



Grupa Kapitałowa LUG S.A.

Wyniki finansowe za 3Q'2013

AGENDA

Wprowadzenie

Sytuacja makroekonomiczna

Wyniki finansowe za 3Q'2013

Informacje dodatkowe



Grupa Kapitałowa LUG S.A.



LUG S.A. to jeden z największych producentów opraw oświetleniowych w Polsce. Model biznesowy Grupy Kapitałowej LUG SA opiera się na projektowaniu, produkcji i sprzedaży opraw oświetleniowych oraz dostarczaniu energooszczędnych projektów oświetleniowych.

Obejrzyj film korporacyjny
i dowiedz się więcej



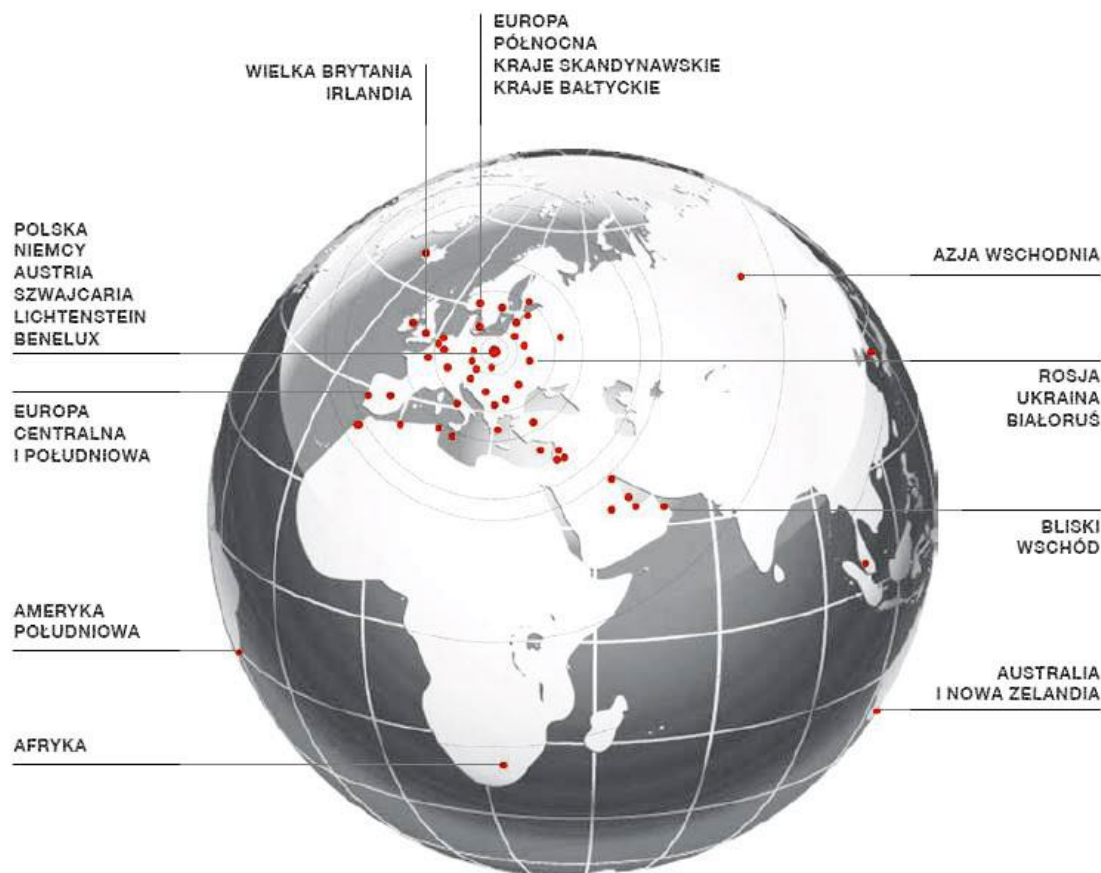
DZIAŁAMY GLOBALNIE:

Doświadczone siły sprzedaży docierają i obsługują Klientów na ponad **50 rynkach świata**, a firma ma swoje oddziały w Polsce, w Niemczech, na Ukrainie, we Francji, w Wielkiej Brytanii, w Zjednoczonych Emiratach Arabskich oraz Brazylii.

5 spółek zależnych na całym świecie

25 lat doświadczenia na rynku

50 rynków dystrybucji na całym świecie



PRACUJEMY BY WYPEŁNIĆ MISJĘ LUG:

Bycie preferowanym dostawcą profesjonalnych produktów oświetleniowych poprzez oferowanie Klientom kompleksowych, energooszczędnych i atrakcyjnych wizualnie rozwiązań kreujących lepsze otoczenie do pracy i życia.

ZARZĄD LUG S.A.



Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu



Mariusz Ejsmont
Wice-Prezes Zarządu



Małgorzata Konys
Członek Zarządu

RADA NADZORCZA LUG S.A.



Iwona Wtorkowska
Przewodnicząca RN

Renata Baczańska
Członek RN

Zygmunt Ćwik
Członek RN

Eryk Wtorkowski
Członek RN

Szymon Ziolo
Członek RN

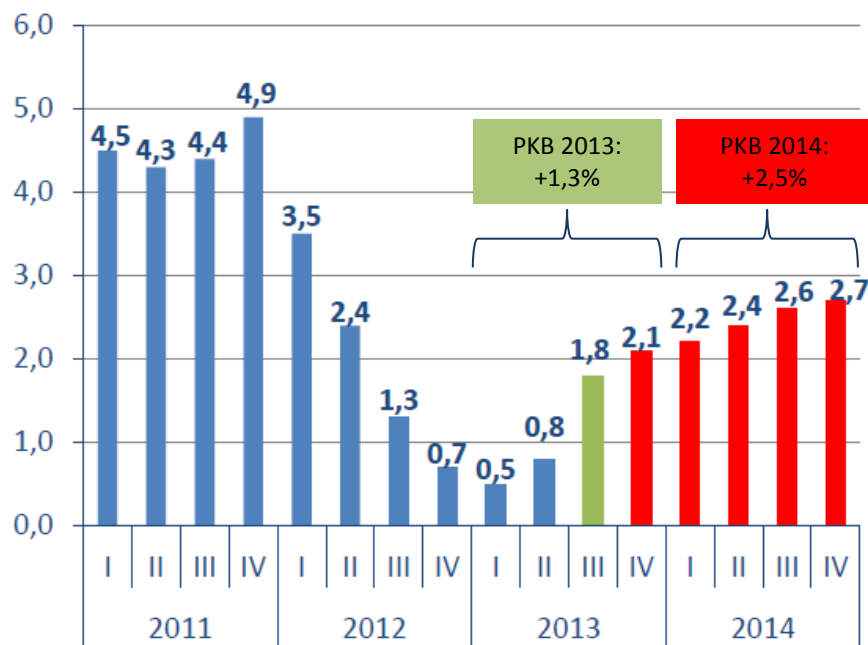
Wprowadzenie

Sytuacja makroekonomiczna

Wyniki finansowe za 4Q'2012

Informacje dodatkowe

Rynek oświetlenia uzależniony jest od koniunktury gospodarczej, a w szczególności od sytuacji w budownictwie.



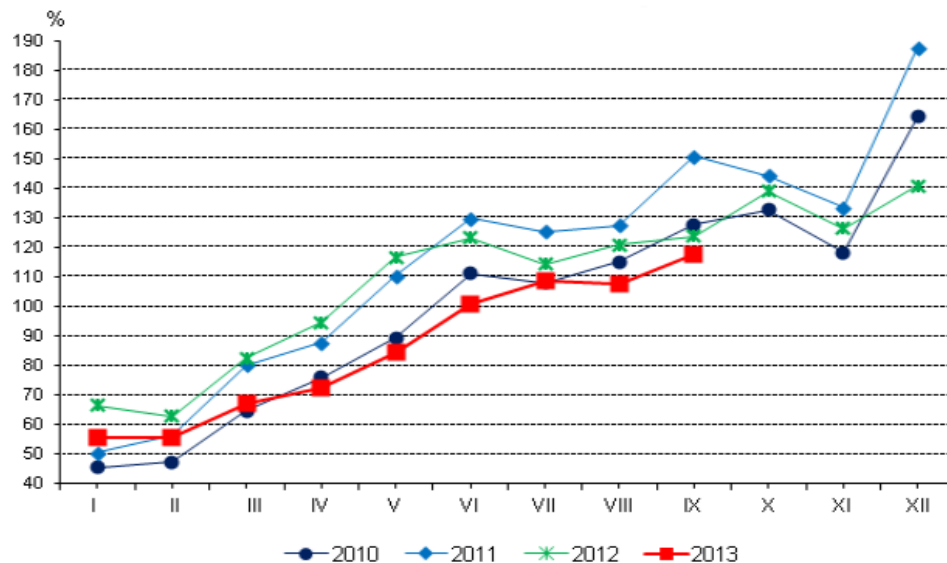
Wykres PKB wg. prognoz IBnGR

Tempo wzrostu **produktu krajowego brutto** w 2013 roku wyniesie w Polsce 1,3 proc., co oznacza, że będzie ono niższe niż w roku ubiegłym. Po słabym pierwszym półroczu, w drugiej połowie roku nastąpiło ożywienie w gospodarce – w czwartym kwartale wzrost PKB wyniesie może 2,1 proc. W 2014 roku koniunktura gospodarcza w Polsce będzie się nadal poprawiać. Według prognozy Instytutu, tempo wzrostu PKB w przyszłym roku wyniesie 2,5 proc.

Wykres Inwestycje budowlane wg. Deloitte

	2009	2010	2011	2012	2013P	2014P
Polska	4,9	2,2	9,5	-1,2	-5,6	-3,7
UE	-9,9	-3,2	-0,2	-2,8	-2,2	1,4

W latach 2009-2012 poziom inwestycji budowlanych w Unii Europejskiej zmniejszył się odpowiednio o 9,9 proc., 3,2 proc., 0,2 proc. oraz 2,8 proc. Ponadto, według prognoz Komisji Europejskiej wzrosty spodziewane są dopiero w 2014 r. (o 1,4 proc.).



Wykres Produkcja budowlano - montażowa

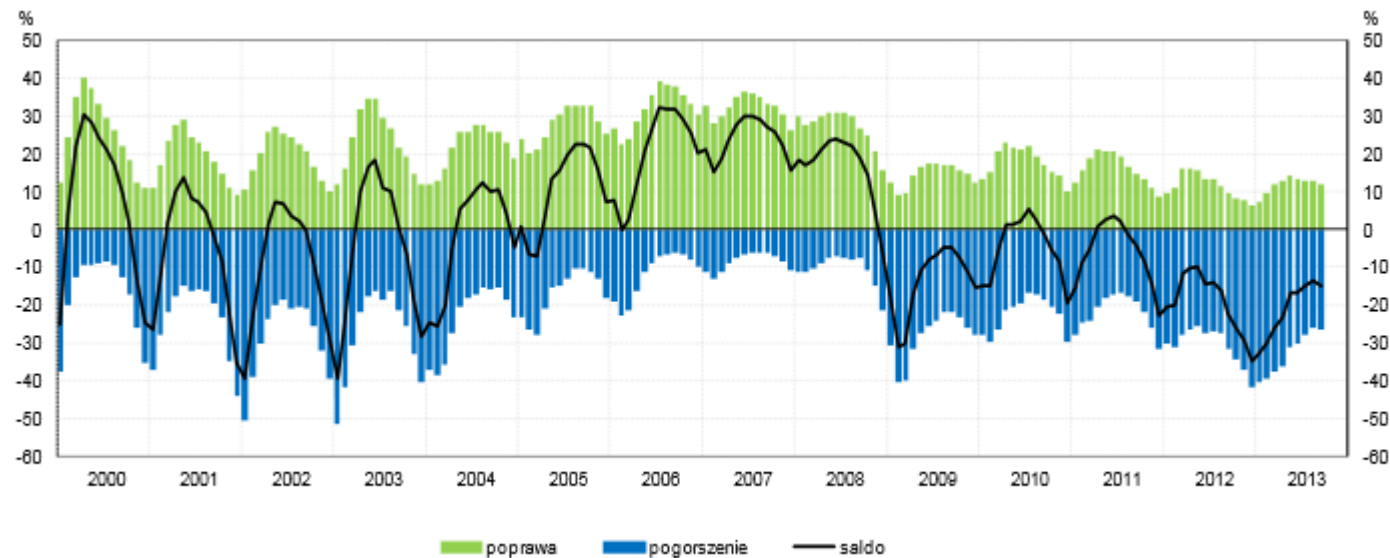
Według wstępnych danych **produkcja budowlano-montażowa** była we wrześniu br. o 4,8% niższa niż przed rokiem, a w porównaniu z sierpniem br.no 9,4% wyższa. Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym produkcja budowlano-montażowa ukształtowała się na poziomie o 6,7% niższym niż w analogicznym miesiącu ub. roku, a w porównaniu z sierpniem br. wzrosła o 0,3%.

Przy wysokiej bazie statystycznej z pierwszego półrocza 2012 r. oraz spodziewanej jedynie nieznacznej poprawie w sektorze w kolejnych kwartałach bieżącego roku, oczekuje się, że produkcja budowlano-montażowa spadnie w 2013 r. o 9,5%”

Z raportu Ministerstwa Gospodarki

Wykres Ogólny klimat koniunktury w budownictwie

We wrześniu ogólny klimat koniunktury w budownictwie kształtuje się na poziomie minus 15 (w sierpniu minus 13). Poprawę koniunktury sygnalizuje 12% przedsiębiorstw, a jej pogorszenie 27% (przed miesiącem odpowiednio 13% i 26%). Pozostałe przedsiębiorstwa uznają, że ich sytuacja nie ulega zmianie.



Wprowadzenie

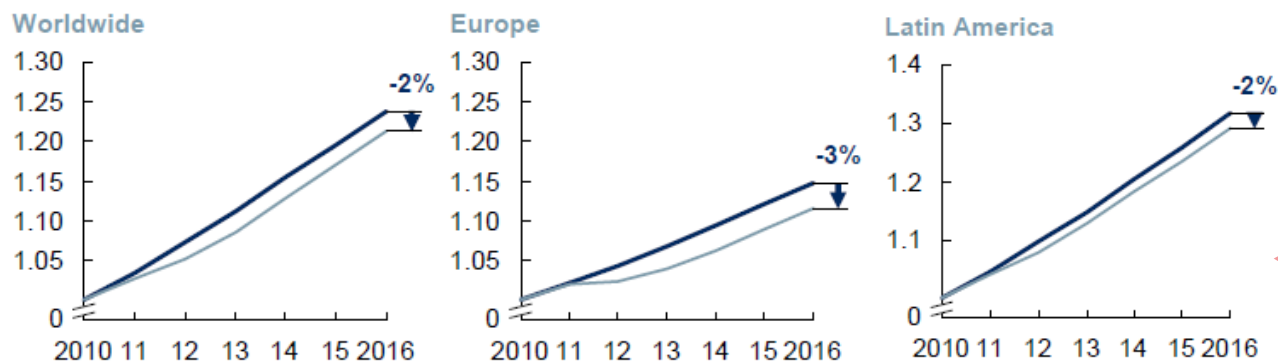
Sytuacja makroekonomiczna

Wyniki finansowe za 2Q'2013

Informacje dodatkowe

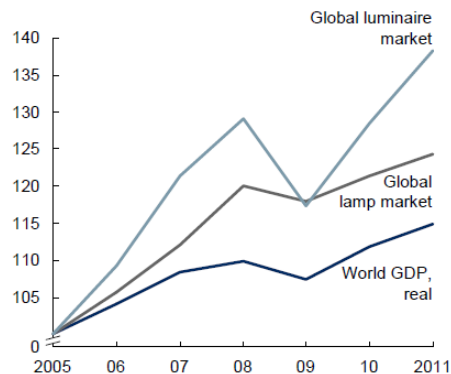
OTOCZENIE BRANŻOWE:

Wykres Zmiana prognoz PKB (prognozy sporządzone w marcu 2011 versus marzec 2012)



W ciągu roku globalne prognozy PKB pogorszyły się o 2, a w przypadku Europy nawet o 3%.

Wykres Korelacja pomiędzy globalnym PKB a globalnym rynkiem oświetleniowym

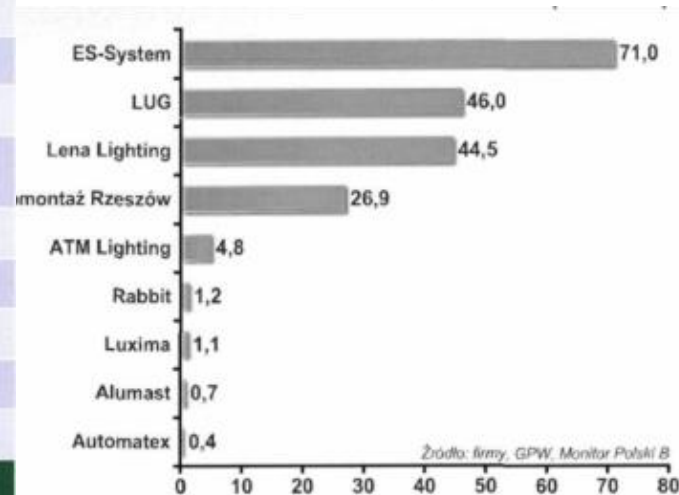


Rynek oświetleniowy oraz rynek systemów sterowania oświetleniem jest napędzany głównie przez nowe instalacje, które są bezpośrednio połączone z aktywnością inwestycyjną. Ta zaś jest wprost skorelowana z przyrostem PKB.

OTOCZENIE BRANŻOWE:

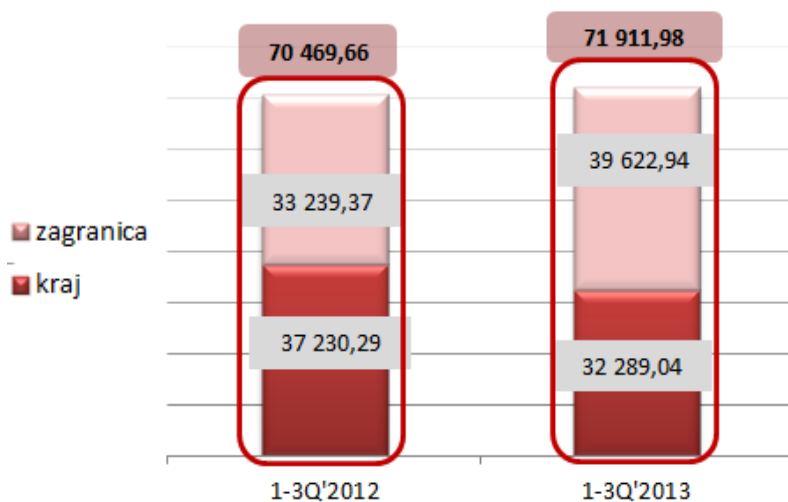
PRZYCHODY WYBRANYCH FIRM Z BRANŻY TECHNIKA ŚWIETLNA (w tys. zł)					
Lp.	Firma	I poł. 2013	I poł. 2012	I poł. 2013 / I poł. 2012	Udział techniki świetlnej w ogólnych obrotach w I poł. 2013 r.
1.	ES-System*	70 976	72 558	-2,2%	100%
2.	LUG*	45 985	43 661	5,3%	100%
3.	Lena Lighting*	44 535	48 995	-9,1%	100%
4.	Elektromontaż Rzeszów	26 877	29 985	-10,4%	38%
5.	ATM Lighting	4 850	2 960	63,9%	100%
6.	Rabbit	2 222	2 337	-4,9%	100%
7.	Luxima*	1 099	1 210	-9,2%	100%
8.	Alumast*	679	1 333	-49,1%	18%
9.	Automatex	372	582	-36,1%	60%
	Razem	197 595	203 621	-3,0%	-

Przychody wybranych firm z branży oświetleniowej w I poł. 2013 r.



W I połowie 2013 roku polska branża oświetleniowa skurczyła się o 3%.

WYPRACOWALIŚMY 72 MLN PLN PRZYCHODÓW:



przychody ogółem	1-3Q'2012	+2,05%	1-3Q'2013
export	1-3Q'2012	+19,20%	1-3Q'2013
kraj	1-3Q'2012	-13,27%	1-3Q'2013

Wykres Przychody ze sprzedaży

W ujęciu narastającym, Grupa Kapitałowa LUG S.A. w okresie 01.01.2013 – 30.09.2013 roku wypracowała 71 911,98 tys. zł, w stosunku do 70 469,66 tys. zł w analogicznym okresie 2012 roku. Wynik ten był wyższy niż przed rokiem o 2,05 proc.

Dane makroekonomiczne wskazują na poprawę koniunktury gospodarczej w III kwartale 2013 roku, jednakże tempo i zakres tych zmian są słabsze od oczekiwań ekonomistów formułowanych na początku roku. Dodatkowo zmiany te wciąż słabo stymulują branżę oświetleniową, utrzymując warunki funkcjonowania firm z branży profesjonalnej techniki świetlnej na niezadowolającym poziomie.

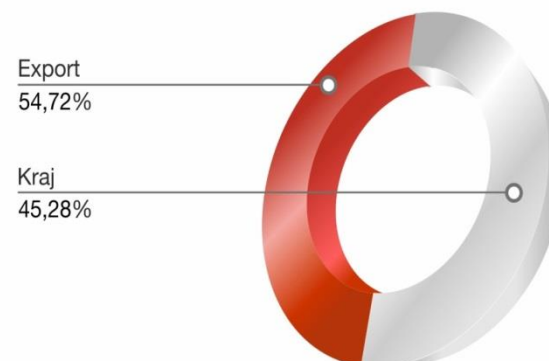
Czynniki, które wpływały

EXPORT ZNÓW ZDOMINOWAŁ WYNIKI:

Tabela Dynamika przychodów w ujęciu geograficznym
– porównanie kwartałów lat 2013, 2012 i 2011

Kwartały r/r	Dynamika kraj	Dynamika eksportu	Całkowita dynamika
Q1'2012/Q1'2011	+15,51%	-26,68%	-7,99%
Q2'2012/Q2'2011	+17,42%	+13,67%	+15,57%
Q3'2012/Q3'2011	+6,86%	+32,19%	+17,67%
Q4'2012/Q4'2011	-9,07%	+21,83%	+5,83%
Q1'2013/Q1'2012	-1,27%	+37,03%	+15,81%
Q2'2013/Q2'2012	-20,18%	+15,49%	-2,90%
Q3'2013/Q3'2012	-15,71%	+10,36%	-3,29%

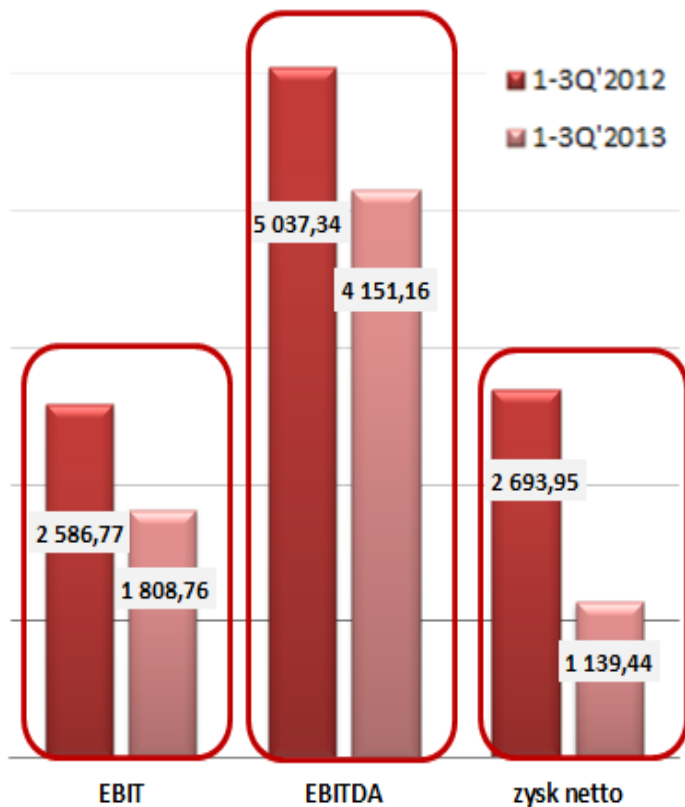
Wykres Geograficzna struktura sprzedaży
po trzech kwartałach 2013 roku



Grupa Kapitałowa LUG S.A. zrealizowała w III kwartale 2013 roku przychody ze sprzedaży na poziomie 25 926,48 tys. zł.

Dynamika eksportu na poziomie +10,36 proc. oznacza szósty kwartał z rzędu zdecydowanego rozwoju sprzedaży zagranicznej. Jednocześnie spadkiem na poziomie -15,71 proc. podlegała sprzedaż w kraju. Łącznie w III kwartale 2013 roku dynamika przychodów ze sprzedaży wyniosła -3,29 proc. r/r.

RENTOWNOŚĆ WYMAGA POPRAWY:



Wykres Dynamika EBIT w okresie 1-3Q 2013 roku – porównanie lat 2012 i 2013

Zysk z działalności operacyjnej w pierwszych trzech kwartałach 2013 roku wyniósł 1 808,76 tys. zł co oznacza spadek o 30 proc. w stosunku do 2 586,77 tys. zł w analogicznym okresie przed rokiem.

Wykres Dynamika EBITDA w okresie 1-3Q 2013 roku – porównanie lat 2012 i 2013

EBITDA wyniósł w pierwszych trzech kwartałach 2013 roku 4 151,16 tys. zł w stosunku do 5 037,34 tys. zł rok wcześniej, co oznacza ujemną dynamikę -18 proc. r/r.

Wykres Dynamika zysku netto w okresie 1-3Q 2013 roku – porównanie lat 2012 i 2013

Zysk netto wyniósł w pierwszych trzech kwartałach 2013 roku 1 139,44 tys. zł w stosunku do 2 693,95 tys. zł rok wcześniej, co oznacza ujemną dynamikę -57 proc. r/r.

POZIOM REALIZACJI PROGNOZY :

Tabela Poziom realizacji prognozy skonsolidowanych wyników Grupy Kapitałowej LUG S.A. za 2013 rok po trzech kwartałach br.

Pozycja	Wyniki finansowe po 3Q'2013 (tys. zł)	Prognoza na 2013 rok (tys. zł)	Poziom realizacji prognozy
Przychody ze sprzedaży	71 911,98	110 046	65,35 %
EBIT	1 808,76	5 307	34,08 %
EBITDA	4 151,16	8 887	46,71 %
Zysk netto	1 139,44	3 637	31,33 %

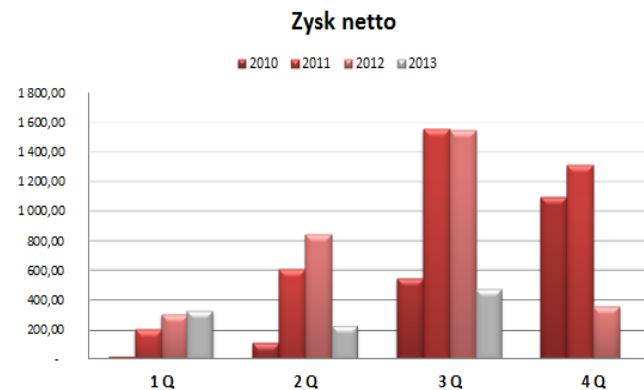
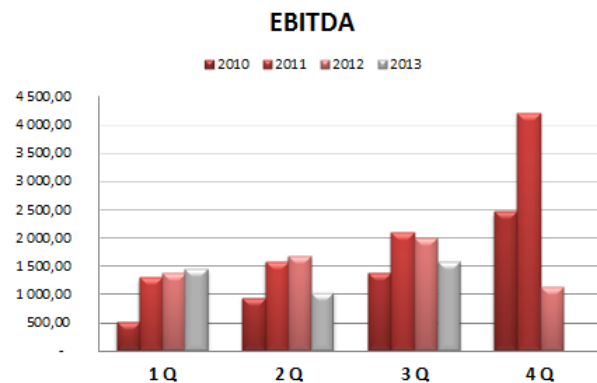
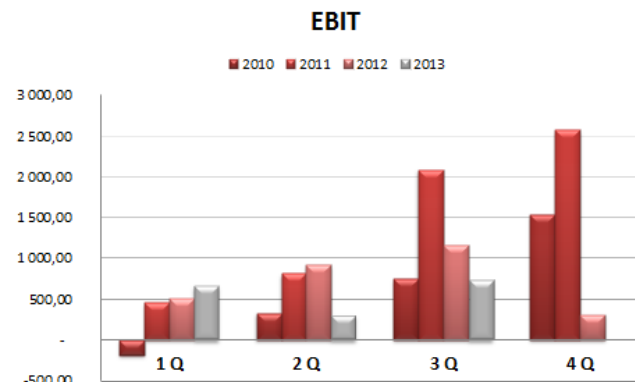
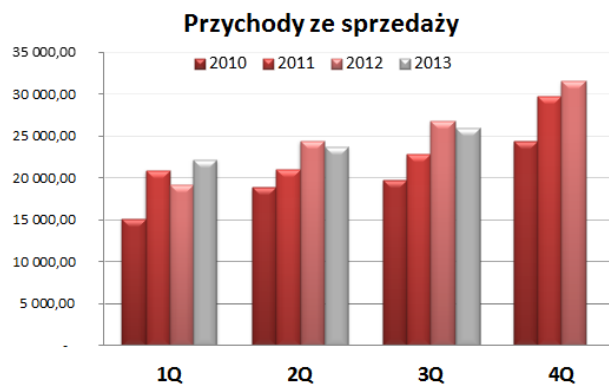
W I i II kwartale 2013 roku dynamika realizacji prognozy na poziomie przychodów odpowiadała dynamice budowania wyników obserwowanej w latach poprzednich, a żadna z prognozowanych pozycji nie wykazywała odchylenia, które zagrażałoby realizacji prognozy. Niestety słabe tempo poprawy koniunktury w III kwartale roku oraz dynamika produkcji budowlano – montażowej w okresie styczeń – wrzesień br. na poziomie o 15,6 proc. niższym niż przed rokiem sprawiły, że w otoczeniu makroekonomicznym zabrakło bodźców, które pobudziłyby inwestycje budowlane, a w konsekwencji branżę profesjonalnej techniki świetlnej tak, jak prognozowano na początku 2013 roku. Czynniki te spowodowały, iż tempo realizacji prognozy skonsolidowanych wyników finansowych Grupy Kapitałowej LUG S.A. w III kwartale 2013 roku znacząco słabło, w szczególności na poziomie zysku netto oraz zysku operacyjnego.

Dowiedz się więcej z

[Raportu Grupy Kapitałowej LUG S.A. za III kwartał 2013 roku.](#)

PORÓWNUJEMY HISTORYCZNE DANE:

Tabela Przychody ze sprzedaży, EBIT, EBITDA i zysk netto w ujęciu kwartalnym w latach 2010 - 2013



KOREKTA PROGNOZY :

W świetle niezaudytowanych wyników zaprezentowanych w niniejszym Raporcie Grupy Kapitałowej LUG S.A. za III kwartał 2013 roku, Zarząd Emitenta podjął decyzję o dokonaniu korekty prognoz skonsolidowanych wyników finansowych na 2013 rok.

Tabela Korekta prognozy Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres 01.01.2013 – 31.12.2013

Pozycja	Dotychczasowa prognoza za okres 01.01.2013 – 31.12.2013 (tys. zł)	Korekta prognozy za okres 01.01.2013 – 31.12.2013 (tys. zł)
Przychody ze sprzedaży	110 046	103 095
EBIT	5 307	2 586
EBITDA	8 887	5 756
Zysk netto	3 637	1 400

Korekty prognoz podyktowana jest następującymi uwarunkowaniami:

- Przesunięcie terminów realizacji inwestycji, a w konsekwencji przesunięcie terminów realizacji kontraktów na dostawę opraw oświetleniowych o szacunkowej wartości około 5 mln zł.
- Konieczność poniesienia już w 2013 roku kosztów o charakterze operacyjnym, w tym zaangażowania środków i zasobów ludzkich w celu zakupu komponentów i rozpoczęcia procesu customizacji opraw związanych z pozyskaniem i realizacją niniejszych kontraktów, które uległy przesunięciu.
- Słabe wyniki hurtowni elektrotechnicznych na rynku krajowym w I połowie roku oraz słaba prognoza wyników za II połowę 2013 roku.
- Słaba dynamika poprawy wskaźników makroekonomicznych oraz specyfika branży oświetleniowej, które sprawiają, że firmy oświetleniowe jako jedne z ostatnich odczuwają poprawę koniunktury gospodarczej.

Wprowadzenie

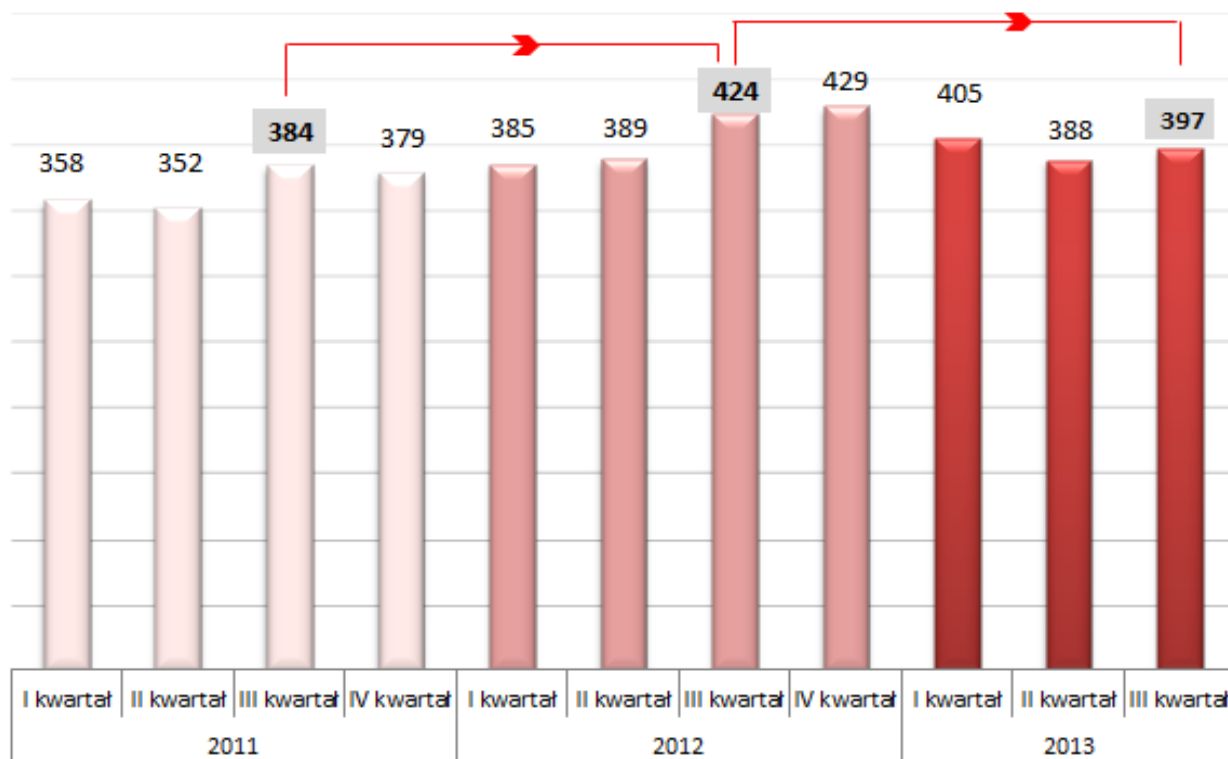
Sytuacja makroekonomiczna

Wyniki finansowe za 2Q'2013

Informacje dodatkowe

MAMY ZESPÓŁ CENIONYCH PRACOWNIKÓW:

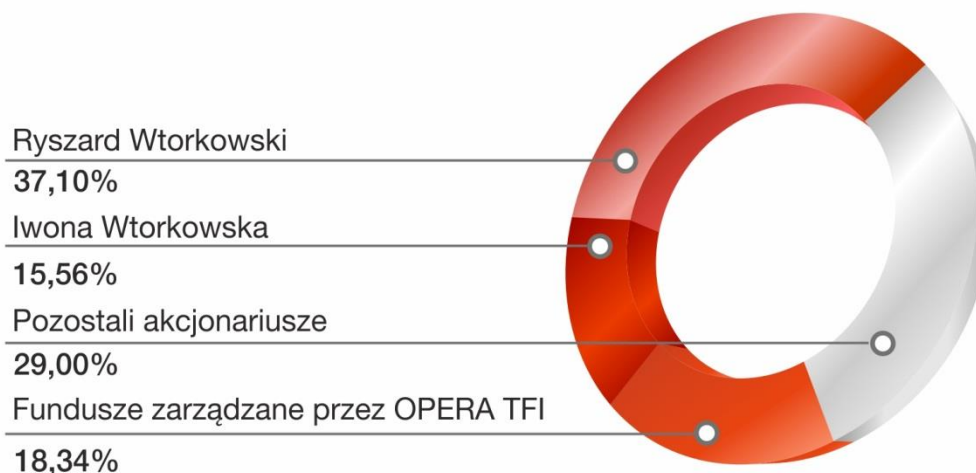
Wykres Poziom zatrudnienia w latach 2011-2013



Grupa Kapitałowa LUG S.A. na dzień 30.09.2013 roku zatrudniała **388 osób** w stosunku do 397 osób w analogicznym momencie roku poprzedniego.

NASZĄ SIŁĄ JEST STABILNY AKCJONARIAT:

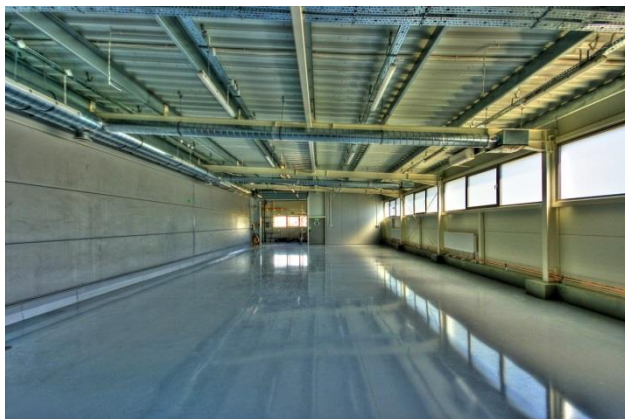
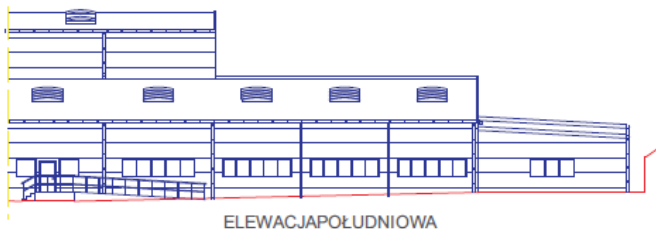
Wykres Struktura akcjonariatu LUG S.A.



NCIndex30

Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w odpowiedzi na wnioski uczestników rynku uchwaliła w czerwcu br. zmiany w zakresie indeksów na rynku NewConnect. Jedną z najistotniejszych zmian jest publikacja, począwszy od 24 czerwca 2013 r., nowego indeksu NCIndex30. Indeks obejmuje swoim portfelem 30 najbardziej płynnych spółek rynku NewConnect. LUG S.A. znajduje się w gronie 10 największych spółek w ramach NCIndex30 (6% udziału w indeksie), zgodnie ze stanem na koniec maja 2013 r.

ZAKOŃCZENIE INWESTYCJI:



Rozbudowa powierzchni fabryki w celu uruchomienia nowej linii do **produkcji elektroniki do opraw ledowych.**

Parametry rozbudowy:

- miejsce: Wydział Mechaniczny
- dodatkowa powierzchnia : 700 m²

W dniu **8 sierpnia br.** z nowej linii produkcyjnej zeszła pierwsza próbna partia produkcyjna.

Nowa linia produkcyjna pozwoli zwiększyć niezależność od dostawców, usprawnić proces customizacji opraw opartych na technologii LED oraz rozszerzać portfolio opraw LED o nowe innowacyjne rozwiązania oświetleniowe o najwyższych parametrach technicznych.

PODBIJAMY NOWE RYNKI:



LUG Lighting UK Ltd.
Nowa spółka zależna w
strukturze Grupy
Kapitałowej LUG S.A.

10 września 2013 roku zakończono wszelkie procedury formalno – prawne związane z rozpoczęciem działalności operacyjnej przez nową spółkę zależną
- LUG Lighting UK Limited.

UDOSTĘPNIAMY NOWE NARZEDZIA DLA INWESTORÓW:



**Pierwszy raport
roczny online
na rynku
NewConnect**

W dniu 12 lipca 2013 roku nastąpiła premiera pierwszego raportu rocznego online na rynku NewConnect, który spółka LUG S.A. udostępniła swoim inwestorom i akcjonariuszom

[Zobacz więcej na www](#)

ZDOBYWAMY NAGRODY:



W dniu 18 października 2013 roku Grupa Kapitałowa LUG S.A. odniosła historyczne zwycięstwo w pierwszej edycji konkursu „The Best Annual Report 2012” skierowanej do spółek z rynku NewConnect. Obok tytułu Najlepszy Raport Roczny 2012, otrzymała także wyróżnienie za najlepsze sprawozdanie z działalności (w kategorii spółek z rynku NewConnect).



Aby obejrzeć relację z gali wręczenia nagród odwiedź [Kanał LUG w serwisie YouTube](#)

Zastrzeżenie

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez LUG S.A. („Emitent”) i w żadnym przypadku nie może być traktowana jako proponowanie nabycia papierów wartościowych, oferta, zaproszenie czy zachęta do złożenia oferty nabycia, dokonania inwestycji lub przeprowadzenia transakcji dotyczących takich papierów wartościowych lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych Emitenta.

Publikowanie przez LUG S.A. danych zawartych w Prezentacji nie stanowi naruszenia przepisów prawa obowiązujących spółki, których akcje są notowane na rynku NewConnect, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S. A. Informacje w niej zawarte zostały przekazane do publicznej wiadomości przez Emitenta w ramach raportów bieżących lub okresowych, albo stanowią ich uzupełnienie, nie dając jednocześnie podstawy do przekazywania ich w ramach wypełniania przez Emitenta obowiązków informacyjnych.

W żadnym wypadku nie należy uznawać informacji znajdujących się w niniejszej Prezentacji za wyraźne lub dorozumiane oświadczenie czy zapewnienie jakiegokolwiek rodzaju składane przez Emitenta lub osoby działające w jego imieniu. Ponadto, ani Emitent, ani osoby działające w jego imieniu nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności za jakiegokolwiek szkody, jakie mogą powstać, wskutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych, ani za szkody, które mogą powstać w inny sposób w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji.

Niniejsza prezentacja zawiera stwierdzenia odnoszące się do przyszłości. Opierają się one na obecnych przewidywaniach Zarządu i zależą od wielu czynników oraz obarczone są niepewnością, co może skutkować tym, że faktyczne dane mogą znacząco odbiegać od tych przedstawionych w stwierdzeniach odnoszących się do przyszłości.



Kontakt:

Monika Bartoszak
Investor Relations Manager
E-mail: relacje@lug.com.pl
GSM: +48 510 183 993

www.lug.com.pl/Relacje_inwestorskie
<http://raportroczny2012.lug.com.pl/pl/>