



4Q2020 RAPORT

Raport
Grupy Kapitałowej LUG S.A.
za IV kwartał 2020 roku

Spis treści

1	Podstawowe informacje na temat wyników kwartału.....	3
2	List Prezesa Zarządu	4
3	Sytuacja rynkowa w IV kwartale 2020 r.	6
3.1	Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce	7
3.2	Branża oświetleniowa	11
3.3	Trendy rynkowe.....	15
4	Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w IV kwartale 2020 r.	18
4.1	Istotne działania i wydarzenia	19
4.2	Perspektywy rozwoju	22
5	Omówienie wyników IV kwartału 2020 r.	26
5.1	Przychody.....	27
5.2	Koszty i inwestycje	28
5.3	Zyski.....	30
5.4	Bilans.....	33
5.5	Rachunek przepływów pieniężnych	34
5.6	Wskaźniki	35
6	Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej	37
6.1	Podstawowe informacje	38
6.2	Akcje.....	38
6.3	Organizacja Grupy Kapitałowej.....	40
6.4	Rynek i zakres działalności	42
6.5	Zasoby ludzkie	43
7	Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe.....	44
7.1	Informacje ogólne.....	45
7.2	Wybrane dane finansowe.....	50
7.3	Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.	52
7.4	Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.	74
8	Oświadczenie Zarządu Emitenta	86

IV kw. 2020 r.



” IV kw. 2020 r. przyniósł stabilizację przychodów w poszczególnych miesiącach kwartału w powiązaniu ze wzmożoną aktywnością branży budowlanej związanej z cyklem budowlanym. W równym tempie rozwijaliśmy sprzedaż krajową i eksportową, korzystając ze stopniowego otwierania gospodarek poszczególnych krajów. Redukowaliśmy poziom zadłużenia Grupy i pracowaliśmy nad nowymi bardzo ważnymi kontraktami jak chociażby projekt wymiany oświetlenia w Warszawie.

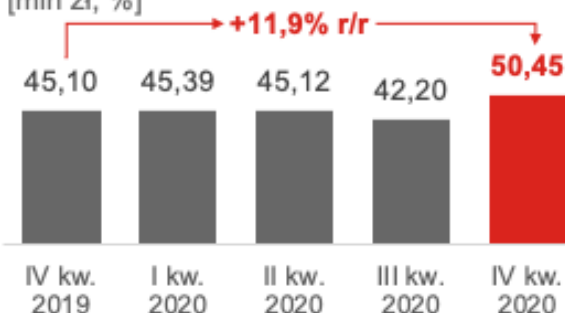
”
Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

50,45 mln zł	20,72 mln zł	6,11 mln zł	1,10 mln zł
przychody IV kw. 2020	zysk brutto na sprzedaży IV kw. 2020	przepływy netto z działaln. oper. IV kw. 2020	zysk netto IV kw. 2020 dla akcj. jedn. dom.
+11,9% r/r	+52,1% r/r		

- Wysoki poziom i dwucyfrowa dynamika kwartalnego zysku brutto na sprzedaży
- Marża brutto na sprzedaży na poziomie przekraczającym oczekiwany w strategicznych kierunkach rozwoju poziom 40%
- Wysokie (6,11mln) przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej
- Decyzja inwestycyjna dot. rozbudowy Centrum Badawczo – Rozwojowego o wartości 7,1 mln zł
- Kontrakt na wymianę blisko 40 tys. opraw oświetleniowych w Stolicy Polski w latach 2021-2022

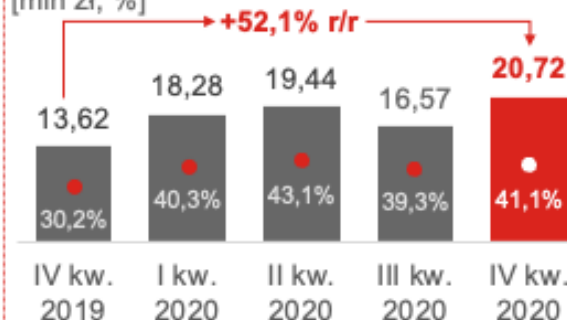
Przychody ze sprzedaży

[mln zł, %]



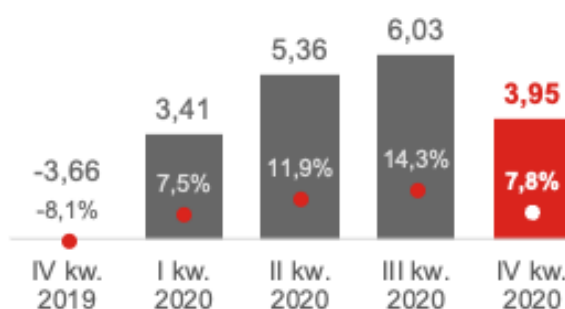
Zysk brutto ze sprzedaży

[mln zł, %]



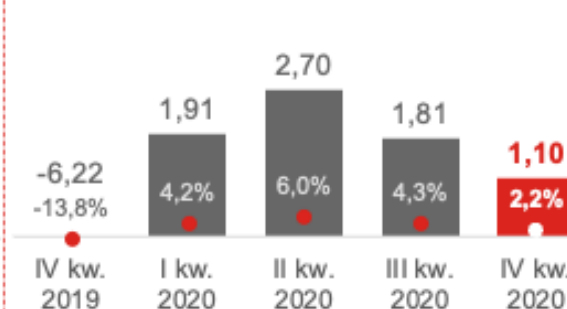
EBITDA

[mln zł, %]



Zysk netto dla akcjon. jedn. dom.

[mln zł, %]



2 List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

zapraszam do zapoznania się z Raportem Grupy Kapitałowej LUG S.A. za IV kwartał 2020 roku, w którym szczegółowo wyjaśniamy poszczególne składowe naszego wyniku i prezentujemy zmiany jakie obserwujemy w naszym otoczeniu.

Po okresie niepewności związanej z ogłoszeniem pandemii i okresowym lockdownie w pierwszej połowie roku, III i IV kwartał 2020 r. przyniosły delikatną poprawę nastrojów, co przełożyło się na większą stabilność przychodów w ostatnich trzech miesiącach ubiegłego roku. W równym tempie rozwijaliśmy sprzedaż krajową i eksport, korzystając ze stopniowego otwierania gospodarek poszczególnych krajów. Redukowaliśmy poziom zadłużenia Grupy i pracowaliśmy nad nowymi kontraktami, w tym nad kluczowym dla naszej firmy - wymianie oświetlenia w Warszawie, na realizację którego w pierwszych dniach stycznia podpisaliśmy umowę z władzami stolicy.



Mimo bardzo wymagającego i pełnego wyzwań roku, możemy podsumować go pozytywnie. Bardzo szybko zareagowaliśmy na potrzeby wywołane pandemią koronawirusa oraz stworzyliśmy i wdrożyliśmy do portfolio rozwiązania do dezynfekcji Purelight LUG. W odpowiedzi na zainteresowanie Klientów w październiku uruchomiliśmy sklep internetowy dla tej linii produktów, ułatwiający realizację zamówień online. Z kwartału na kwartał poprawialiśmy wskaźniki finansowe i zwiększaliśmy przychody. Zmiana struktury asortymentowej przychodów Grupy Kapitałowej LUG w IV kwartale 2020 roku przełożyła się na wzrost marży brutto na sprzedaży, która wyniosła 41,1 procent, wobec 30,2 procent w IV kwartale 2019 roku (+10,9pp r/r).

Od października do grudnia 2020 roku odnotowaliśmy przychody ze sprzedaży w wysokości 50,5 mln zł. To wzrost o 11,9 procent w stosunku do wyniku zeszłorocznego. Zysk brutto ze sprzedaży wyniósł w tym okresie 20,7 mln zł, wzrastając o 52,1 procent w stosunku do analogicznych danych roku 2019. Natomiast nasz wynik operacyjny w ostatnim kwartale minionego roku wyniósł 1,4 mln zł wobec ponad 5,8 mln zł straty operacyjnej w roku 2019. Wyniki kwartalne przełożyły się na wstępne wyniki za cały 2020 rok. Przychody ze sprzedaży rok do roku wzrosły o blisko 9% do poziomu 183,2 mln zł, a zysk brutto na sprzedaży wyniósł na przestrzeni czterech kwartałów 75 mln zł. W całym 2020 roku wypracowaliśmy 9,2 mln zł zysku operacyjnego oraz 7,52 mln zł zysku netto. Pozytywny wpływ na nasze wyniki miało otrzymane wsparcie finansowe z Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych o łącznej wysokości 2,6 mln zł przeznaczone na ochronę miejsc pracy oraz wdrożone działania optymalizacyjne. Dodatkowym czynnikiem stymulującym wynik operacyjny były dotacje w wysokości ok. 1,2 mln zł, pozyskane na rozwój portfolio produktowego w ramach projektów unijnych.

W przyszłość patrzymy z wyważonym optymizmem. Niewiadomą pozostaje dla nas to, jak mocno pandemia wpłynie na kondycję branży oświetleniowej i budowlanej w Polsce oraz na świecie.

Z pewnością, w kolejnych miesiącach trwania epidemii oraz w pierwszych miesiącach po jej zakończeniu, obie branże będą uzależnione od kondycji ekonomicznej gospodarek światowych. Pozytywnie stymulować nasze wyniki będą wygrane w grudniu i styczniu przetargi, w tym największy i najbardziej prestiżowy przetarg na wymianę blisko 40 tys. opraw oświetleniowych dla Miasta Stołecznego Warszawy.

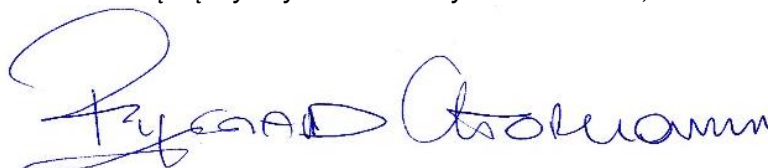
Pandemia spowolniła tempo naszego rozwoju, ale nie ograniczyła planów i ambicji, bowiem zawsze patrzyliśmy i patrzymy na biznes długookresowo. Konsekwencje pandemii nadal wpływają na firmy i determinują szereg decyzji operacyjnych, lecz wraz z jej końcem niezbędna będzie precyzyjna wizja przyszłości, która pozwoli odpowiedzieć na nowe realia rynkowe. W zeszłym roku, pomimo trudności, zanotowaliśmy wzrost sprzedaży. Było to możliwe dzięki sprawnej reakcji na zmieniające się potrzeby rynku i adekwatności naszej oferty do trendów ograniczania emisji CO₂. Wraz z rosnącą liczbą zamówień na produkty marki LUG, będziemy potrzebować większych zasobów osobowych, produkcyjnych i magazynowych dlatego zapoczątkowaliśmy proces rozbudowy Centrum Badawczo – Rozwojowego znajdującego się w Nowym Kisielinie k. Zielonej Góry. To nasza odpowiedź na wyzwania związane z ciągłością dostaw oraz z eksportem na odległe rynki. Dzięki rozbudowie, będziemy mogli rozwijać nasz dział badań i rozwoju, znacząco zwiększymy przestrzeń magazynową oraz powiększymy obszar produkcyjny w naszym drugim zakładzie.

Niezmienne szukamy nowych kierunków rozwoju, a ekspansja zagraniczna jest jednym z naszych priorytetów strategicznych. Obecnie badamy potencjał inwestycyjny Maroka. Rząd Królestwa Maroka otrzymał naszą deklarację dotyczącą zainteresowania bezpośrednią inwestycją na tym obszarze. Oprawy LUG są już obecne na rynku marokańskim, od kilku lat oświetlając obiekty w północnej części kraju. Rosnące zainteresowanie naszymi rozwiązaniami ze strony lokalnych inwestorów powoduje, że rozważamy rozszerzenie obecności w tym regionie. Jesteśmy na początku drogi, badamy możliwości inwestycyjne i poszukujemy partnerów.

Pod koniec roku Grupa LUG została wyróżniona w prestiżowym konkursie promującym aktywność polskich firm na rynkach międzynarodowych - „Międzynarodowy Czempion”. Nasze produkty znalazły uznanie w oczach Jury konkursu. To kolejny kamień milowy na szlaku do osiągnięcia statusu międzynarodowego lidera innowacyjnych rozwiązań oświetleniowych.

Pokrótkie przedstawiłem Państwu najważniejsze wydarzenia minionego kwartału. Po więcej informacji, zapraszam do dalszej części raportu.

Łączę wyrazy szacunku i życzenia zdrowia,



Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

4Q 2020



Sytuacja rynkowa w IV kwartale 2020 r.

- Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce
- Branża oświetleniowa
- Trendy rynkowe

3.1 Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce

Pandemia wirusa Covid-19 była głównym wyzwaniem 2020 roku i pozostanie nim także w 2021 roku. Niespodziewanie duża siła jesiennej fali zakażeń koronawirusem spowodowała ponowne uderzenie recesji¹ poprzez wprowadzenie restrykcji gospodarczych oraz dalsze rewizje prognoz wzrostu gospodarczego w kraju. Skutków zamknięcia części gospodarki należy spodziewać się w nadchodzących kwartałach, przyjmując, że nastąpi stopniowe odmrażanie biznesów dzięki wprowadzeniu powszechnego programu szczepień przeciwko koronawirusowi.² Niestety z powodu ograniczonego dostępu do szczepionek, zbyt wolnego tempa szczepień oraz pojawienia się nowych mutacji wirusa wiele państw europejskich decyduje się na przedłużenie obowiązywania wprowadzonych restrykcji. Informacje o postępach w szczepieniach i rozwoju pandemii będą determinować nastroje rynkowe weryfikując optymizm względem szans na ożywienie gospodarcze II półrocza 2021 roku.³ Na poziomie zagregowanym najlepszym opisem scenariusza gospodarczego będą litery „Vu” – drugi dołek koniunktury będzie płytszy, ale dłuższy niż pierwszy, sam wzrost PKB odbije do +4,6% w 2021 roku z -3% w 2020 roku.⁴

Dane opublikowane przez GUS wskazują, iż w 2020 roku produkt krajowy brutto Polski odnotował pierwszy całoroczny spadek od 25 lat, niemniej jednak jest to regres znacznie płytszy od spodziewanego. Jak podaje GUS, PKB Polski w 2020 roku był o 2,8 proc. niższy niż w roku 2019, co jest jedną z najpłytszych recesji w Europie. Dla porównania, PKB w Niemczech w 2020 roku obniżył się o 5 proc., w USA o 3,5 proc., w Hiszpanii o 11 proc., a we Francji o 8,3 proc. Średni spadek PKB w UE wyniósł 7,3%.⁵

Z danych opublikowanych końcem stycznia br. wynika, iż MFW szacuje, że w 2021 roku wzrost globalnego PKB wyniesie 5,5 proc. (wobec 5,2 proc. oczekiwanych dotychczas) w związku z pojawieniem się szczepionki przeciw Covid-19 oraz planom stymulacji fiskalnej m.in. w USA. Prognozy dla Polski zakładają wzrost PKB 2,7 proc. w 2021 roku i 5,1 proc. roku następnym.⁶ Łagodniejsze spojrzenie na polską gospodarkę prezentują Ekspersi Banku Światowego prognozując w 2021 roku wzrost PKB Polski na poziomie 3,5 proc., wobec 2,8 proc. szacowanych wcześniej.⁷ Podobne rokowania przedstawiają eksperci BNP Paribas prognozując, że wzrost gospodarki o 3,5 proc. w całym 2021 roku. Ożywienie gospodarcze będzie sprzyjać napływowi kapitału z zagranicy oraz rosnącym cenom aktywów. W ocenie ekspertów banku najbliższe miesiące mogą przynieść nie tylko początek nowego cyklu koniunktury, ale wręcz całej nowej epoki rozwoju społeczno-gospodarczego.⁸

Polski Instytut Ekonomiczny (PIE) we współpracy z Bankiem Gospodarstwa Krajowego opracowały nowy miernik polskiej gospodarki, tzw. MIK (miesięczny indeks koniunktury), który ma badać nastroje wśród 500 polskich przedsiębiorstw przyporządkowanych ze względu na branżę i wielkość przedsiębiorstwa. Pierwszy odczyt wskaźnika ze stycznia br. w wysokości 85,9% wskazuje na trudną sytuację w polskiej gospodarce. Tylko ocena płynności finansowej i wynagrodzeń uzyskała pozytywną ocenę powyżej neutralnego odczytu (100 pkt.)⁹ W kontekście branż, lepsze nastroje dotyczą przedsiębiorstw produkcyjnych i branży budowlanej. W najtrudniejszej sytuacji są przedsiębiorstwa usługowe.

¹ www.bankier.pl, Gospodarcza wiosna nadziei jesienią, 26.01.2021 r.

² Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 4/2020 (108), IPAG, listopad 2020 r.

³ Tygodnik ekonomiczny Santander, Chłodzenie oczekiwań, 15.01.2021 r.

⁴ MAKROskop Santander, Byle do wiosny, Polska: Perspektywy 2021, Warszawa, 16.12.2020 r.

⁵ www.bankier.pl, PKB Polski z najgłębszym spadkiem od przynajmniej 25 lat, 29.01.2021 r., g. 10:00.

⁶ Codziennik Santander, MFW podwyższa prognozy dla świata, 27.01.2021 r.

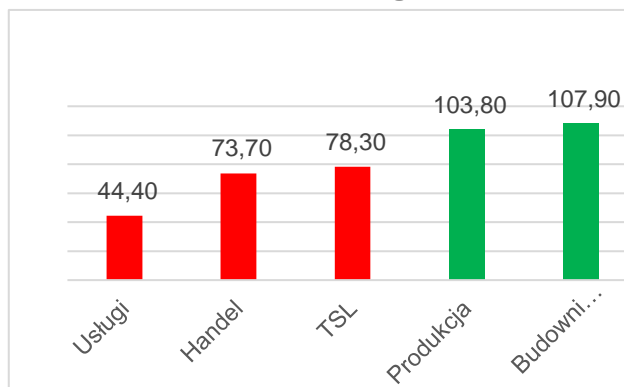
⁷ Money.pl, PKB Polski. Bank Światowy podniósł prognozy na 2020 i 2021 rok., 07.10.2020 r., g.10:33.

⁸ www.bankier.pl, BNP Paribas: Polska osiągnie przedkryzysowy poziom PKB w III kwartale br., 20.01.2021 r., 11:30.

⁹ <https://pie.net.pl>, Miesięczny Indeks Koniunktury – Prezentacja nowego polskiego wskaźnika gospodarczego, 14.01.2021 r.

Inflacja w Polsce, jak podaje Główny Urząd Statystyczny, wyniosła w grudniu ub.r. 2,4 proc. w ujęciu rocznym. Odczyt na tym poziomie jest najniższy od maja 2019 roku, co stanowi spore odprężenie zważając na fakt, iż od początku 2020 roku tylko dwukrotnie inflacja spadła poniżej 3 proc. W całym 2020 roku inflacja wyniosła średniorocznie 3,4 proc, co stanowi najwyższy wynik od 2012 roku.¹⁰

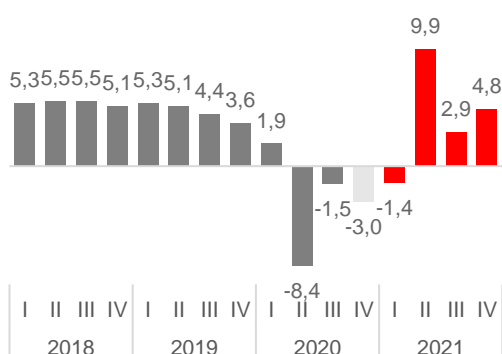
Wskaźnik MIK wg branż



Źródło: PIE i BGK "Comiesięczny monitoring nastrojów polskich przedsiębiorstw w 2021 r." - realizacja badania 4-5 stycznia 2021 r.

Październikowy odczyt PMI dla sektora wytwórczego strefy euro ukształtował się na poziomie 54,4 pkt. wobec 53,7 pkt. we wrześniu, jak podała firma badawcza IHS Markit. Był to najwyższy wynik od 26 miesięcy, podczas gdy wskaźnik dla sektora usług osiągnął najniższą wartość od maja. Dywergencja między sektorem produkcyjnym a usługowym się pogłębia.¹¹ Polscy przedsiębiorcy z sektora wytwórczego spodziewają się wzrostu produkcji w ciągu kolejnych 12 miesięcy oraz wzrostu eksportu i stabilizacji sytuacji związanej z pandemią. Jednocześnie zapowiadają również wprowadzenie nowych produktów oraz zakup nowych maszyn.¹² Raport NBP Szybki Monitoring pokazał w IV kw. 2020 r. dość pozytywny ogólny obraz sektora przedsiębiorstw z wyjątkiem branż najbardziej dotkniętych restrykcjami. Główną barierą była wciąż pandemia koronawirusa i niedostateczny popyt. Tymczasem wskaźniki prognoz popytu oraz sytuacja płynnościowa firmy poprawiły się kw/kw. W 2021 roku firmy weszły z lepszym nastawieniem wobec inwestycji, choć na razie można jedynie mówić o wznowianiu projektów wstrzymanych przez pandemię i zmniejszaniu skali cięć zaplanowanych wydatków.¹³ Początek 2021 roku przyniósł delikatną poprawę warunków gospodarczych w polskim przemyśle. Styczeniowe PMI dla polskiego przemysłu osiągnęło wartość 51,9 punktów (51,7 punktów m/m). Niemniej jednak to najwyższy odczyt od lipca 2020 roku i drugi najwyższy od lipca 2018 roku. Rosnący PMI powyżej 50 punktów sygnalizuje szybsze tempo wzrostu aktywności ekonomicznej w badanym sektorze.¹⁴

Historyczne, szacunkowe i prognozowane tempo wzrostu PKB w Polsce [%]



Źródło: GUS, IPAG

Według publikacji IPAG, największego kryzysu gospodarka polska doświadczyła w drugim kwartale 2020 roku (spadek o 8,4 proc.). W trzecim kwartale nastąpiło spowolnienie spadku do 1,5 proc. r/r, przy rekordowo wysokim wzroście w porównaniu z drugim kwartałem 2020 roku. Wg szacunków, PKB czwartego kwartału ub.r. obniżył się o 3,0 proc. r/r. Był to już trzeci kwartał z rzędu, w którym tempo wzrostu gospodarczego było ujemne.¹⁵

¹⁰ www.bankier.pl, Inflacja w Polsce w grudniu w dół. W całym 2020 r. najwyższa od 8 lat., 15.01.2021 r., 10:03.

¹¹ www.bankier.pl, PMI: usługi hamują, przemysł przyspiesza, 23.10.2020 r., g.10:35.

¹² Komunikat prasowy IHS Markit PMI Polski Sektor Przemysłowy, (...) op.cit.

¹³ Ibidem.

¹⁴ www.bankier.pl, PMI sygnalizuje nieznaczna poprawę koniunktury, 01.02.2021 r., g. 09:00.

¹⁵ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 1/2021 (109), 05.02.2021 r.

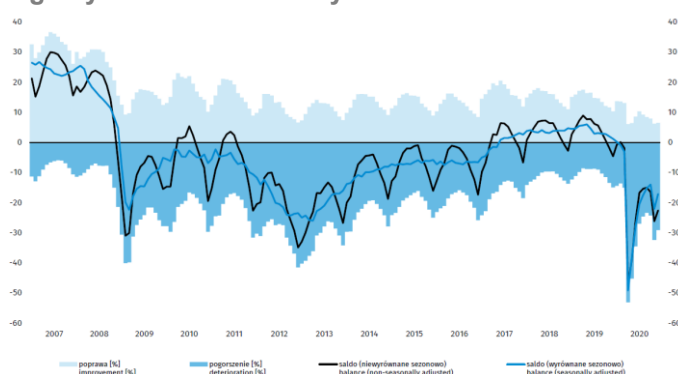
Najnowsze dane GUS rokują zbliżoną wartość PKB IV kwartału, bowiem spadek o 2,8 proc. r/r (czyli tyle, ile za cały rok), po spadku o 1,5 proc. w III kw.¹⁶ Odczyt PKB dla 2020 roku obniżył się o 2,8 proc., co oznacza, że w IV kwartale spadek PKB wyniósł między -2,8 proc. a -3,1 proc. r/r, co w ujęciu odsezonowanym odpowiada spadkowi o nieco mniej niż 1 proc. kw/kw.¹⁷ W opinii IPAG, ujemne tempo wzrostu utrzyma się również w I kwartale 2021 i wyniesie -1,4 proc. W kolejnych kwartałach prognozuje się powrót na ścieżkę wzrostu, najwyższe tempo odnotuje się w II kwartale (9,9 proc.), przy czym w całym 2021 roku PKB zwiększy się o 4,2 proc., a w 2022 wzrost przyspieszy do 4,7 proc.¹⁸

Mocniejszy spadek w 2020 roku odnotowano w przypadku nakładów brutto na środki trwałe. Spadek dynamiki nakładów inwestycyjnych okazał się wyjątkowo duży, spodziewany od drugiego kwartału 2021 roku powrót dodatniego tempa wzrostu inwestycji nie przywróci stanu sprzed kryzysu ani poziomu nakładów, ani ich udziału w PKB. W całym 2020 roku odnotowano spadek nakładów brutto na środki trwałe o 8,4 proc., w 2021 roku można się spodziewać ich wzrostu o 4,2 proc. oraz o 4,8 proc. w roku następnym.¹⁹

W grudniu ub.r. wszystkie ważne krajowe dane zaskoczyły pozytywnie (budownictwo, sprzedaż detaliczna, zatrudnienie, płace). W perspektywie roku Polska produkcja przemysłowa okazała się najbardziej odporna na kryzys, w grudniu ub.r. wzrosła o 11,2 proc. r/r. IPAG szacuje, że w IV kwartale wzrost w skali roku był wyższy niż w III kwartale i wyniósł 4,7 proc. W całym 2020 roku wartość dodana w przemyśle spadła o 0,2 proc. W 2021 roku rekordowo wysokie tempo wzrostu prognozuje się na drugi kwartał (16,4 proc.), przy czym osłabnie w drugiej połowie roku. W całym 2021 roku wartość dodana w przemyśle wzrośnie o 4,8 proc., a produkcja sprzedana przemysłu o 6,6 proc. W roku 2022 wartość dodana przemysłu wzrośnie o 4,2 proc., produkcja przemysłowa zwiększy się o 5,0 proc.²⁰

Analitycy upatrują uzasadnienia prognozowanego dodatniego PKB w 2021 roku w pozytywnym wpływie unijnego funduszu odbudowy. Oczekuje się, że w II poł. 2021 r. najprawdopodobniej zaczną być wdrażane pierwsze projekty inwestycyjne finansowane z tego funduszu. Przyczyni się on do szybszego wzrostu nakładów brutto na środki trwałe oraz wzrostu gospodarczego nie tylko w 2021 r., ale i w kolejnych latach.²¹

Ogólny klimat koniunktury w budownictwie



Źródło: GUS

W grudniu 2020 roku wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie kształtował się na poziomie minus 22,6 (przed miesiącem minus 26,2). Poprawę koniunktury zasygnalizowało 6,5 proc. przedsiębiorstw, pogorszenie natomiast - 29,1 proc. (przed miesiącem odpowiednio 6,2 proc. i 32,4 proc.). Pozostałe przedsiębiorstwa uznały, że ich sytuacja nie ulega zmianie.²²

¹⁶ www.bankier.pl, PKB spadł, szczepionki dają nadzieję, Autor: Ignacy Morawski, 01.02.2021 r, 07:05.

¹⁷ Komentarz ekonomiczny Santander, Gospodarka w drugim (płytszym) dołku, Autor: Piotr Bielski, 29.01.2021 r.

¹⁸ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 1/2021 (109) (op.cit).

¹⁹ Ibidem.

²⁰ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 1/2021 (109) (op.cit).

²¹ Credit Agricole zrewidowało prognozę wzrostu PKB w '21 w górę o 0,4 pkt. proc. (opinia), 27.07.2020 r.

²² Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach 2000-2018, GUS, Warszawa, grudzień 2020 r.

Produkcja budowlana wzrosła o 3,4 proc. r/r podczas gdy prognozowano spadek o 3,2 proc. Nadal jednak realnym pozostaje ryzyko ujawnienia opóźnionych skutków pandemii COVID-19 zważając na zamykanie kontraktów rozpoczętych jeszcze przed pandemią. W grudniu 2020 roku wartość sektora budownictwa zwiększyła się w porównaniu do listopada ub.r. W ostatnim miesiącu roku wartość produkcji budowlano-montażowej wyniosła 13,16 mld zł, a robót budowlanych specjalistycznych (m.in. elektrycznych) – 3,15 mld zł. Produkcja budowlano-montażowa była wyższa o 3,4 proc. r/r (przed rokiem spadek o 3,3 proc.) oraz wyższa o 34,4 proc. m/m (przed rokiem wzrost o 23,7 proc.). Wartość produkcji budowlano-montażowej obejmująca roboty inwestycyjne w grudniu 2020 r. była wyższa o 7,7 proc. w porównaniu z analogicznym miesiącem poprzedniego roku (w 2019 r. spadek o 3,7 proc.), natomiast wartość robót o charakterze remontowym zmniejszyła się o 3,1 proc. (w 2019 r. spadek o 2,5%).²³ Niektóre z firm budowlanych borykają się z opóźnieniem ze spływem należności od inwestorów. Istotnym czynnikiem oceny sytuacji branży jest zakontraktowanie firm branży budowlanej na przyszłe lata.²⁴

Odsetek przedsiębiorców działających w branży budowlanej nieodczuwających żadnych barier w prowadzeniu bieżącej działalności w grudniu 2020 roku kształtował się na poziomie 5,7 proc. (przed rokiem 8,1 proc.). Najpoważniejsze zgłaszane bariery dotyczą niepewnej sytuacji gospodarczej (66,3 proc. w grudniu, 32,5 proc. w analogicznym miesiącu ubiegłego roku) oraz koszty zatrudnienia (62,3 proc. w grudniu, 64,0 proc. przed rokiem). W porównaniu z analogicznym miesiącem ubiegłego roku, w największym stopniu wzrosło znaczenie bariery niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej, natomiast spadło bariery wynikającej z niedoboru wykwalifikowanej kadry pracowniczej (z 45,6 proc. do 33,8 proc.).²⁵

Indeks WIG-Budownictwo zakończył 2020 rok wzrostem o 61 proc. Choć ogólne wzrosty WIG20 wyhamowały, branżowy indeks ukazujący kondycję spółek budowlanych jest 10 proc. nad kreską, a same notowania najwyższe od 2011 roku.²⁶

Wg prognoz IPAG, w całym 2021 roku wartość dodana w budownictwie zwiększy się o 2,6 proc., a produkcja sprzedana budownictwa o około 5,1 proc. W pierwszych dwóch kwartałach 2021 roku obserwowane będą spadki produkcji sprzedanej i wartości dodanej, sytuacja kryzysowa będzie utrzymywała się dłużej niż w przemyśle i usługach. W drugiej połowie 2021 roku przyjdzie odbicie, które jednak nie pozwoli na zniwelowanie skutków kryzysu z poprzednich pięciu kwartałów. W 2022 roku tempo wzrostu w budownictwie przyspieszy. Szacuje się wzrost wartości dodanej o 5,5 proc., a produkcji sprzedanej (w pełnej zbiorowości przedsiębiorstw) o 6,2 proc.²⁷

Pozytywnym symptomem była informacja podana w połowie października przez Generalną Dyрекcję Dróg Krajowych i Autostrad o tym, że nie redukuje planów, a inwestycje drogowe są realizowane zgodnie z planem i wytycznymi sanitarnymi. Pomimo ograniczeń spowodowanych koronawirusem wykonawcy realizują kontrakty drogowe. Zachowanie ciągłości w realizacji inwestycji, ogłaszanie nowych przetargów i podpisywanie kolejnych umów jest niezbędne dla utrzymania stabilności na rynku budowlanym, co w obecnej sytuacji jest kluczowe dla całej gospodarki.²⁸

²³ www.rynekelektryczny.pl, Wyniki budownictwa po grudniu 2020 r., 29.01.2021 r.

²⁴ www.bankier.pl, Lockdown budowlance niestraszny. Spółki śrubują maksima, 19.01.2021, g. 06:00.

²⁵ Ibidem.

²⁶ Ibidem.

²⁷ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 1/2021 (109) (op.cit).

²⁸ www.bankier.pl, GDDKiA: koronawirus nie zatrzymuje budowy dróg, 21.10.2020 r., g.10:37.

3.2 Branża oświetleniowa

Sytuacja branży oświetleniowej w ostatnim kwartale 2020 roku, podobnie jak w trzech poprzednich kwartałach odbiegała od standardów widzianych w latach poprzednich. W państwach Europy Zachodniej podjęto zdecydowane działania wprowadzając radykalne restrykcje, w Polsce kolejne obostrzenia wprowadzono stopniowo próbując zapobiec pogłębieniu kryzysu gospodarczego. Wszelkie prognozy rozwoju pandemii są nadal obciążone dużym ryzykiem.

W grudniu 2020 roku Indeks Rynku Elektrycznego, odzwierciedlający notowania spółek z branży elektrotechnicznej, wzrósł w grudniu o 4,6 proc., a w całym roku o 42 proc. Mimo załamania w lutym ub.r., notowania większości spółek z branży elektrotechnicznej zdołały się odbudować, co w szczególności dotyczyło spółek fotowoltaicznych.²⁹



Branża, w której działa Emitent zastosowała ściśle wytyczne w zakresie zdrowia i bezpieczeństwa ustanowione przez władze w celu ochrony personelu i szerszej populacji oraz kontynuować produkcję i dostarczanie produktów w czasie kryzysu. Organizacja Lighting Europe zwróciła się do rządów krajowych o sklasyfikowanie oświetlenia jako niezbędnego produktu/ systemu i sektora strategicznego, aby umożliwić firmom oświetleniowym dalsze działanie oraz dystrybucję i sprzedaż produktów oświetleniowych. Podczas pandemii zapotrzebowanie na produkty oświetleniowe nadal się utrzymuje. Zapewnienie ciągłości biznesowej w dostawach produktów oświetleniowych klientom na całym świecie, którzy są od nich zależni, jest priorytetem, który nie umniejsza potrzeby powstrzymania kryzysu zdrowotnego.³⁰

Zdaniem Polskiego Związku Przemysłu Oświetleniowego, pandemia COVID-19 zahamuje rozwój gospodarki w Polsce i całej Europie w 2021 roku, co może negatywnie odbić się na polskim przemyśle oświetleniowym dotykając różnych segmentów branży. Nieunikniony spadek konsumpcji spowoduje mniejsze zainteresowanie zakupami oświetlenia do mieszkań. Kłopoty branży turystycznej, handlu i gastronomii mogą drastycznie ograniczyć zakupy oświetlenia do tego typu obiektów. Miasta i gminy, w związku z dużymi wydatkami poniesionymi w okresie pandemii koronawirusa, mogą zostać zmuszone do ograniczenia inwestycji drogowych.³¹

Pozytywnym czynnikiem stymulującym branżę oświetleniową może okazać się natomiast wzrost zapotrzebowania na oświetlenie UV-C, które jest potwierdzonym niezależnymi badaniami, narzędziem walki z pandemią. Fale UV-C skutecznie zabijają mikroorganizmy, w tym koronawirusa, znajdujące się w powietrzu i na powierzchniach przedmiotów dzięki czemu skutecznie przeciwdziałają przenoszeniu się wirusa i rozprzestrzenianiu pandemii.

W ostatnich trzech latach wartość produkcji sprzętu oświetleniowego w Polsce w każdym roku przekraczała 7 mld zł. Przemysł oświetleniowy stanowi 0,6 proc. produkcji przemysłowej ogółem. Rok 2019 był rekordowy, gdyż wartość produkcji wyniosła ponad 7,5 mld zł. Według danych z września

²⁹ www.rynekelektryczny.pl, *Udany finisz zaskakująco dobrego roku*, 15.01.2021 r.

³⁰ www.lighting.pl, *Oświadczenie Lighting Europe w sprawie pandemii COVID-19*, 29.03.2020 r.

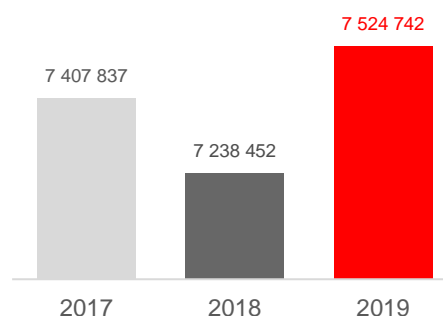
³¹ www.lighting.pl, *Pandemia w branży oświetleniowej – rozmowa z Markiem Orłowskim, Prezesem PZPO*, 30.03.2020 r.

2020 roku w Polsce działają 1124 podmioty zajmujące się produkcją elektrycznego sprzętu oświetleniowego, w tym 35 powstało w 2020 roku.³²

Branża oświetleniowa jest bardzo zróżnicowana i kompleksowa, a jej produkty znajdują zastosowanie w wielu różnych obszarach.

Europejski sektor oświetleniowy jest stosunkowo duży i posiada międzynarodową renomę. Zatrudnienie w nim znajduje ponad 150 000 osób, a jego przychody stanowią około 30% wartości globalnych przychodów branży oświetleniowej. Cechą charakterystyczną europejskiego rynku oświetleniowego jest wysoki poziom innowacyjności oraz duże rozdrobnienie – obok szeregu podmiotów o znaczącej pozycji w skali światowej, obejmuje kilka tysięcy przedsiębiorstw z sektora MŚP, które działają przede wszystkim w obszarze dystrybucji opraw oświetleniowych.

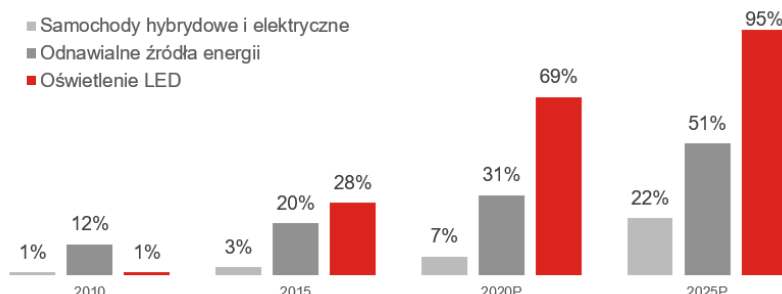
Sprzęt oświetleniowy elektryczny -wartość produkcji sprzedanej [tys. zł]



Źródło: www.rynekelektryczny.pl

W ramach całego rynku oświetleniowego wyróżnia się 3 znaczące segmenty: backlighting (oświetlenie wykorzystywane m.in. w technologii LCD), automotive lighting (oświetlenie stosowane w przemyśle motoryzacyjnym) oraz general lighting (oświetlenie ogólne – czyli segment działalności operacyjnej Emitenta).

Oświetlenie LED to technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku



Źródło: Raport Golden Sachs Global Investments Research

Obecnie najbardziej popularną technologią, jaka występuje na rynku, jest oświetlenie półprzewodnikowe (LED). Opiera się ona na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło (oświetlenie LED i OLED). LEDy stanowią najszybciej rozwijający się segment

oświetleniowy, a także wyróżniają się jako technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku. Obecnie oświetlenie oparte o rozwiązania LED jest najbardziej energooszczędną i wszechstronną technologią pozwalającą ograniczyć zużycie energii i emisji CO₂ do środowiska.

Głównymi czynnikami wzrostu wartości europejskiego rynku LED są rosnące zapotrzebowanie na energooszczędne rozwiązania oświetleniowe, konieczność obniżenia kosztów związanych z energią elektryczną, wysoki dochód do dyspozycji, rosnące inwestycje w infrastrukturę, w tym drogi, biura, kompleksy mieszkalne, parki, hotele itp. Wszystko to ma związek ze wzrostem populacji, postępującą urbanizacją oraz zmianami klimatycznymi pobudzającymi ideę efektywności energetycznej i poszanowania środowiska naturalnego.

³² www.rynekelektryczny.pl, Przemysł oświetleniowy we wrześniu, 29.10.2020 r.

Najwyższe tempo wzrostu prognozowane jest dla Indii, regionu Azji i Pacyfiku, Ameryki Łacińskiej i Afryki³³. Europa jest największym światowym rynkiem oświetlenia LED. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED to ok. 23%³⁴.

Profesjonalnie zorganizowany rynek oświetleniowy w Polsce, podobnie jak inne rynki w Europie Środkowej i Wschodniej, charakteryzuje się dużym rozdrobnieniem. Na rynku obserwujemy pełen przekrój dostawców oświetlenia, począwszy od małych kilkusobowych firm rodzinnych, specjalizujących się w oświetleniu domowym, poprzez duże firmy o ukształtowanej pozycji i szerokim asortymencie (w tym Grupa Kapitałowa LUG S.A.), a kończąc na największych międzynarodowych korporacjach.

Z roku na rok rośnie efektywność energetyczna opraw LED. Coraz popularniejsze stają się rozwiązania z obszaru Internetu Rzeczy. Wiodąca pozycja LED na rynku oświetleniowym wynika m.in. z jej wysokiego potencjału rozwojowego, przy czym wydajność energetyczna opraw diodowych nieustannie przekracza dotychczasowe granice. Powstające innowacje są coraz bardziej kompatybilne z systemami sterowania, gdzie wg szacunków ekspertów, w trwającym pięcioleciu wartość rynku systemów zarządzania oświetleniem miała rosnąć w tempie przekraczającym 20% w skali roku. W 2020 roku obserwowaliśmy w Polsce megatrend „Smartyfikacji codziennego życia”, który objawiał się upowszechnieniem rozwiązań takich jak czujniki oświetlenia, Human Centric Lighting oraz monitoring oświetlenia, tzw. predictive maintenance.

W sektorze oświetlenia podtrzymuje się intensywny rozwój technologii LED oraz automatyzację oferowanych usług. Głównymi trendami są przede wszystkim:

- optymalizacja kosztów,
- szukanie oszczędności za pomocą technologii LED,
- inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym,
- postępująca automatyzacja.

Prognozowane wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu kilku lat.

Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki. Zarządcy szukający oszczędności w pierwszej kolejności znajdują je w instalacji oświetlenia. Chociaż inwestycja w nowoczesną technologię LED jest na początku znacznie wyższa niż w przypadku tradycyjnych źródeł światła, zwraca się szybciej, nie tylko w postaci realnych oszczędności, ale także wygody oraz dłuższej żywotności opraw. Obecnie dostępne oprawy LED mogą zastąpić tradycyjne źródła światła w stosunku 1:1, co pozwoli wygenerować zyski rzędu nawet 50-70% w porównaniu do konwencjonalnego oświetlenia.

Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach (wykrywanie przestępstw i ataków wandalizmu, monitorowanie wibracji stanów zużycia materiałów budowlanych czy mostów) IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo

³³ „Global LED Lighting Market Update, 2017”, Frost & Sullivan, 2017 r.

³⁴ „Global LED lighting market to reach US \$25.7 billion in 2015” (Globalny rynek oświetlenia LED osiągnie 25,7 miliardów USD w 2015 roku), LEDinside, 4.12.2014 r.

na drogach. W nocy lub w trudnych warunkach atmosferycznych technologia LED eliminuje zjawisko przykrego olśnienia, czyli oślepienia użytkowników drogi. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowa z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektrycznych zaoszczędzić nawet 40%.

Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule ESCO. Polega ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlania przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnej idei oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Stałe unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Obecnie więcej czasu spędzamy w sztucznie doświetlonych przestrzeniach z ograniczonym dostępem światła naturalnego, co często prowadzi do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego. Skutkuje to bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Mając na uwadze obecne „choroby cywilizacyjne” producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego. Rezultatem poszukiwań jest konfiguracja HCL, która w jak najdokładniejszy sposób odwzorowuje światło dzienne. Koncepcja łączy w sobie pobudzające niebieskie światło z cieplejszą, bardziej przyjemną barwą. Możliwość zautomatyzowania tej technologii pozwoliła na stworzenie światła, które podąża za człowiekiem i dopasowuje się do jego rytmu dobowego. Punktowo użytkowane pozwala użytkownikowi włączyć je wtedy, kiedy ten czujemy spadek energii lub senność.

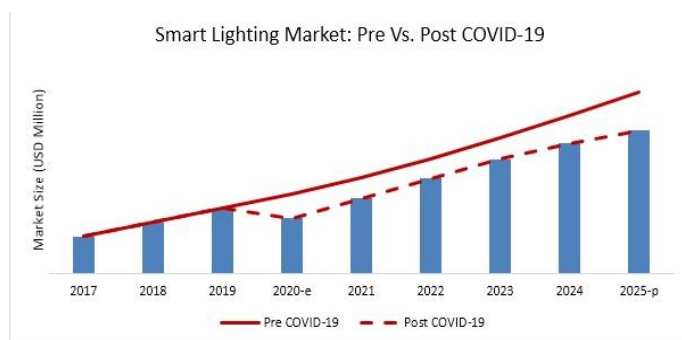
Branża oświetleniowa jest segmentem dojrzałym, który wyróżnia się stabilnym rynkiem odbiorców. Głównym kanałem dystrybucji są tutaj specjalistyczne hurtownie elektrotechniczne bądź też sprzedaż odbywa się bezpośrednio na inwestycje architektoniczne.

Podsumowując, rynkiem docelowym całej Grupy Kapitałowej LUG S.A., jest segment general lighting, skupiony wokół produkcji opraw oświetleniowych skierowanych do klienta profesjonalnego. Wartością dodaną LUG, która buduje jego pozycję konkurencyjną jest kompleksowa obsługa z zakresu usług projektowych i dostarczania kompletnych rozwiązań oświetleniowych, a także customizacja, czyli dostosowywanie gotowych rozwiązań do potrzeb indywidualnych klientów.

3.3 Trendy rynkowe

Ekspert szacują, że pandemia Covid-19 skorygowała w dół wszystkie dotychczasowe prognozy dot. rozwoju rynku oświetleniowego o 21% w zestawieniu do prognoz sprzed pandemii. Prognozowane tempo wzrostu inteligentnego rynku oświetlenia LED w latach 2020-2025 ma wynieść 18% CAGR a wartość rynku w 2025 roku jest szacowana na poziomie 30,6 mld USD.

Wpływ pandemii COVID-19 na rynek oświetlenia smart



Źródło: Press Release, Investor Relation Presentation, Annual Report

Nowymi czynnikami napędzającymi rozwój rynku oświetlenia są: rosnące zapotrzebowanie na specjalistyczne oświetlenie dezynfekujące UV-C w związku z potrzebą dużej liczby placówek opieki zdrowotnej w celu leczenia zwiększającej się liczby pacjentów zarażonych wirusem SARS-CoV - 2 oraz rosnącym zapotrzebowaniem na sterylną produkcję - obszary w branży farmaceutycznej i spożywczej.

Pomimo ograniczeń wywołanych wybuchem pandemii, wciąż aktualne pozostają następujące czynniki, które pozytywnie stymulują rozwój rynku oświetleniowego:

Czynniki regulacyjne, środowiskowe i społeczne

- Cele UE zakładające zwiększenie efektywności energetycznej
- Ok. 75% instalacji oświetleniowych w Europie jest starsza niż 25 lat, co dodatkowo stymuluje proces powszechnej wymiany oświetlenia na energooszczędne.
- Presja obniżania kosztów energii elektrycznej na cele związane z utrzymaniem budynku i infrastruktury.
- Priorytet bezpieczeństwa energetycznego
- Nakłady inwestycyjne na infrastrukturę, które przyczyniają się do powstawania nowych dróg, parków, biurowców, apartamentowców, hoteli i innych obiektów

Czynniki technologiczne:

- Szybki rozwój technologii LED, który prowadzi do uzyskania coraz lepszych parametrów w zakresie efektywności i trwałości, przy jednoczesnym spadku cen ledowych źródeł światła.
- Rozwój koncepcji IoT
- Rozwój nowych modeli biznesowych na bazie rozwoju nowych technologii
- Human Centric Lighting
- Automatyzacja usług

Oferta światowej branży oświetleniowej ewoluuje od eksponowania zagadnień energooszczędności związanej ze stosowaniem oświetlenia LED ku kontynuacji dotychczasowych, głównych trendów rozwoju związanych z cyfryzacją systemów oświetleniowych LED. Następuje dalszy rozwój trendów związanych z oświetleniem odpowiadającym na potrzeby człowieka (Human Centric Lighting) oraz technologią Li-Fi – technologią przesyłania danych za pośrednictwem oświetlenia.³⁵

³⁵ Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego w 2018, www.lighting.pl, M.Kołodowski, 06.02.2018 r.

Cyfryzacja i nacisk na energooszczędność to najpopularniejsze trendy, które można zauważyć w branżach proponujących rozwiązania instalacyjne dla obiektów komercyjnych. W sektorze oświetlenia zauważalny jest intensywny rozwój zarówno produktów w technologii LED, jak i automatyzacja oferowanych usług. Głównymi trendami w najbliższym czasie będą przede wszystkim: optymalizacja kosztów oraz szukanie oszczędności za pomocą technologii LED, ale także inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym czy postępująca automatyzacja. Wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu maksymalnie kilku lat.³⁶ Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki.

Eksperti prognozują w kolejnych latach popyt na inteligentne oprawy – trend wywodzący się od IoT. Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest także w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach, IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowana z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektryczną zaoszczędzić nawet 50 -70%.

Stale unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Sztucznie doświetlone przestrzenie z ograniczonym dostępem światła naturalnego prowadzą wielokrotnie do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego, co skutkuje bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego.

Nie bez wpływu na rozwój branży pozostają megatrendy i zjawiska, występujące w skali globalnej:

- dynamiczny wzrost populacji, szczególnie w krajach rozwijających się oraz wzrost dochodów ludności, która skłonna jest przeznaczać więcej pieniędzy na oświetlenie:
Według prognoz populacja ludzi wzrastała z poziomu 6,9 miliarda w 2010 roku do 7,7 miliarda w 2020 roku. Emitent obserwuje także, że wyższe dochody w państwach rozwiniętych, pobudzają popyt na produkty oświetleniowe – szczególnie w odniesieniu do rozwiązań o wysmakowanym designie i energooszczędnych.
- postępująca urbanizacja, która zapewnia wzrost popytu na oświetlenie:
Prognozy wskazują, iż gospodarka globalna wzrosła o 3-4% w latach 2010-2020. Największe wzrosty (ok. 60% wartości globalnego PKB) napędzają miasta, które bezpośrednio stymulują wzrost popytu na oświetlenie, w szczególności w segmencie general lighting. Na obszarach zurbanizowanych popyt na oświetlenie jest zdecydowanie większy niż na terenach wiejskich, dlatego to właśnie miasta są ważnym motorem wzrostu przemysłu oświetleniowego. Oprócz Azji, najsilniejszą urbanizację można obserwować na terenie Ameryki Południowej, Europy Wschodniej i Azji Centralnej, Bliskiego Wschodu i Północnej Afryki oraz Afryki Subsaharyjskiej.

³⁶ „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl, 22.01.2019 r.

- nieodwracalne zmiany klimatyczne
Zmiany klimatyczne i niedostatek zasobów, w tym ograniczone zasoby energii elektrycznej sprawiają, że upowszechnianie się energooszczędnych produktów jest obecnie globalnym trendem, który prowadzi do stopniowego odchodzenia od rozwiązań najtańszych na rzecz droższego, ale efektywnego energetycznie oświetlenia. Ważne jest, iż w przeciwieństwie do innych metod redukcji emisji CO₂, wymiana energochłonnego oświetlenia na rozwiązania efektywne energetycznie nie ma negatywnego wpływu na gospodarkę światową, a wręcz przeciwnie, pozytywnie ją stymuluje.
- wysokie wzrosty cen prądu
Obserwowany nieprzerwanie od 2018 roku trend wzrostu cen prądu przekłada się na wzrost cen energii. Analitycy podkreślają, że ze względu na rosnące stawki uprawnień do emisji CO₂, nic nie wskazuje na to, aby ta tendencja miała ulec zmianie. Z kolei nawet do 40% energii zużywanej przez jednostki samorządowe, przeznaczane jest na oświetlenie publiczne.

Tendencja rozwojowa polskiego rynku oświetleniowego jest po części efektem rosnących przychodów z eksportu. Całkowita wartość eksportu polskiego przemysłu oświetleniowego stanowi około 1/3 wartości rynku. Największym odbiorcą produktów polskiej branży oświetleniowej są kraje Unii Europejskiej, na które przypada szacunkowo 3/4 całego eksportu.

4Q 2020



Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w IV kwartale 2020 r.

- Istotne działania i wydarzenia
- Perspektywy rozwoju

4.1 Istotne działania i wydarzenia

Do najważniejszych projektów oświetleniowych realizowanych w IV kwartale 2020 roku należą:

- Biurowiec Palm Towers, Abidjan, Republika Wybrzeża Kości Słoniowej
- Modernizacja oświetlenia Uniwersytetu WUR Wageningen University & Research, Wageningen, Holandia
- Laboratorium diagnostyczne Campus Blink AG, Jena, Niemcy
- Elektrownia MBS Starkstromanlagen, Landsberg, Niemcy
- Modernizacja oświetlenia zewnętrznego Biurowca Centrali ASML, Veldhoven, Holandia
- Centrum Sportowe ORS - ZUIT, Etten-Leur, Holandia
- Szkoła Muzyczna i Teatr Kielzog, Groningen, Holandia
- Modernizacja oświetlenia ulicznego, Belgia, Wallonia
- Oświetlenie infrastruktury terenu najwyższego na świecie diabelskiego młynu Dubai Eye, Bluewaters Island, Dubai, UAE
- Oświetlenie infrastruktury wokół lotniska Dubai International Airport, DXB, Dubai, ZEA
- Oświetlenie przemysłowe i drogowe bazy marynarki wojennej New Naval Base, Katar, ZEA
- Oświetlenie Hipermarketu Voli Danilovgrad, Danilovgrad, Czarnogóra
- Oświetlenie wewnętrzne biurowca Eurobeta, Barcelona, Hiszpania
- Oświetlenie zewnętrzne Hotelu AC Marriott Ciutat de Palma, Palma de Mallorca, Hiszpania
- Butik PS Fashiom, Belgrad, Serbia
- Szkoła podstawowa Pionir Primary School, Stari Zednik, Serbia
- Kompleks pomieszczeń oraz parking stadionu Bozsik Stadion, Budapeszt, Węgry
- Oświetlenie fasady hoteli Sea Breeze Resort & Residences, Baku, Azerbejdżan
- Iluminacja Zamku Bauska Castle, Bauska, Łotwa
- Rekonstrukcja oświetlenia w mieście Kramatorsk, Ukraina
- Modernizacja oświetlenia Metro Lima, Lima, Peru
- Oświetlenie centrum handlowego Shopping Mall Real Plaza Chiclayo, Chiclayo, Peru
- Oświetlenie parku, Kingston, Jamajka
- Oświetlenie rynku Mercado Agrícola de Montevideo, Montevideo, Urugwaj
- Kompleksowe oświetlenie zakładu największej na świecie firmy biofarmaceutycznej Pfizer, Cork, Irlandia
- Modernizacja oświetlenia sieci sklepów Topps Tiles Store, Wielka Brytania
- Wymiana oświetlenia w fabryce firmy farmaceutycznej AstraZeneca, Macclesfield, Cheshire, Wielka Brytania
- Kompleksowe oświetlenie biura firmy SalMar Salmon Center, Finnsnes, Norwegia
- Oprawy UV-C dla Samodzielnego Publicznego Zakład Opieki Zdrowotnej MSW, Zielona Góra
- Kompleksowe oświetlenie Muzeum Gazownictwa, Paczków
- Salon BMW Inchcape, Wrocław
- Oświetlenie zewnętrzne Galerii rozrywkowo-handlowej Focus Mall, Zielona Góra
- Oświetlenie uliczne, Legnica
- Droga ekspresowa S7, odcinek Tarczyn-Grójecb
- Wymiana oświetlenia ulicznego, Gmina Mieroszów
- Hala sportowa Miejskiego Ośrodka Sportu i Rekreacji, Zielonej Górze
- Oświetlenie biurowca Ekoenergetyka Polska, Nowy Kisielin, Zielona Góra
- Zespół Szkolno-Przedszkolny przy ul. Anny German, Warszawa
- Oświetlenie uliczne, Gmina Mrozy
- Modernizacja oświetlenia ulicznego na terenie gminy Bodzentyn
- Oświetlenie sortowni przesyłek INPOST, Bielsko Biała
- Zakład Budowy Urządzeń i Aparatury Naukowo-doświadczalnej, Katowice

- Hala produkcyjno-magazynowa GESSMANN, Tychy
- Oświetlenie Komendy Policji w Kazimierzy Wielkiej
- Kompleksowe oświetlenie hali oraz terenu magazynów DPD, Szczecin
- Oświetlenie hali produkcyjnej i biurowca wypożyczalni sprzętu budowlanego TERNOL, Kielce
- Oświetlenie Zakładu Opakowań Specjalistycznych DS Smith, Kielce

Najistotniejsze wydarzenia w okresie od początku IV kw. 2020 r. do daty publikacji raportu mające wpływ na sytuację Grupy Kapitałowej LUG S.A. i jej poszczególnych spółek zależnych:

➤ **Podpisanie umowy na wymianę oświetlenia w Warszawie**

Dnia 13 stycznia 2021 roku spółka zależna Grupy, LUG Light Factory Sp. z o.o., zawarła umowę z Miastem Stołecznym Warszawa, której przedmiotem jest dostawa nowych opraw oświetleniowych w technologii LED dla Stolicy. Całkowita wartość umowy wynosi 32,08 mln zł brutto. W kontrakcie zapisano także możliwość skorzystania z „prawa opcji” co oznacza, że bez dodatkowego przetargu miasto będzie mogło zwiększyć zamówienie o kolejne oprawy LED o wartości 5 mln zł brutto. Umowa będzie realizowana w latach 2021-2022.

Zakres umowy obejmuje wymianę oświetlenia na głównych ulicach Warszawy, jednak w planach jest jeszcze wymiana oświetlenia na wysokich masztach na węzłach drogowych oraz na zabytkowych ulicach miasta. Wymianie będzie podlegać blisko 40 tys. opraw ulicznych, które zostaną zaprojektowane i wykonane przez LUG Light Factory Sp. z o.o. zgodnie z indywidualnym projektem opracowanym specjalnie dla Warszawy. Inwestycja obejmie wszystkie dzielnice Warszawy i trwać będzie do końca 2022 roku. Spółka będzie odpowiedzialna za realizację umowy od etapu projektu i certyfikacji, poprzez produkcję, do finalnej dostawy i wdrożenia systemu zdalnej kontroli. W ramach podpisanej dziś umowy zostanie także przeprowadzone szkolenie dla pracowników Zarządu Dróg Miejskich w Warszawie.

Postępowanie przetargowe zostało przeprowadzone w IV kwartale 2020 roku, natomiast ostateczne rozstrzygnięcie nastąpiło 22 grudnia 2020 roku w wyniku przeprowadzonego postępowania odwoławczego przez Krajową Izbę Odwoławczą i potwierdzeniu wyboru przez Inwestora oferty spółki LUG Light Factory sp. z o.o.

➤ **Zawarcie umowy na rozbudowę Centrum Badawczo - Rozwojowego LUG**

Dnia 11 stycznia 2021 roku spółka zależna Emitenta, LUG Light Factory Sp. z o.o. zawarła z firmą M&J Sp. z o.o. z siedzibą w Żarach umowę na opracowanie projektu i wykonawstwo, której przedmiotem jest rozbudowa hali produkcyjno-magazynowej z zapleczem biurowo-socjalnym w Centrum Badawczo-Rozwojowym w Nowym Kisielinie k. Zielonej Góry. W wyniku niniejszej rozbudowy powierzchnia magazynowa zostanie zwiększona o ok. 3000 m², natomiast przestrzeń biurowo-socjalna powiększy się o ok. 500m². Wartość realizowanej inwestycji wynosi 7.100.000,00 zł netto. Umowa będzie realizowana przez Wykonawcę do 31 sierpnia 2021 roku.

➤ **LUG Light Factory rozważa zwiększenie zaangażowania w Maroku**

Spółka zależna Emitenta, LUG Light Factory Sp. z o.o. złożyła deklarację zainteresowania bezpośrednią inwestycją w Maroku, która została przyjęta przez Pana Abderrahima Atmoun, Ambasadora Królestwa Maroka. Deklaracja Zarządu spółki dotyczy uruchomienia projektu inwestycyjnego w obszarze produkcji urządzeń elektrycznych w Królestwie Maroka w ramach przedsięwzięcia joint venture z lokalnym partnerem. List intencyjny podpisano w siedzibie LUG w Zielonej Górze. Podczas wizyty, Ambasador Królestwa Maroka Pan Abderrahim Atmoun odwiedził zakład produkcyjny Grupy w Zielonej Górze oraz fabrykę i Centrum Badawczo-Rozwojowe w Nowym Kisielinie. Spółka zapowiedziała, że jest gotowa przystąpić do konkretnych rozmów biznesowych w tym zakresie pod przewodnictwem Ambasady Królestwa Maroka w Polsce.

➤ **Wyróżnienie w 9. edycji Konkursu Polska Firma – Międzynarodowy Czempion**

Dnia 9 grudnia 2020 roku ogłoszono wyniki dziewiątej edycji Konkursu Polska Firma – Międzynarodowy Czempion. Jest to wyjątkowe wydarzenie, które promuje nie tylko aktywność polskich firm na rynkach międzynarodowych, ale także podkreśla, że na co dzień skutecznie konkurują one z zagranicznymi przedsiębiorstwami, budując jednocześnie pozytywny obraz Polski na arenie międzynarodowej. W tym roku rozszerzono konkurs o nowe kategorie, m.in. Promotor ekologii na rynkach zagranicznych, w której firma LUG Light Factory Sp. z o.o. otrzymała wyróżnienie.

➤ **Wpływ pandemii wirus COVID-19 na działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A.**

Śladem trzech pierwszych kwartałów 2020 roku, również IV kwartał 2020 roku pozostawał pod wpływem najważniejszego czynnika niebiznesowego w postaci pandemii koronawirusa COVID-19 ogłoszonej w dniu 13.03.2020 roku przez Światową Organizację Zdrowia. Po trzecim kwartale, który stał pod znakiem odmrożenia gospodarek po wielu tygodniach wiosennego lockdownu, czwarty kwartał przyniósł kolejną falę zakażeń skutkującą wprowadzeniem ponownych obostrzeń, które dotknęły wybrane sektory gospodarki. Skutkowało to koniecznością organizacji pracy w trybie hybrydowym oraz wprowadzaniem kolejnych procedur wewnętrznych w spółkach Grupy Kapitałowej LUG mających za zadaniem ograniczanie ryzyka zakażeń wśród pracowników oraz zachowanie ciągłości działania. Ostatni kwartał roku okazał się przełomowy pod względem wprowadzenia powszechnego systemu szczepień anty-covidowych, co wywołało polepszenie nastrojów ekonomicznych oraz giełdowych w państwach borykających się z pandemią. Również moment rocznego cyklu koniunkturalnego widoczny już w trzecim kwartale pozytywnie stymulował poziom zamówień w pierwszej połowie IV kwartału. Na dzień 11.02.2021 roku tj. na dzień publikacji niniejszego raportu, portfel zamówień Emitenta spełnia oczekiwania i pozwala na zachowanie stabilności finansowej. Odbiorcy na całym świecie wykazują dużą determinację do kontynuowania działalności w pandemicznym otoczeniu, jednakże należy pamiętać, że kolejne okresy będą pozostawać pod wpływem ryzyka związanego z pandemią i kierunkami jej rozwoju.

W IV kwartale 2020 roku LUG Light Factory, spółka zależna LUG S.A. pracowała nad realizacją projektów z wykorzystaniem rozwiązań PURELIGHT LUG, które stosując światło ultrafioletowe przyczyniają się do redukcji zagrożeń dla zdrowia. Stosowanie opraw UV-C to jedna z najefektywniejszych metod oczyszczania powietrza i powierzchni, z potwierdzoną skutecznością w walce z koronawirusem. Emitent chcąc otworzyć się na szerszą grupę odbiorców zainteresowanych produktami UV-C pracował nad rozwojem sklepu internetowego, w którym udostępnił swoje produkty dedykowane dezynfekcji powietrza oraz powierzchni.

Obecnie spółka powraca do modelu pracy stacjonarnej, w ramach którego zespoły pracownicze wracają do pracy w biurach LUG przy jednoczesnym ograniczeniu spotkań bezpośrednich do absolutnego minimum i utrzymaniu zakazu podróży służbowych. Ciągłość działania spółki jest zabezpieczona wprowadzonymi procedurami przeciwdziałania rozprzestrzeniania się wirusa, które jak dotąd przynoszą zamierzone efekty. Sytuacja jest bardzo dynamiczna i wymaga codziennego monitorowania przez Zespół ds. kryzysowych. Wewnątrz Grupy LUG realizowane są regularne kampanie informacyjne zwracające uwagę na konieczność noszenia masek, dezynfekcji rąk, utrzymywania odstępów oraz unikania spotkań pomiędzy działami.

Pracownicy wyposażeni są w środki do dezynfekcji, maseczki ochronne, przyłbice i rękawiczki jednorazowe, a procedury bezpieczeństwa zostały wzbogacone o dodatkowe kamery termowizyjne identyfikujące osoby z podwyższoną temperaturą ciała.

Aktualnie brak jest przesłanek do wdrażania kolejnych scenariuszy oszczędnościowych (poza realizowanymi w I i II kwartale br.), jednakże Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje sytuację i będzie reagował na wszelkie symptomy pogorszenia sytuacji.

Dotychczas odnotowane przypadki zarażenia koronawirusem COVID-19 wśród pracowników spółek w Grupie Kapitałowej LUG S.A. oraz wśród członków rodzin pracowników nie stanowią zagrożenia dla ciągłości działania całej organizacji. Każdorazowo w przypadku wystąpienia ryzyka zarażenia koronawirusem wśród pracowników lub członków ich rodzin, Emitent wprowadza procedury mające na celu ograniczenie możliwości transmisji wirusa wśród pracowników. W IV kw. 2020 roku oraz do dnia publikacji raportu zakłady Emitenta nie zostały objęte kwarantanną ani przestoje.

Zarząd Emitenta dokłada wszelkich starań, by zapewnić ciągłość działania organizacji, a priorytetowe cele to: podtrzymanie płynności finansowej oraz pokrycie kosztów funkcjonowania, aby minimalizować ryzyko odnotowania straty w kolejnych okresach rozliczeniowych.

Opis stanu realizacji działań i inwestycji

W IV kw. 2020 roku Emitent nie podejmował działań służących realizacji celów emisyjnych, które wskazane były w Dokumencie Informacyjnym. Ostatnia emisja akcji LUG S.A. miała miejsce w 2010 roku, a cele emisyjne zostały zrealizowane.

Wydatki inwestycyjne w IV kw. 2020 roku wyniosły 2,03 mln zł (+43% r/r), a największą pozycję stanowiły prace rozwojowe (1,52 mln zł) związane z rozszerzeniem portfolio produktów LUG o nowe oprawy oświetleniowe oraz inwestycje w samochody i wózki widłowe (0,44 mln zł). W ujęciu narastającym, wartość inwestycji za cztery kwartały 2020 roku wyniosła 7,67 mln zł wobec 9,24 mln zł w analogicznym okresie roku 2019.

W dniu 11 stycznia 2021 roku spółka zależna Emitenta, LUG Light Factory Sp. z o.o. podpisała umowę na opracowanie projektu i wykonawstwo, której przedmiotem jest rozbudowa hali produkcyjno-magazynowej z zapleczem biurowo – socjalnym w Centrum Badawczo – Rozwojowym w Nowym Kisielinie k.Zielonej Góry. W wyniku niniejszej rozbudowy powierzchnia magazynowa zostanie zwiększona o ok. 3000 m², natomiast przestrzeń biurowo –socjalna powiększy się o ok. 500 m². Wartość realizowanej inwestycji wynosi 7.100.000,00 zł netto. Umowa będzie realizowana przez Wykonawcę do 31 sierpnia 2021 roku.

Działalność inwestycyjna w poszczególnych spółkach należących do Grupy Kapitałowej LUG S.A. realizowana była także w oparciu o dwa projekty dofinansowane ze środków unijnych:

- Projekt naukowy pt. „Badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe nad opracowaniem bezpiecznego punktu oświetleniowego”,
- Badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe nad opracowaniem rozwiązań oświetleniowych w zakresie personalizacji oświetlenia, z uwzględnieniem chronobiologii, możliwych do implikacji w innowacyjnych oprawach oświetleniowych.

Nakłady inwestycyjne na prace badawczo – rozwojowe są dla LUG kluczowe ze względu na dynamiczny postęp technologiczny w branży oświetleniowej oraz w obszarach pokrewnych. Celem Grupy jest osiągnięcie długofalowych perspektyw rozwoju dzięki nakładom przeznaczonym na B+R.

4.2 Perspektywy rozwoju

W całym 2020 roku, w tym także w czwartym kwartale, czynnikiem niebiznesowym mającym kluczowy wpływ na kondycję przedsiębiorstw była pandemia wirusa COVID-19. Dalszy rozwój wydarzeń w kontekście przebiegu pandemii jest trudny do przewidzenia, a próby oszacowania jego wpływu na koniunkturę gospodarczą i prognozy dotyczące przyszłych kwartałów obarczone są dużą niepewnością. Druga fala pandemii COVID-19 stała się faktem zgodnie z prognozami o ponownym wzroście zachorowań jesienią 2020 roku. Wprowadzane ponownie restrykcje społeczne i gospodarcze

mają swoje konsekwencje ekonomiczne, a choć nieznana jest ich skala zakłada się ponowne osłabienie cyklu koniunkturalnego. Wobec ogromnej niepewności dalszego wpływu pandemii na gospodarki światowe oraz tempa odbudowy po recesji firmy na całym świecie nie są skłonne realizować wszystkich zaplanowanych inwestycji. Ich decyzje obciążone są dużym ryzykiem, a prawdopodobieństwo realizacji niektórych inwestycji zmienia się z tygodnia na tydzień.

Niezmiennie największym i najszybciej rozwijającym się segmentem globalnej branży oświetleniowej jest oświetlenie ogólne. Właśnie w tym segmencie zakorzeniona jest działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. Segment ten stanowi ponad 75 proc. rynku. Prognozy opracowane przed wybuchem pandemii wirusa wskazywały, iż w 2020 roku udział LED w globalnym rynku oświetleniowym przekroczy 80 proc., w 2026 roku sięgając 98 proc. wartości całego rynku³⁷. Wg raportu LEDinside opublikowanego pod koniec roku 2018 wynikało, iż w latach 2018-2023 wielkość rynku oświetlenia LED będzie sukcesywnie wzrastać, by ostatecznie osiągnąć 56,6 miliarda USD w 2023 roku, przy wartości CAGR równej 9%.³⁸ W obliczu nowych okoliczności wszelkie dotychczasowe prognozy mogą podlegać istotnym korektom.

Poza czynnikami makroekonomicznymi oraz globalną pandemią wirusa COVID-19, rozwój branży oświetleniowej nadal będą determinowały regulacje prawne w obszarze ograniczenia wpływu przemysłu na środowisko naturalne oraz w obszarze zwiększania efektywności energetycznej budynków i obiektów infrastrukturalnych. W tej kwestii decydującą rolę odegra technologia LED, która jest obecnie najbardziej innowacyjną upowszechnioną technologią, jaka występuje na rynku. Oświetlenie półprzewodnikowe opiera się na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło. LEDy stanowią także najszybciej rozwijający się segment branży oświetleniowej.

W Polsce czynnikiem szczególnie istotnym dla sytuacji w sektorze energetycznym jest zobowiązaniem do realizacji założeń dyrektywy o efektywności energetycznej 2012/27/EU. Mobilizuje ona państwa członkowskie UE do redukcji ilości energii elektrycznej u jej odbiorców o 1,5%, co roku w latach 2014- 2020. Z drugiej strony zgodnie z raportem NIK niedostatek mocy dyspozycyjnej w elektrowniach krajowych w stosunku do zapotrzebowania może wystąpić w latach 2015-2017.³⁹ Kolejną stroną medalu jest również drastyczny wzrost cen energii, zaobserwowany podczas kontraktacji energii na 2019 rok przez samorządy i duże zakłady przemysłowe. Skala wzrostu na rynku hurtowym sięga nawet 80%, co przełoży się także na konsumentów poprzez wzrost cen produktów i usług oraz wyższe rachunki za energię dla właścicieli lokali i mieszkań. Wzrosty cen energii są spowodowane między innymi rosnącymi kosztami emisji CO₂. Remedium to wymiana oświetlenia na LED, co pozwala ograniczyć koszt energii na oświetlenie o co najmniej 50%. Kolejne znaczne oszczędności można uzyskać decydując się na wdrożenie inteligentnego systemu do zarządzania oświetleniem. Mimo to, zaledwie 10% oświetlenia publicznego w Polsce to oprawy LED. Tylko 2% jest sterowana za pomocą inteligentnych systemów oświetleniowych⁴⁰.

Największym rynkiem oświetlenia LED jest Europa. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED wynosi 23%⁴¹. Istotnym segmentem rynku oświetlenia jest rynek inteligentnego oświetlenia ulicznego. Niezmiennie trwa intensywny rozwój międzynarodowej branży oświetleniowej realizowany w oparciu o kontynuację dotychczasowych trendów związanych z ogólnie pojętą cyfryzacją systemów oświetlenia: Smart Lighting, Smart City, Human Centric Lighting, Li-Fi i inne.

Nowym, bardzo szybko rozwijającym się trendem, który pojawił się w 2020 roku w odpowiedzi na potrzeby społeczeństwa powstałe w wyniku wybuchu pandemii wirusa SARS-CoV- stał się lawinowy

³⁷ "Global LED Lighting Market Update, 2017" Frost & Sullivan

³⁸ „2019 Light LED and LED Lighting Market Outlook”, „2019 Global LED Lighting Market Trend- Cross-Industry to Create Business Opportunities”, www.ledinside.com (23.10.2018)

³⁹ Najwyższa Izba Kontroli "Funkcjonowanie i bezpieczeństwo elektroenergetycznych sieci przesyłowych", marzec 2014

⁴⁰ „Rekordowe ceny energii uderzają w samorządy. Pomoże wymiana oświetlenia na LED.”, Lighting.pl, 05.11.2018

⁴¹ www.lednews.pl/swiatowy-rynek-oswietlenia-led-2015

wzrost popytu na źródła światła i oprawy oświetleniowe UV-C. Pandemia COVID-19 wywołała bezprecedensowy wzrost zainteresowania zastosowaniem światła ultrafioletowego do dezynfekcji pomieszczeń. Paradoksalnie w dobie powszechnej dominacji źródeł światła LED, w tej specjalistycznej niszy rynkowej jaką jest wytwarzanie promieniowania ultrafioletowego w wysokiej intensywności, do łasek wracają konwencjonalne promienniki UV-C w postaci liniowych, niskoprężnych lamp z parami rtęci. Wytwarzane przez nie promieniowanie o długości fali 254 nm najskuteczniej rozkłada RNA koronawirusa i w ten sposób go unieszkodliwia. Grupa Kapitałowa LUG S.A. w rekordowym tempie opracowała i wdrożyła w 2020 roku rodzinę opraw UV-C, na którą składają się zarówno oprawy do dezynfekcji powierzchni, jak również produkty dezynfekujące powietrze i mogące pracować w obecności ludzi, a także rozwiązania hybrydowe. Wszystkie nowe produkty zostały poddane niezależnym badaniom, które potwierdziły ich skuteczność i bezpieczeństwo. Zgodnie z ich wynikami oprawy PURELIGHT znacznie podnoszą poziom bezpieczeństwa pracy nie tylko w placówkach medycznych, ale także w placówkach oświatowych i administracji publicznej. Nowe produkty mogą być szeroko stosowane w transporcie publicznym, firmach usługowych i produkcji. Spełniają wszystkie wymogi bezpieczeństwa i oferują szereg dodatkowych funkcjonalności. LUG ma już na swoim koncie projekty z wykorzystaniem nowych opraw UV-C i notuje wzrosty zainteresowania tego rodzaju asortymentem.

Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego:

- **Oprawy oświetleniowe z nowymi inteligentnymi funkcjami**
Producenci opraw oświetleniowych zaczynają wyposażać je w coraz więcej inteligentnych funkcji, takich jak np. wbudowane czujniki ruchu i natężenia światła dziennego w otoczeniu, możliwość łączności bezprzewodowej i regulacji temperatury barwowej emitowanego światła.
- **Układy sterowania zaczną być umieszczane w obudowach opraw oświetleniowych**
Dotychczas, zwłaszcza w przypadku oświetlenia tradycyjnego, elektroniczne układy sterowania systemami oświetleniowymi były umieszczane w specjalnych, oddzielnych szafach sterowniczych. W 2018 r. inteligentne układy sterowania zaczęły być powszechnie montowane w obudowach indywidualnych opraw oświetleniowych lub wprost integrowane z ich zasilaczami. Sterowanie przewodowe jest zastępowane łącznością bezprzewodową przy wykorzystaniu najnowszych wersji protokołu Bluetooth, a systemy oświetleniowe wykorzystują inteligentne, samouczące algorytmy sterowania.
- **Oświetlenie zgodne z potrzebami człowieka zacznie być traktowane poważnie**
W 2018 r. nastąpiły pierwsze instalacje w pełni zasługujących na miano systemów oświetleniowych zgodnych z potrzebami człowieka (Human Centric Lighting), a nie tylko oświetlenia z możliwością regulacji temperatury barwowej światła. Zapotrzebowanie na takie systemy jest obserwowane szczególnie w krajach skandynawskich, a trend ten nieustannie znajduje się na krzywej wzrostowej.
- **Oświetlenie stanie się częścią inteligentnych biur**
Zapotrzebowanie ze strony wielkich deweloperów sprawiło, że w 2018 r. tzw. inteligentne biura stały się powszechną rzeczywistością. Największe firmy deweloperskie chcą być postrzegane przez swoich klientów jako innowacyjne, a nowoczesne oświetlenie budowanych obiektów jest jednym z czynników budujących taki wizerunek dewelopera, ponieważ zapewnia najemcom nieruchomości dobre samopoczucie i zwiększoną produktywność.
- **Coraz więcej miast będzie budować inteligentne systemy oświetleniowe**
Powszechne dążenie do racjonalizacji kosztów oświetlania terenów miejskich, ochrony środowiska przez ograniczenie zużycia paliw konwencjonalnych przeznaczanych na produkcję energii elektrycznej, kreowania atrakcyjnego wizerunku miast i budowania zadowolenia ich mieszkańców

będzie skutkowało dalszym upowszechnianiem inteligentnych systemów sterowania oświetleniem terenów miejskich.

➤ **Konsolidacja i partnerstwo stanie się koniecznością w branży oświetleniowej**

Sytuacja konkurencyjna indywidualnych producentów opraw oświetleniowych, będzie coraz trudniejsza. Problemem stanie się rozdrobnienie przemysłu oświetleniowego i brak kompleksowej oferty we wszystkich najnowszych obszarach cyfryzacji sprzętu oświetleniowego u poszczególnych producentów. W przypadku braku odpowiednich możliwości kompetencyjnych u producentów oświetlenia koniecznością będzie dla nich nawiązywanie partnerskich porozumień z integratorami z branży IT, specjalistami od technologii cyfrowych.⁴²

➤ **Leasingowanie w formule ESCO**

Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule **ESCO**. Polega ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlania przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnej idei oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Branża oświetlenia komercyjnego rozwija się dynamicznie i coraz skuteczniej odpowiada na zapotrzebowania rynku na wydajne i inteligentne urządzenia oświetlające przestrzeń. Największy rozwój i milowy krok widać przede wszystkim w technologii LED, której energooszczędność i proekologiczne ukierunkowanie zaważnęło większą część rynku oświetlenia profesjonalnego, napędzanego wzrostem populacji, zmianami klimatycznymi czy postępującą urbanizacją. Na przestrzeni najbliższych kilku lat swoją pozycję umocnią producenci oświetlenia profesjonalnego, którzy jako priorytet stawiają konstruowanie rozwiązań uwzględniających wcześniej wspomniane zmiany.⁴³

Podsumowując, należy wspomnieć, że Polska ma już za sobą punkt kulminacyjny krótkoterminowego załamania aktywności gospodarczej, jednakże co istotne sektor budowlany, w obrębie którego funkcjonuje Emitent, na wstrząsy gospodarcze reaguje zawsze z opóźnieniem. Minione tygodnie przyniosły łagodne konsekwencje dla Grupy Kapitałowej LUG S.A., która w IV kw. złożyła najkorzystniejszą ofertę w przetargu na wymianę blisko 40 tys. opraw ulicznych w Mieście Stołecznym Warszawa, a następnie w styczniu 2021 roku podpisała umowę na realizację niniejszego kontraktu w latach 2021 - 2022.

W opinii Zarządu, rozwój Grupy Kapitałowej LUG S.A. w obszarze przychodów ze sprzedaży pozostawał w IV kw. 2020 r. pod silnym wpływem odmrażania regionalnych gospodarek dotkniętych pandemią oraz nawarstwienia popytu z okresu przymusowej izolacji. Zarząd ocenia kondycję Grupy Kapitałowej LUG S.A. w przyszłych okresach jako stabilną, co jest efektem bieżącego poziomu zamówień. Dynamicznie zmieniająca się jednak sytuacja pandemii oraz niepewność jej dalszego rozwoju wymuszają zachowanie dużej ostrożności w formułowaniu oczekiwań na kolejne kwartały. Zarząd LUG S.A. z uwagą analizuje czynniki ryzyka związane z rozwojem pandemii wirusa COVID-19 w kolejnych miesiącach oraz wpływem ogólnoswiatowego kryzysu gospodarczego na przyszłe wyniki finansowe.

⁴² Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego 2018, lighting.pl, M.Kołąkowski, 06.02.2018 r.

⁴³ „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl, 22.01.2019 r.

4Q 2020



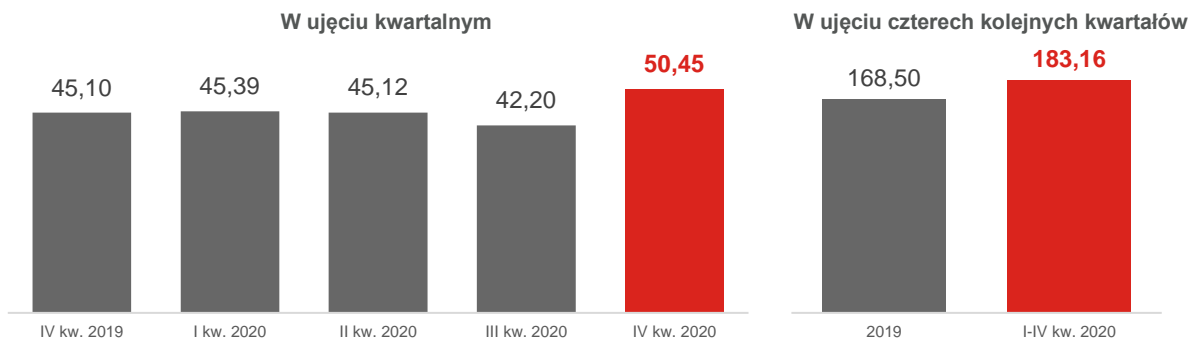
Omówienie wyników IV kwartału 2020 r.

- Przychody
- Koszty inwestycyjne
- Bilans
- Rachunek przepływów pieniężnych
- Kapitał
- Wskaźniki

Zarząd LUG S.A. nie opublikował prognoz w zakresie wyników spółki LUG S.A., ani prognoz skonsolidowanych wyników Grupy Kapitałowej LUG S.A. w 2020 roku.

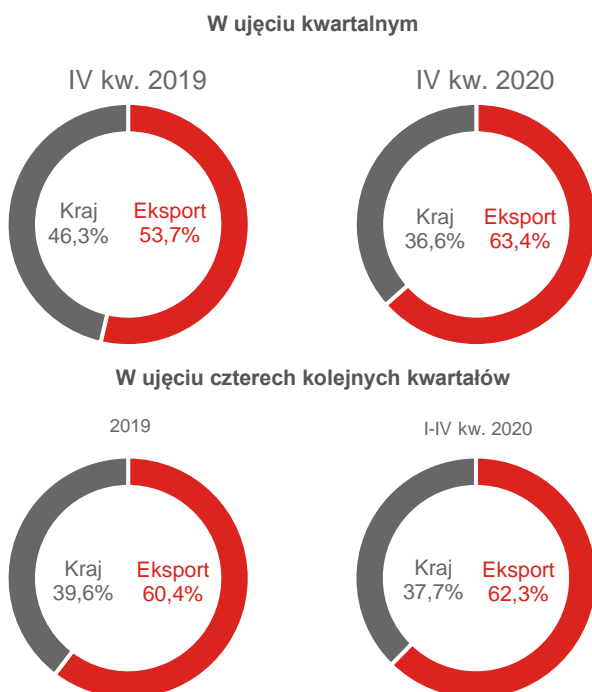
5.1 Przychody

Przychody ze sprzedaży [mln zł]



Skonsolidowane przychody Grupy Kapitałowej LUG S.A. w IV kw. 2020 r. wyniosły 50,45 mln zł (najlepszy kwartał w 2020 roku) i były o 11,9% wyższe niż przed rokiem oraz o 19,5% niż w poprzednim kwartale. Wzrost przychodów był efektem zarówno zwiększenia przychodów eksportowych, jak i krajowych. W ujęciu czterech ostatnich kwartałów suma przychodów wyniosła 183,16 mln zł i była wyższa o 8,7% niż w analogicznym okresie porównawczym.

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży [%]

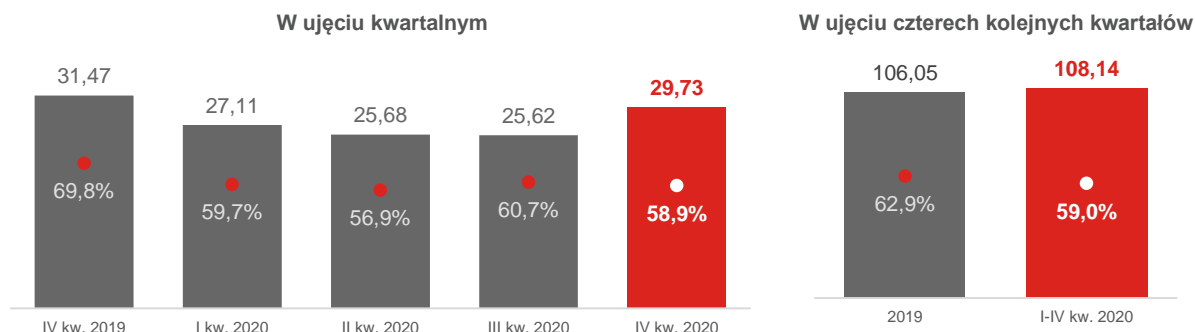


Udział przychodów krajowych w IV kw. 2020 r. wzrósł o 0,2pp w stosunku do III kw. 2020 r. i wyniósł 36,6%, a wartościowo przychody na rynku krajowym wzrosły o 20,3% w ujęciu kw/kw do poziomu 18,44 mln zł, co było efektem kończenia szeregu inwestycji budowlanych przed zakończeniem roku. Przychody eksportowe wzrosły o 32,3% w ciągu roku, a ich udział w IV kw. 2020 r. wyniósł 63,4%, o 9,8pp więcej niż przed rokiem i o 0,2pp mniej niż w poprzednim kwartale. Jest to, podobnie jak w poprzednim kwartale, efekt przede wszystkim stopniowego odmrażania wielu gospodarek na świecie po okresie zimowych i wiosennych restrykcji związanych z pandemią COVID-19.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów udział przychodów zagranicznych wyniósł 62,3% i był o 2,0pp niższy niż w roku 2019. W ujęciu wartościowym przychody eksportowe w ostatnich czterech kwartałach wyniosły 114,15 mln zł, podczas gdy przychody krajowe 69,01 mln zł.

5.2 Koszty i inwestycje

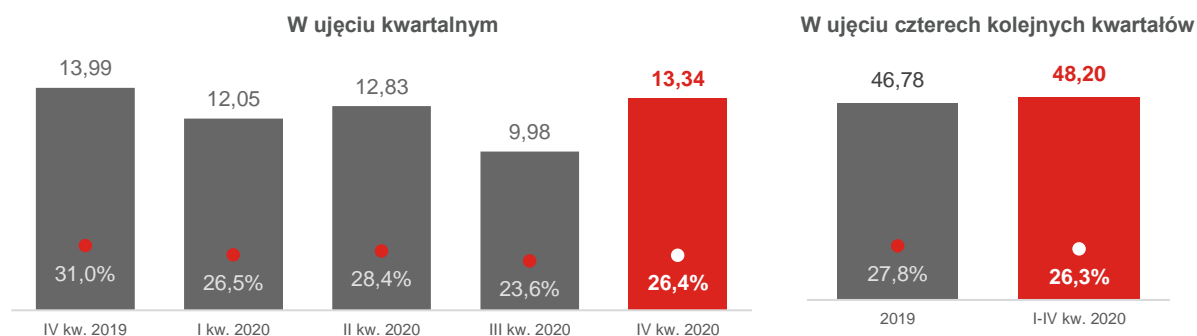
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów [mln zł, %]



Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w IV kw. 2020 r. ukształtowały się na poziomie o 16,0% wyższym niż w poprzednim kwartale i jednocześnie były niższe o 5,5% niż rok wcześniej, co oznacza dynamikę wzrostu tych kosztów na poziomie zdecydowanie niższym niż dynamika wzrostu przychodów ze sprzedaży.

W ujęciu czterech kolejnych kwartałów koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wzrosły o 2,0% do poziomu 108,14 mln zł, co także oznacza dynamikę niższą niż tempo wzrostu przychodów.

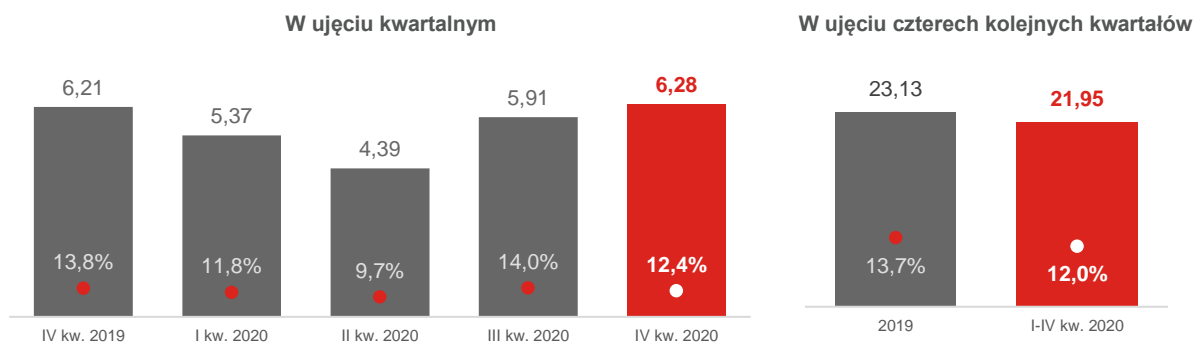
Koszty sprzedaży [mln zł, %]



Koszty sprzedaży w IV kw. 2020 r. wyniosły 13,34 mln zł i były o 4,6% niższe niż przed rokiem i jednocześnie o 33,7% wyższe niż w poprzednim kwartale. Wzrost w ostatnim kwartale roku kosztów sprzedaży jest standardowym zjawiskiem cyklicznym, związanym przede wszystkim z rozliczeniem prowizji handlowych, a także wynika z najwyższej w ostatnim kwartale roku skali prowadzonej działalności. Relacja kosztów sprzedaży do przychodów obniżyła się o 4,6pp w ujęciu r/r i wzrosła o 2,8pp w ujęciu kw/kw do poziomu 26,4%.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty sprzedaży wzrosły o 3,0% do poziomu 48,20 mln zł, czyli w mniejszym tempie niż tempo wzrostu przychodów.

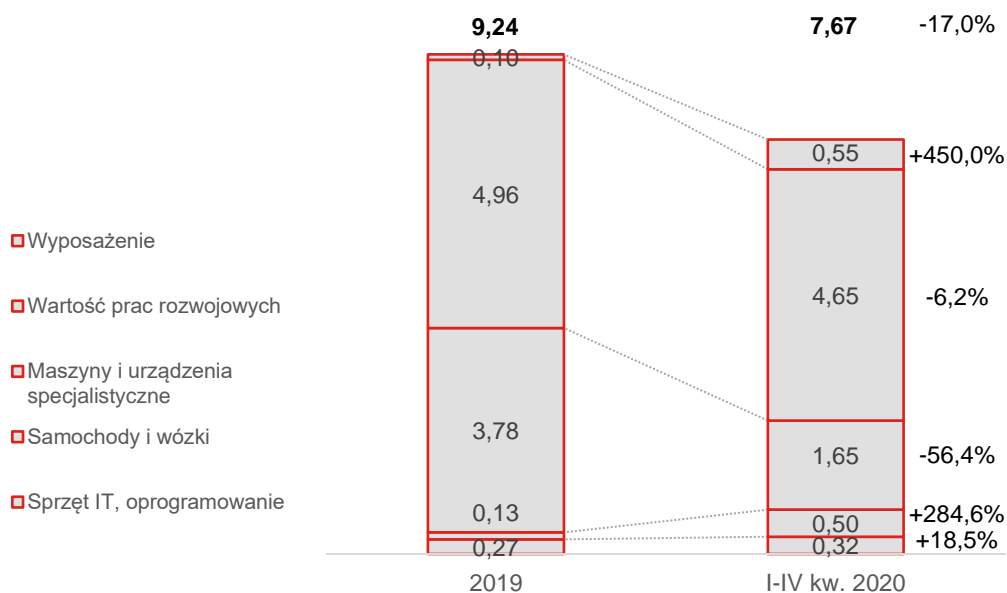
Koszty ogólnego zarządu [mln zł, %]



Koszty ogólnego zarządu wyniosły w IV kw. 2020 r. 6,28 mln zł i były wyższe zarówno w porównaniu do poprzedniego kwartału (o 6,3%), jak i do analogicznego okresu przed rokiem (o 1,1%), co oznacza dynamikę niższą niż tempo wzrostu przychodów. Koszty ogólnego zarządu wzrosły do obserwowanego wcześniej poziomu przekraczającego 6 mln zł kwartalnie po okresie czasowego (na 3 miesiące) obniżenia wynagrodzeń zarządu i kadry kierowniczej oraz części pracowników średniego szczebla.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty ogólnego zarządu zostały obniżone o 5,1% do poziomu 21,95 mln zł.

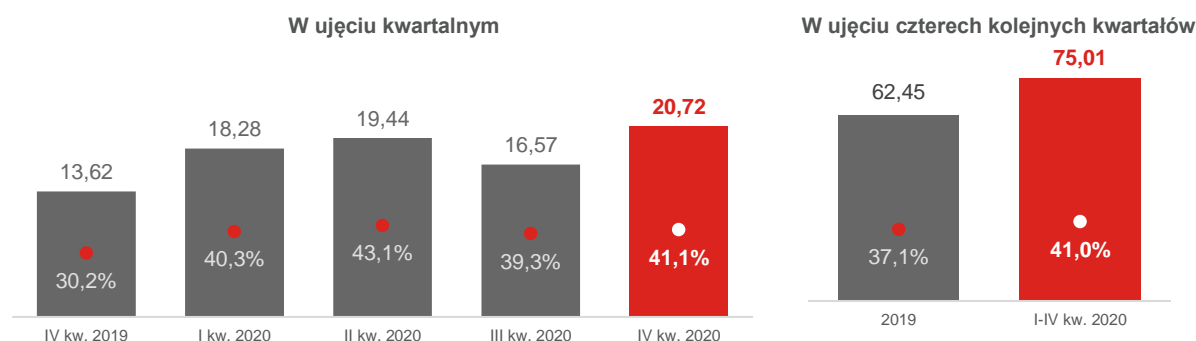
Inwestycje w I-IV kw. 2020 r/r [mln zł, %]



Inwestycje w ostatnich czterech kwartałach wyniosły 7,67 mln zł, o 17,0% mniej niż rok wcześniej. Spadki spowodowane są przede wszystkim niższymi o ponad połowę wydatkami na maszyny i urządzenia specjalistyczne (obniżenie inwestycji do poziomu 1,65 mln zł), przy jednoczesnym utrzymaniu na podobnym poziomie (niższym o 6,2%) wartości prac rozwojowych w kwocie 4,65 mln zł.

5.3 Zyski

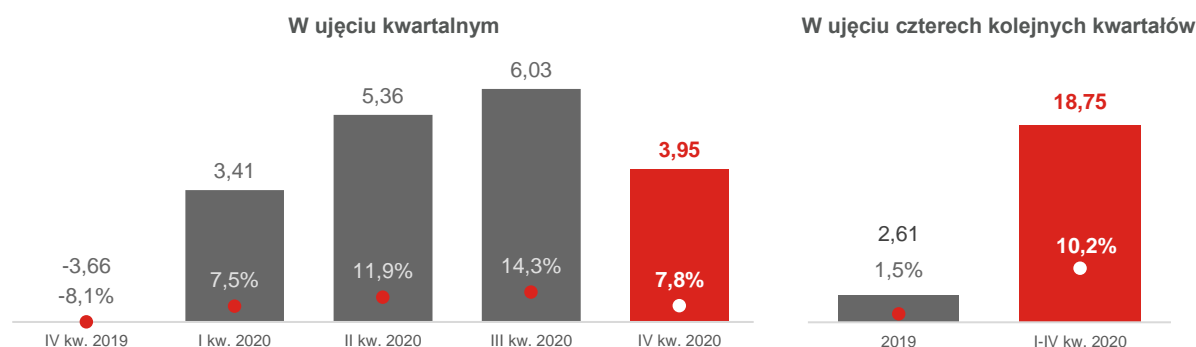
Zysk i marża brutto na sprzedaży [mln zł, %]



Zysk brutto na sprzedaży osiągnął w IV kw. 2020 r. poziom 20,72 mln zł, czyli o ¼ więcej niż przed kwartałem i o ponad połowę (52,1%) więcej niż przed rokiem. Pozwoliło to osiągnąć marżę brutto na sprzedaży na poziomie 41,1%, czyli na poziomie przewyższającym 40% oczekiwane zgodnie ze strategicznymi kierunkami rozwoju Grupy. Marża brutto na sprzedaży była wyższa o 1,8pp niż przed kwartałem i o 10,9pp niż w IV kw. poprzedniego roku.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysk brutto na sprzedaży wyniósł 75,01 mln zł, o 20,1% więcej niż w 2019 r., a marża brutto wzrosła o 3,9pp do poziomu 41,0%.

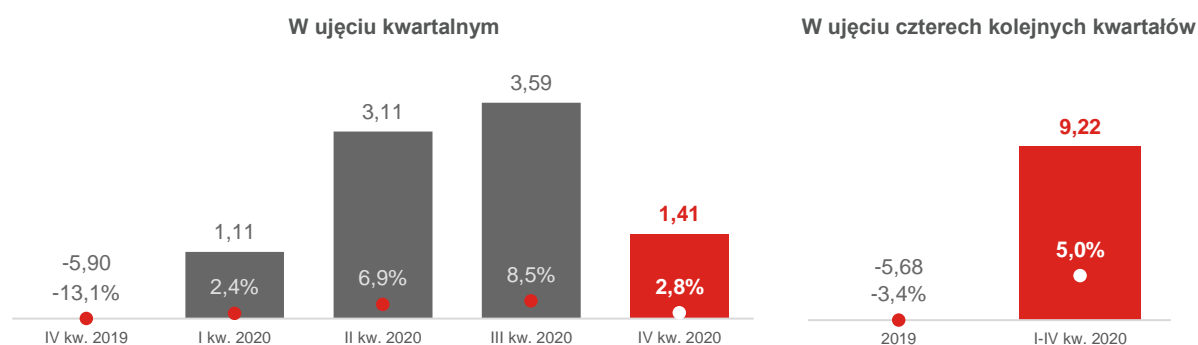
Zysk i marża EBITDA [mln zł, %]



EBITDA wyniósł w IV kw. 2020 r. 3,95 mln zł i był o 34,5% niższy niż w poprzednim kwartale. Na obniżenie wyniku EBITDA miały wpływ przede wszystkim wyższe koszty sprzedaży (w związku z rozliczeniem w ostatnim kwartale roku prowizji i premii sprzedażowych) oraz niższe pozostałe przychody operacyjne (wynikało to z zakończenia w poprzednim kwartale rozliczeń świadczeń na rzecz ochrony miejsc pracy z Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych w wysokości 1,7 mln zł w III kw. 2020, które miały charakter zdarzenia jednorazowego). Marża EBITDA wyniosła w IV kw. 2020r. 7,8%, o 6,5pp mniej niż w poprzednim kwartale i o 15,9pp więcej niż przed rokiem, gdy zanotowany był ujemny wynik EBITDA.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik EBITDA wyniósł 18,75 mln zł, o 16,14 mln zł więcej niż w 2019 r., a wzrost ten był spowodowany przede wszystkim niską bazą porównawczą wynikającą z obciążenia wyników poprzedniego roku. Marża EBITDA w ujęciu czterech kwartałów wyniosła 10,2%, o 8,7pp więcej niż w 2019 r.

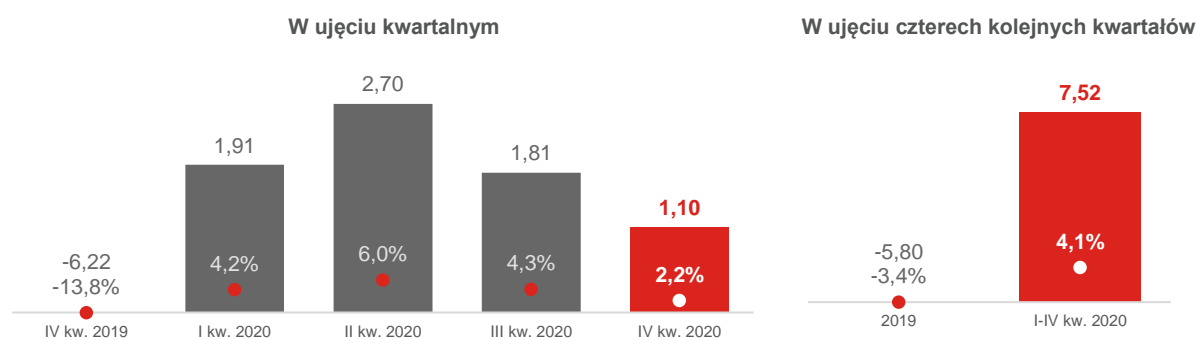
Zysk i marża operacyjna [mln zł, %]



Wynik operacyjny w IV kw. 2020 r. wyniósł 1,41 mln zł, o 60,7% mniej niż w poprzednim kwartale, na co wpłynęły omawiane wcześniej wyższe koszty sprzedaży oraz niższe pozostałe przychody operacyjne. Marża operacyjna ukształtowała się na poziomie 2,8%, czyli o 5,7pp niżej niż w poprzednim kwartale, ale o 15,9pp wyżej niż przed rokiem, gdy ostatni kwartał roku obciążony był ujemnym wynikiem operacyjnym.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik operacyjny wyniósł 9,22 mln zł wobec straty operacyjnej na poziomie -5,68 mln zł w 2019 r. Marża operacyjna w ostatnich czterech kwartałach osiągnęła 5,0%, o 8,4pp wyżej niż w 2019 r.

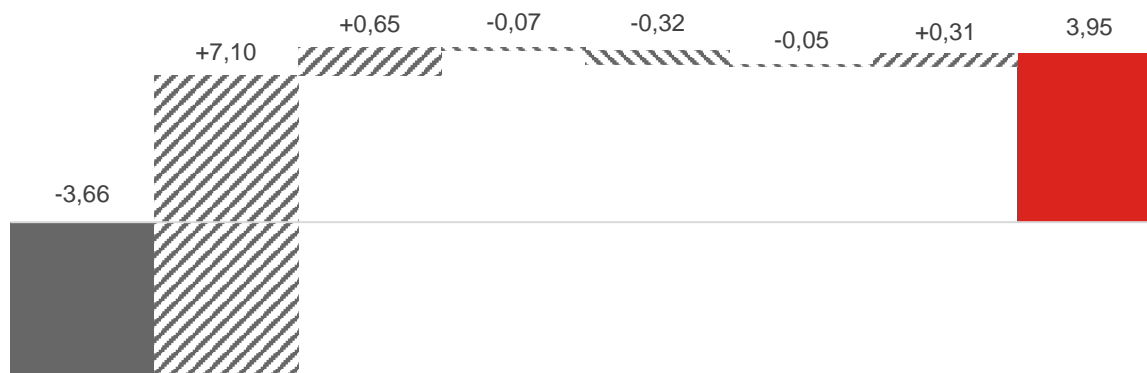
Zysk i marża netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej [mln zł, %]



Zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł w IV kw. 2020 r. 1,10 mln zł i był niższy o 39,2% niż w poprzednim kwartale. Marża zysku netto osiągnęła 2,2%, o 2,1pp mniej niż w poprzednim kwartale oraz 16,0pp wyżej niż przed rokiem, gdy w ostatnim kwartale roku zanotowana została strata netto.

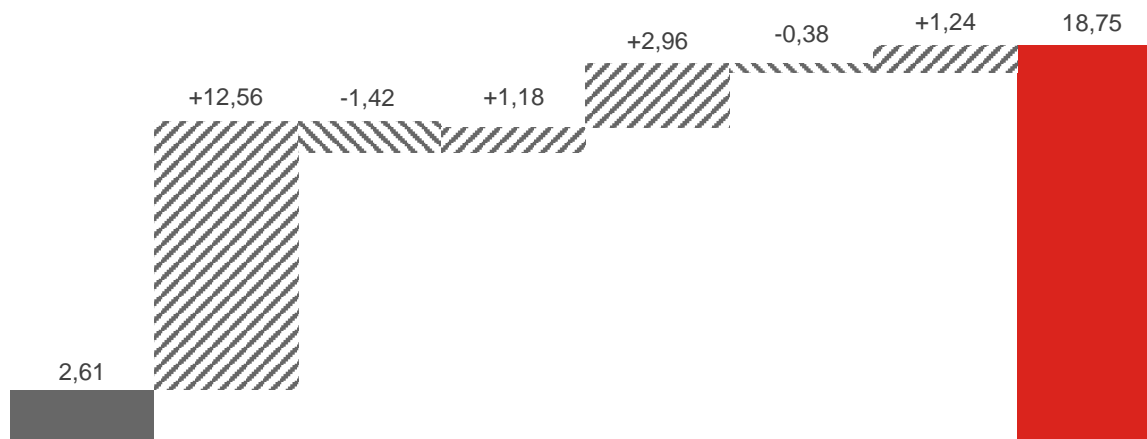
W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik netto wyniósł 7,52 mln zł przy marży netto na poziomie 4,1% wobec straty w wysokości 5,80 mln i ujemnej marży na poziomie -3,4% w 2019 r.

Kompozycja wyniku EBITDA w IV kw. 2020 r. [mln zł]



EBITDA IV kw. 2019	Wzrost zysku brutto na sprzedaży	Spadek kosztów sprzedaży	Wzrost kosztów ogólnego zarządu	Spadek pozostałych przychodów operacyjnych	Wzrost pozostałych kosztów operacyjnych	Wzrost amortyzacji	EBITDA IV kw. 2020
--------------------	----------------------------------	--------------------------	---------------------------------	--	---	--------------------	--------------------

Kompozycja wyniku EBITDA w ostatnich czterech kwartałach [mln zł]



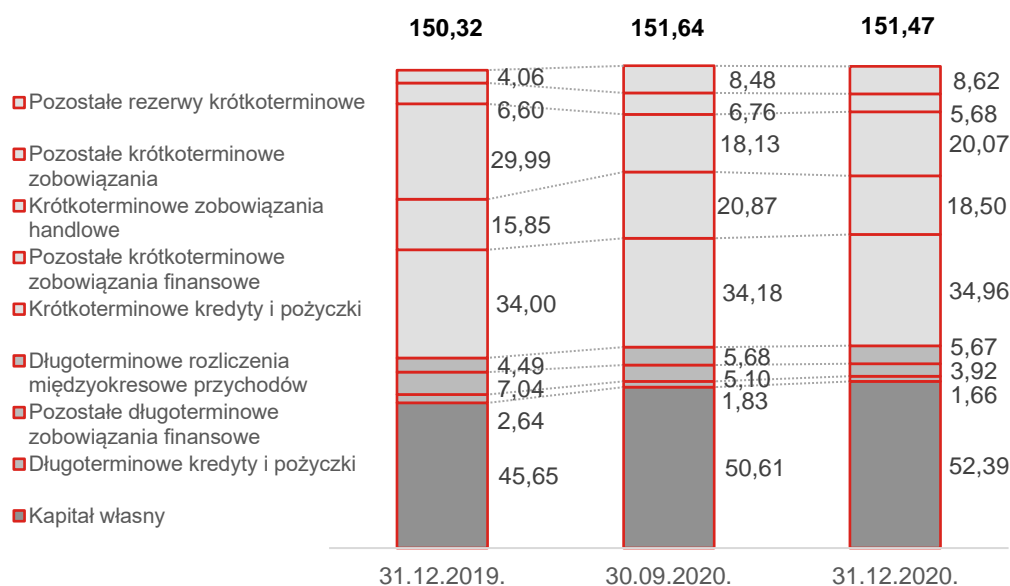
EBITDA 2019	Wzrost zysku brutto na sprzedaży	Wzrost kosztów sprzedaży	Spadek kosztów ogólnego zarządu	Wzrost pozostałych przychodów operacyjnych	Spadek pozostałych kosztów operacyjnych	Wzrost amortyzacji	EBITDA I-IV kw. 2020
-------------	----------------------------------	--------------------------	---------------------------------	--	---	--------------------	----------------------

Istotny wzrost wyniku EBITDA w IV kw. 2020 r. w ujęciu r/r był spowodowany przede wszystkim wzrostem o 7,10 mln zł zysku brutto na sprzedaży. Wszystkie pozostałe czynniki miały łącznie o wiele mniejszy wpływ, przy czym pozytywnie na wynik EBITDA wpłynęło obniżenie o 0,65 mln zł kosztów sprzedaży i wzrost o 0,31 mln zł amortyzacji, natomiast ujemnie wpłynęło obniżenie o 0,32 mln zł pozostałych przychodów operacyjnych. Zmiany kosztów ogólnego zarządu i pozostałych kosztów operacyjnych miały znikomy wpływ.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wzrost wyniku EBITDA był spowodowany przede wszystkim istotnym zwiększeniem (o 12,56 mln zł) zysku brutto na sprzedaży. Istotny wpływ miały także wyższe o 2,96 mln zł pozostałe przychody operacyjne, w ramach których rozliczone zostało świadczenie na rzecz ochrony miejsc pracy z Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych w wysokości 2,63 mln zł, które miało charakter zdarzenia jednorazowego. Wzrost o 1,42 mln zł kosztów sprzedaży został częściowo zrekompensowany niższymi o 1,18 mln zł kosztami ogólnego zarządu. Ponadto na wyższy wyniki pozytywnie wpłynęło zwiększenie o 1,24 mln zł amortyzacji.

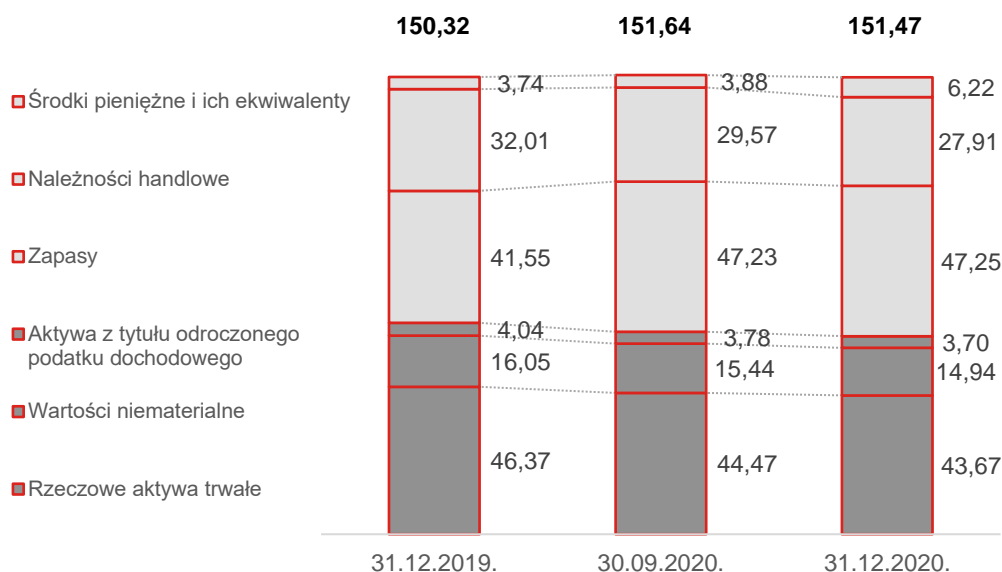
5.4 Bilans

Wybrane elementy pasywów [mln zł]



Suma bilansowa na dzień 31.12.2020 r. wyniosła 151,47 mln zł i była o 0,1% niższa niż przed kwartałem oraz o 0,8% wyższa niż przed rokiem. Wartość księgowa na akcję wyniosła 21,04 zł. Struktura pasywów nie uległa w ciągu ostatniego kwartału istotnym zmianom. W stosunku do stanu z końca poprzedniego roku widoczne jest zmniejszenie o blisko 1/3 krótkoterminowych zobowiązań handlowych, było związane z wykorzystaniem w 2020 r. faktoringu odwrotnego. Obniżeniu uległy także pozostałe krótkoterminowe zobowiązania w związku ze spłatą odroczonej płatności dla ZUS (pozycja ta była wyższa na koniec I, II i III kw. 2020 r.) Niższy poziom długoterminowych kredytów i pożyczek oraz pozostałych długoterminowych zobowiązań finansowych związany jest ze spłatą w IV kw. 2020 r. kolejnych rat kredytu i leasingu długoterminowego. Wzrost w ciągu ostatniego roku pozostałych rezerw krótkoterminowych jest związany z tworzeniem rezerw dot. bonusów sprzedażowych w przypadku sprzedaży eksportowej (są one rozliczane raz w roku w pierwszym kwartale).

Wybrane elementy aktywów [mln zł]



W strukturze aktywów nie nastąpiły istotne zmiany w porównaniu do stanu z końca poprzedniego kwartału i z końca I półrocza 2020 r. W odniesieniu do stanu z końca 2019 r. widoczny jest niższy poziom wartości niematerialnych, co jest efektem mniejszej skali uruchamianych w 2020 r. prac badawczo-rozwojowych. Zapasy od pół roku utrzymywane są na podobnym poziomie, natomiast są wyższe niż przed rokiem z uwagi na zatowarowanie związane z przygotowaniem do realizacji zawartych kontraktów. Niższy poziom należności handlowych wynika z wykorzystywania faktoringu odwrotnego.

5.5 Rachunek przepływów pieniężnych

Przepływy pieniężne [mln zł]

	IV kw. 2020	I-IV kw. 2020
Środki pieniężne na początek okresu	3,88	3,74
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	+6,11	+7,02
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-0,92	-4,89
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-2,85	+0,35
Środki pieniężne na koniec okresu	6,22	6,22

W IV kw. 2020 r. Grupa zanotowała dodatnie przepływy netto z działalności operacyjnej w wysokości +6,11 mln zł oraz ujemne przepływy netto z działalności inwestycyjnej w wysokości -0,92 mln zł. Przepływy z działalności operacyjnej posłużyły także do zmniejszenia zadłużenia, w wyniku czego przepływy netto z działalności finansowej wyniosły -2,85 mln zł oraz przyczyniły się do zwiększenia środków pieniężnych na koniec okresu do poziomu 6,22 mln zł.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów dodatnie przepływy z działalności operacyjnej wyniosły +7,02 mln zł i finansowały przede wszystkim działalność inwestycyjną (-4,89 mln zł), a wraz z dodatnimi przepływami netto z działalności finansowej (+0,35 mln zł) przyczyniły się do zwiększenia środków pieniężnych na koniec okresu.

5.6 Wskaźniki

Podstawowe wskaźniki

	IV kw. 2019	III kw. 2020	IV kw. 2020	zmiana kw/kw	zmiana r/r
Rentowność brutto na sprzedaży	30,2%	39,3%	41,1%	+1,8pp	+10,9pp
Rentowność EBITDA	-8,1%	14,3%	7,8%	-6,5pp	+15,9pp
Rentowność operacyjna	-13,1%	8,5%	2,8%	-5,7pp	+15,9pp
Rentowność netto	-11,7%	4,3%	2,2%	-2,1pp	+13,9pp
Rentowność kapitału własnego (ROE)	-10,6%	2,3%	14,4%	+12,1pp	+25,0pp
Rentowność majątku (ROA)	-3,2%	0,8%	5,0%	+4,2pp	+8,2pp
Wskaźnik ogólnej płynności	89,1%	96,0%	98,9%	+2,8pp	+9,7pp
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	69,6%	66,6%	65,4%	-1,2pp	-4,2pp
Dług netto / EBITDA	21,38	5,22	2,82	-2,40	-18,56
EV/EBITDA (na koniec okresu)	31,28	8,90	5,39	-3,52	-25,89

W IV kw. 2020 r. nastąpiła w ujęciu r/r poprawa rentowności na każdym poziomie wyników, co było efektem przede wszystkim niskiej bazy porównawczej z ostatniego kwartału poprzedniego roku. Rentowność brutto na sprzedaży osiągnęła poziom powyżej oczekiwanego w strategicznych kierunkach rozwoju Grupy. Wskaźniki ROE i ROA zanotowały poprawę, zarówno w porównaniu do poprzedniego kwartału, jak i do stanu sprzed roku. W ciągu IV kw. 2020 r. poprawiły się także wskaźniki ogólnej płynności (wzrost o 2,8pp) i ogólnego zadłużenia (spadek o 1,2pp). Wskaźnik długu netto do EBITDA spadł do poziomu 2,82, czyli najniższego od I kw. 2019 r. Wskaźnik EV/EBITDA obniżył się o -3,52 w ciągu ostatniego kwartału do poziomu 5,39, najniższego w ostatnich kilku latach.

Wyjaśnienie dot. wskaźników:

Rentowność brutto na sprzedaży

Formuła: wynik brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży

Opis: określa poziom podstawowej marży uzyskiwanej ze sprzedaży usług i produktów

Rentowność EBITDA

Formuła: (wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja) / przychody ze sprzedaży

Opis: mierzy efektywność konwersji przychodów na zysk z działalności ciągłej przed odsetkami od zaciągniętych kredytów, podatkami, deprecjacją i amortyzacją oraz przed pozycjami wyjątkowymi.

Rentowność operacyjna

Formuła: wynik na działalności operacyjnej / przychody ze sprzedaży

Opis: określa, ile zysku netto (po opodatkowaniu) przypada na 1 złoty przychodów firmy

Rentowność netto

Formuła: Wynik netto / Przychody ze sprzedaży

Opis: informuje inwestorów, ile procent przychodów ze sprzedaży stanowi zysk netto

Rentowność kapitału własnego (ROE)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów / Kapitał własny, gdzie: Kapitał własny = Aktywa ogółem - Zobowiązania (krótko i długoterminowe)

Opis: określa stopę zyskowności zainwestowanych w firmie kapitałów własnych

Rentowność majątku (ROA)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów / aktywa ogółem

Opis: informuje o tym jaka jest rentowność wszystkich aktywów firmy w stosunku do wypracowanych przez nią zysków, czy innymi słowy, ile zysku netto przynosi każda złotówka zaangażowana w finansowanie majątku

Wskaźnik ogólnej płynności

Formuła: aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe

Opis: informuje o zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań w oparciu o wszystkie aktywa obrotowe

Wskaźnik ogólnego zadłużenia

Formuła: zobowiązania ogółem / aktywa razem

Opis: informuje o tym jaki udział w finansowaniu majątku firmy mają zobowiązania i dług

Dług netto / EBITDA

Formuła: Zadłużenie netto / EBITDA, gdzie: Zadłużenie netto = Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) – Środki pieniężne

Opis: informuje o zdolności spółki do spłaty zadłużenia zyskami operacyjnymi.

EV/EBITDA

Formuła: Wartość przedsiębiorstwa / EBITDA, gdzie: Wartość przedsiębiorstwa = Kapitalizacja (liczba akcji X kurs akcji w określonym dniu) + Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) + Kapitały mniejszości – Środki pieniężne; przy czym kapitalizacja została określona wg kursu akcji na ostatni dzień danego kwartału

Opis: informuje o pokryciu zysku wartością przedsiębiorstwa i jako wskaźnik dynamiczny (zależny od kursu akcji spółki) wskazuje, ile inwestorzy są gotowi zapłacić za jednostkę tego rodzaju zysku.

4Q 2020



Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej

- Podstawowe informacje
- Akcje
- Organizacja Grupy Kapitałowej
- Rynek i zakres działalności
- Zasoby ludzkie

6.1 Podstawowe informacje

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej LUG S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest spółka LUG S.A. („Spółka”, „Emitent”).

Kraj siedziby	Polska
Siedziba Spółki	Zielona Góra
Forma prawna	Spółka akcyjna
Przepisy prawa	Prawo polskie, zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych
Adres siedziby	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Numery telekomunikacyjne	tel. (068) 45 33 200, fax. (068) 45 33 201 Poczta elektroniczna: lug@lug.com.pl
Strona internetowa	www.lug.com.pl
Podstawowy przedmiot działalności	doradztwo firm centralnych (head office) i doradztwo związane z zarządzaniem (wg PKD 2007 – 70)
REGON	080201644
NIP	929-16-72-920
KRS	Spółka jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000287791
Czas trwania grupy kapitałowej	Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

6.2 Akcje

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

Wszystkie akcje LUG S.A. są dopuszczone do notowań w Alternatywnym Systemie Obrotu NewConnect, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Indeksy	NCIndex (udział w indeksie: 0,78%)
Segment	NC Focus
Sektor	EKD (70.10) Działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych
ISIN	PLLUG0000010
Ticker	LUG
Data pierwszego notowania	20.11.2007

Struktura kapitału zakładowego LUG S.A., stan na dzień publikacji raportu tj. 11.02.2021 r.

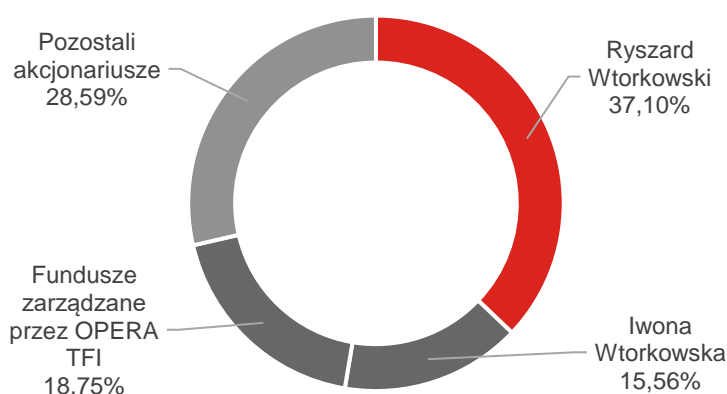
	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Seria A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
Seria B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
Seria C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Suma	7 198 570	100%	7 198 570	100,00%

Struktura akcjonariatu LUG S.A. – stan na dzień publikacji raportu tj. 11.02.2021 r.

Imię i nazwisko / nazwa	Seria Akcji	Liczba Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZA
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	37,10%	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	15,56%	15,56%
Fundusze zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	18,75%	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	28,59%	28,59%
SUMA	A,B,C	7 198 570	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent⁴⁴

Struktura akcjonariatu LUG S.A. wg % udziału w liczbie akcji i głosów



⁴⁴ Strukturę akcjonariatu określono na podstawie:

- Ryszard Wtorkowski - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 30.07.2020 r. (14.07.2020 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Iwona Wtorkowska - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 30.07.2020 r. (14.07.2020 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Fundusze zarządzane przez OPERA TFI - zawiadomienia z dn. 18 lipca 2019 r. dot. korekty zawiadomienia o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA TFI S.A. – RB ESPI 6/2019.

6.3 Organizacja Grupy Kapitałowej

Skład organów jednostki dominującej wg stanu na dzień publikacji raportu, tj. 11.02.2021 r.

Zarząd

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Obecna kadencja Zarządu rozpoczęła swój bieg 07.05.2018 r., tj. w dniu odbycia posiedzenia Rady Nadzorczej i podjęcia uchwał nr 11/05/2018, nr 12/05/2018 oraz nr 13/05/2018 powołujących dotychczasowych Członków Zarządu na kolejną kadencję.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej

Obecna kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. rozpoczęła swój bieg 28.06.2019 r., tj. w dniu posiedzenia Walnego Zgromadzenia LUG S.A. i podjęcia uchwał nr 17-21, powołujących dotychczasowych Członków Rady Nadzorczej na kolejną kadencję. Bieżąca kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. kończy swój bieg 27.06.2022 roku.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. 11.02.2021 roku

Nazwa spółki	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o. o.	Zielona Góra, ul. Gorzowska 11	KRS 0000290498 NIP 929-17-85-452	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
LUG GmbH	Konrad Zuse Strasse 4 12489 Berlin-Adlershof	KRS HRB12835 NIP 262127740	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%
T.O.W LUG Ukraina (działalność zawieszona)	ul. Diehtiarivska 62A, 03040 Kijów	KRS 1074102000001 5470 NIP 34190214	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%
LUG do Brasil Ltda	Al. Santos, 2480 Cj.51 - Cerqueira César, São Paulo	CNPJ/MF 15.805.349/0001-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie	500 000,00 BRL	65%	65%

Raport Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.10.2020 r. do 31.12.2020 r.

LUG Lighting UK Ltd.	The Building Centre, 26 Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK	KRS 08580097 NIP 171766096	produkcja sprzętu oświetleniowego Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000,00 GBP	100%	100%
LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Paraje Nemesio Parma, Parque Industrial Posadas, CP 3300 Posadas, Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradcza w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz technologii.	200 000,00 PLN	75,5%	75,5%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERI ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 0609084882000 001)	Działalność handlowa i doradcza z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000,00 TRY	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych	100 000,00 PLN	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	Ul. Gorzowska 11 65-127 Zielona Góra	0000828305	Projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami	50 000,00 PLN	97%	97%
LUG West Africa Limited	1, Perchstone & Graeys Close, Off Remi Olowude Way, Lekki-epe Expressway, Lekki, Lagos, Nigeria	NIP 1054276207	Działalność handlowa i doradcza z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	10 000 000,00 NGN	70%	70%

Źródło: LUG S.A.

Grupa Kapitałowa nie posiada podmiotów stowarzyszonych. Spółki Grupy Kapitałowej LUG S.A. podlegają konsolidacji metodą pełną z wyjątkiem ESCOLIGHT Sp. z o.o., która podlega konsolidacji metodą praw własności oraz spółki T.O.W. LUG Ukraina, która nie jest konsolidowana, gdyż jej działalność jest zawieszona (nie generuje żadnych wyników).

Prawnicy:

- Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska, Al. Konstytucji 3 Maja 1, 65-805 Zielona Góra.
- Kamil Bytniewski, Radca Prawny, ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra.

Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Oddział Zielona Góra, 50-950 Wrocław, ul. Rynek 9/11
- Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań, ul. B. Krysiwicza 2.
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

6.4 Rynek i zakres działalności

Grupa Kapitałowa LUG S.A. to jeden z czołowych producentów opraw i rozwiązań oświetleniowych w Polsce i w Europie. Model biznesowy spółek należących do Grupy koncentruje się na wykorzystaniu fachowej wiedzy i 30-letniego doświadczenia, by kompleksowo doradzać klientom, opracowywać dla nich indywidualne rozwiązania oraz produkować innowacyjne i energooszczędne oświetlenie. Oferta obejmuje szeroką gamę opraw zewnętrznych – do iluminacji budynków, ulic, parkingów, obiektów sportowych oraz wewnętrznych – do oświetlenia wielkopowierzchniowych galerii handlowych, sieci sprzedaży, biur, obiektów kulturalnych i użyteczności publicznej. Od kilku lat wyprzedzając rynkowe trendy, LUG S.A. rozpoczął proces inwestycyjny w technologię LED, dzięki czemu w tej chwili jest jednym z liderów w produkcji wysokiej jakości oświetlenia LED. Technologia ta jest stosowana zarówno w oprawach wewnętrznych jak i zewnętrznych, i na koniec IV kw. 2020 roku stanowiła 99% sprzedaży LUG. W 2020 roku portfolio produktowe LUG zostało wzbogacone o rodzinę opraw do dezynfekcji powietrza PureLight.

Oprawy oświetleniowe marki LUG łączą nowoczesne wzornictwo z funkcjonalnością i znakomitymi parametrami świetlnymi, spełniając wymagania poszczególnych rynków i zaspokajając upodobania użytkowników na całym świecie. Znajduje to potwierdzenie w iluminacjach świetlnych wielu spektakularnych obiektów zrealizowanych w ostatnich latach.

Zgodnie z przyjętymi z strategicznych kierunkach rozwoju grupami docelowymi, produkty LUG dedykowane są do następujących segmentów aplikacyjnych:

- segment „Urban” - oświetlenie miejskie, w tym także rozwiązania typu Smart City,
- segment „Architecture” – customizowane i personalizowane rozwiązania dedykowane oświetleniu obiektów architektonicznych,
- segment „Interior” – ekskluzywne rozwiązania będące kombinacją wysokich parametrów oświetleniowych i wyróżniającego się wzornictwa.

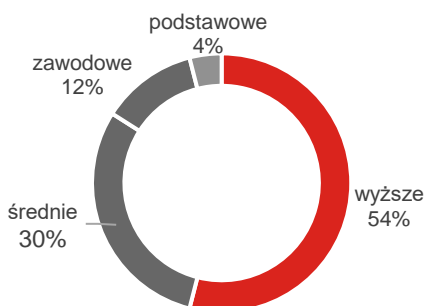
6.5 Zasoby ludzkie

Na dzień 31.12.2021 roku Grupa Kapitałowa LUG S.A. zatrudniała na pełen etat 491 osób w porównaniu z 566 osobami w analogicznym momencie roku poprzedniego (spadek o 13,25%). Zmiana jest m.in. wynikiem ewolucji struktury zatrudnienia i skorzystania w szerokim zakresie z outsourcingu pracowników w obszarze produkcji.

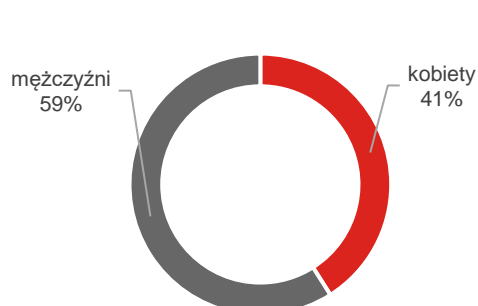
Zasoby ludzkie Grupy Kapitałowej LUG S.A. oraz spółki LUG S.A. w IV kw. 2020 r.

Wyszczególnienie	Grupa Kapitałowa LUG S.A.
Liczba pracowników (pełny etat)	491
Liczba pracowników (niepełny etat)	5
Inne formy zatrudnienia	27
Średnia wieku pracowników	39 lat 8 m-cy

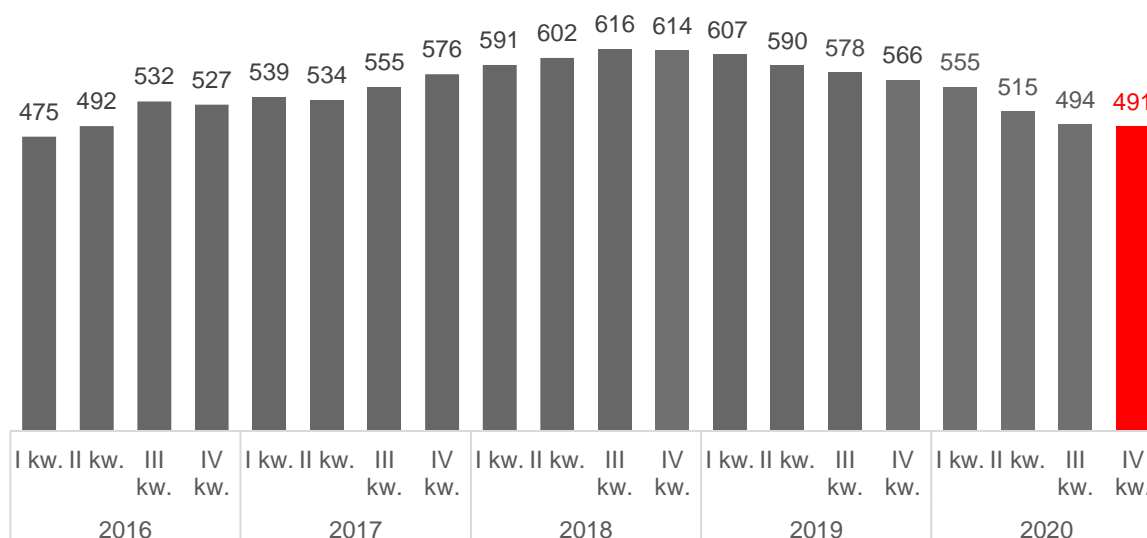
Struktura zatrudnienia wg wykształcenia



Struktura zatrudnienia wg płci



Poziom zatrudnienia w Grupie Kapitałowej LUG S.A. w latach 2016 – 2020 w ujęciu kwartalnym (pełny etat na podstawie umowy o pracę)



4Q 2020



Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

- Wybrane dane finansowe
- Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.
- Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

7.1 Informacje ogólne

I Dane jednostki dominującej:

Nazwa:	LUG S.A.
Forma prawna:	spółka akcyjna
Siedziba:	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Głównym przedmiotem działalności: <ul style="list-style-type: none">• badanej Spółki Dominującej w Grupie jest działalność firm centralnych (head offices) oraz doradztwo związane z zarządzaniem,• Grupy Kapitałowej jest produkcja i sprzedaż opraw oświetleniowych przemysłowych i dekoracyjnych.
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego – KRS nr 0000287791
Numer statystyczny REGON:	080201644
NIP:	9291672920

II Czas trwania grupy kapitałowej:

Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

III Skład organów jednostki dominującej na dzień 31.12.2020 r.:

Zarząd:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W okresie objętym sprawozdaniem nie odnotowano zmian w składzie Zarządu Spółki.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja	Zmiany
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej	-
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej	-
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej	-
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej	-
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej	-

IV Prawnicy:

Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska
Al. Konstytucji 3 Maja 1, 65-805 Zielona Góra

Kamil Bytniewski, Radca Prawny,
ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra

V Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Oddział Zielona Góra, 50-950 Wrocław, ul. Rynek 9/11
- Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań, ul. B. Krysiwicza 2.
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

VI Okresy prezentowane

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG zawiera dane za okres od 01 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku:

Dane porównawcze prezentowane są:

- według stanu na dzień 31 grudnia 2019 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej,
- za okres od 01 stycznia 2019 roku do 31 grudnia 2019 roku dla skonsolidowanego rachunku zysków i strat, skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych dla skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

Kwartałny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

VII Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej:

Według stanu na dzień 31.12.2020 r. akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy byli:

Akcjonariusze	Seria akcji	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	667 652,50	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	280 000,00	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	337 428,75	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	514 561,25	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	A,B,C	7 198 570	1 799 642,50	100,00%	7 198 570	100,00%

Struktura kapitału przedstawia się następująco:

Seria	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Razem	7 198 570	100,00%	7 198 570	100,00%

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

VIII Spółki zależne i stowarzyszone:

Według stanu na dzień 31.12.2020 r.

Nazwa	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procento wy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000290498	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
LUG GmbH	Konrad-Zuse- Str. 6 ^a 12489 Berlin- Adlershof	KRS HRB12835	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%
TOW LUG UKRAINA	ul. Diehtiarivska 62A, 03040 Kijow	KRS 107410200000 15470	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%
LUG do Brasil Ltda.	Al. Santos, 2480 Cj. 51 Cerqueira Cesar Sao Paulo-SP Brazil	CNPJ/MF 15.805.349/000 1-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego,	500 000,00 BRL	65%	65%
LUG LIGHTING UK Ltd.	The Building Centre, 26 Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK	Company number: 8580097	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego.	5 000,00 GBP	100%	100%

Raport Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.10.2020 r. do 31.12.2020 r.

LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Nemesio Parma, CP 3300, Posadas – Misiones, Argentina	Zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradczą w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz działalność powiązana.	200 000,00 PLN	75,5%	75,5%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 060908488200 0001)	Działalność handlowa i doradczą z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych.	50 000,00 TRY	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych.	100 000,00 PLN	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000828305 NIP 9731069933	Projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami oświetleniowymi.	50 000,00 PLN	97%	97%
LUG West Africa Limited	1, Perchstone & Graeys Close, Off Remi Olowude Way , Lekki-Epe Expressway, Lekki, Lagos	NIP: 1054276207	Realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii i innych państw Afryki Zachodniej.	10 000 000,00 NGN	70%	70%

W dniu 27 stycznia 2020 roku została zawiązana spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o profilu działalności polegającym na kompleksowej obsłudze projektów obejmującej przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych. będąca jednostką zależną wobec LUG S.A., działająca pod nazwą LUG Services Spółka z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze, o kapitale zakładowym wynoszącym 50.000,00 zł, w której spółka LUG S.A. objęła i pokryła wkładem pieniężnym

970 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 48.500,00 zł, co stanowi 97% kapitału zakładowego i uprawnia do takiej samej liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. Pozostałe udziały w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez osobę fizyczną, Pana Grzegorza Bartczaka. Spółka LUG Services Sp. z o.o. została utworzona na czas nieograniczony, a przedmiotem jej działalności jest projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami oświetleniowymi.

W dniu 5 czerwca 2020 roku została zawiązana spółka LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”). Kapitał zakładowy Spółki wynosi 10 mln NGN. Kapitał zakładowy LUG West Africa Limited dzieli się na 10 mln akcji zwykłych o wartości 1,0 NGN za akcję. Emitent objął 70% akcji w kapitale zakładowym uprawniających do takiej samej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, a pozostałe akcje w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę Jintech Management Ltd. - 15% kapitału zakładowego i osobę fizyczną, Pana Haidar Hussien Zein 15% kapitału zakładowego. Spółka LUG West Africa Limited została utworzona na czas nieograniczony. Celem Spółki jest prowadzenie działalności głównie w Nigerii, ale też w innych krajach Afryki Subsaharyjskiej/Zachodniej. Głównym przedmiotem działalności jest realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii. W dniu 22 czerwca 2020 roku spółka została wpisana do lokalnego rejestru przedsiębiorców pod numerem RC 1677219, LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”).

W dniu 09.09.2020 LUG S.A. nabył od TOKA - Burzyński, Guzowski Sp.j. („TOKA”) 980 udziałów spółki BIOT sp. z o.o. o wartości nominalnej 50,00 zł każdy. Zakupione udziały stanowiły 50% udziałów posiadanych przez TOKA w spółce BIOT sp. z o.o. Pozostałe 50% udziałów posiadanych przez TOKA zostało nabyte przez osobę fizyczną Pana Tomasza Guzowskiego. Po dokonaniu przedmiotowej transakcji zakupu Emitent posiada 3020 udziałów o łącznej wartości nominalnej 151.000,00 zł, stanowiących 75,5% kapitału spółki BIOT Sp. z o.o.. W dniu 01.02.2020 nastąpiła zamiana w składzie Zarządu firmy BIOT Sp. z o.o. Stanowisko Wiceprezesa objął Tomasz Guzowski. Funkcję Prezesa Zarządu pełni niezmiennie Wojciech Lewandowski.

Skład Grupy LUG na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, po dniu 31 grudnia 2020 roku nie zmienił się.

IX Graficzna prezentacja Grupy:

Grupa Kapitałowa LUG S.A. wg. stanu na dzień 31.12.2020 roku.



* Działalność spółki T.O.W. Ukraine jest zawieszona na czas nieokreślony

X Oświadczenie Zarządu:

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących

i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone kwartalne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

XI Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze kwartalne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 11 lutego 2021 roku.

7.2 Wybrane dane finansowe

Wprowadzenie

Wybrane informacje finansowe zawierają podstawowe dane liczbowe (w tysiącach złotych oraz przeliczone na euro) podsumowujące sytuację finansową Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Tabele na kolejnych stronach prezentują wyniki skonsolidowane Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01 do 31.12.2020 roku wraz z danymi porównywalnymi od 01.01 do 31.12.2019 roku.

Dane porównawcze dla pozycji wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej podane są na dzień 31.12.2019 roku.

Wyniki przedstawione w niniejszym raporcie za ww. okresy nie podlegały przeglądowi biegłego rewidenta. Informacje finansowe na dzień 31.12.2019 roku podlegały badaniu biegłego rewidenta.

Zastosowane kursy walut

Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu średniego euro ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień bilansowy.

Pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według kursu średniego euro będącego średnią arytmetyczną średnich kursów euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca.

Poniższa tabela zawiera kursy euro zastosowane do przeliczenia danych niniejszego sprawozdania:

Kurs EUR/PLN	31.12.2020	31.12.2019
- dla danych sprawozdania z sytuacji finansowej	4,6148	4,2585
- dla danych rachunku zysków i strat	4,4742	4,3018

Wyszczególnienie	01.01.2020 – 31.12.2020		01.01.2019 – 31.12.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	183 156	40 934	168 501	39 170
Koszt własny sprzedaży	108 144	24 169	106 050	24 652
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	9 220	2 061	-5 678	-1 320
Zysk (strata) brutto	8 917	1 993	-4 941	-1 148
Zysk (strata) netto	7 520	1 681	-5 802	-1 349
Liczba udziałów/akcji w sztukach	7 198 570	7 198 570	7 198 570	7 198 570
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	1,04	0,23	-0,81	-0,19
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ				
Aktywa trwałe	64 629	14 005	69 638	16 353
Aktywa obrotowe	86 838	18 817	80 680	18 946
Kapitał własny	52 390	11 353	45 646	10 719
Zobowiązania długoterminowe	11 245	2 437	14 173	3 328
Zobowiązania krótkoterminowe	87 832	19 033	90 499	21 251
Wartość księgową na akcję (zł/euro)	7,28	1,58	6,34	1,49
SPRAWOZDANIE Z PRZEŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	7 041	1 574	-2 341	-544
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-4 888	-1 092	-6 236	-1 450
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	328	73	7 055	1 640

7.3 Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Skonsolidowany rachunek zysków lub strat Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres	za okres	za okres	za okres
	01.01.2020 - 31.12.2020 niebadane	01.01.2019 - 31.12.2019	01.10.2020 - 31.12.2020 niebadane	01.10.2019 - 31.12.2019
Przychody ze sprzedaży	183 156	168 501	50 452	45 097
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	169 903	162 683	47 895	43 066
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	13 253	5 818	2 557	2 031
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	108 144	106 050	29 733	31 475
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	99 433	101 773	27 944	29 864
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	8 711	4 277	1 789	1 611
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	75 012	62 451	20 719	13 622
Pozostałe przychody operacyjne	5 241	2 787	673	1 184
Koszty sprzedaży	48 201	46 785	13 342	13 995
Koszty ogólnego zarządu	21 954	23 125	6 281	6 206
Pozostałe koszty operacyjne	878	740	362	498
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	9 220	-5 678	1 408	-5 893
Przychody finansowe	1 257	3 294	534	1 866
Koszty finansowe	1 549	2 556	207	1 045
Udział w zyskach (stratach) netto jednostek wycenianych metodą praw własności	-11	-1	-2	-1
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	8 917	-4 941	1 732	-5 073
Podatek dochodowy	424	-88	230	657
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	8 493	-4 852	1 502	-5 730
Zysk (strata) z działalności zaniechanej				
Zysk (strata) netto należny akcjonariuszom jednostki dominującej	7 520	-5 802	1 101	-6 221
Zysk (strata) netto przypadający na udziały niesprawujące kontroli	973	950	401	491
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	1,04	-0,81	0,15	-0,86
Rozwodniony za okres obrotowy	1,04	-0,81	0,15	-0,86
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	1,04	-0,81	0,15	-0,86
Rozwodniony za okres obrotowy	1,04	-0,81	0,15	-0,86

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.12.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.12.2019	za okres 01.10.2020 - 31.12.2020 niebadane	za okres 01.10.2019 - 31.12.2019
Zysk (strata) netto	8 493	-4 852	1 502	-5 730
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	0	34	0	34
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą	-741	-1 440	328	-254
Suma dochodów całkowitych	7 752	-6 259	1 830	-5 950
Suma dochodów całkowitych przypisana akcjonariuszom niekontrolującym	2 165	2 319	599	709
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący	5 587	-8 578	1 231	-6 659

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (aktywa bilansu)

AKTYWA	Stan na 31.12.2020 niebadane	Stan na 31.12.2019
Aktywa trwałe	64 629	69 638
Rzeczowe aktywa trwałe	43 669	46 373
Wartości niematerialne	14 940	16 051
Aktywo z tytułu prawa do użytkowania - lokale (MSSF 16)	1 749	3 113
Pozostałe aktywa finansowe	501	1
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięciach	0	29
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 700	4 043
Należności długoterminowe	51	28
Pozostałe aktywa trwałe	19	0
Aktywa obrotowe	86 838	80 680
Zapasy	47 249	41 550
Należności handlowe	27 906	32 008
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	160	0
Pozostałe należności	3 001	1 246
Pozostałe aktywa finansowe	0	201
Rozliczenia międzyokresowe	2 303	1 938
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 219	3 737
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0
AKTYWA RAZEM	151 468	150 318

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (pasywa bilansu)

PASYWA	Stan na 31.12.2020 niebadane	Stan na 31.12.2019
Kapitały własne	52 390	45 646
<i>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej</i>	<i>54 217</i>	<i>47 740</i>
Kapitał zakładowy	1 800	1 800
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	23 815	23 815
Pozostałe kapitały	14 908	22 075
Różnice kursowe z przeliczenia	-2 488	-1 747
Niepodzielony wynik finansowy	8 662	7 599
Wynik finansowy bieżącego okresu	7 520	-5 802
Kapitał akcjonariuszy niekontrolujących	-1 826	-2 094
Zobowiązania długoterminowe	11 245	14 173
Kredyty i pożyczki	1 659	2 636
Pozostałe zobowiązania finansowe	3 919	7 042
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	72	70
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 599	2 633
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	370	370
Pozostałe rezerwy	1 627	1 421
Zobowiązania krótkoterminowe	87 832	90 499
Kredyty i pożyczki	34 963	34 004
Pozostałe zobowiązania finansowe	18 497	15 847
Zobowiązania handlowe	20 070	29 992
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	7
Pozostałe zobowiązania	5 677	6 597
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 156	698
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	580	580
Pozostałe rezerwy	6 888	2 773
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0
PASYWA RAZEM	151 468	150 318
Wartość księgowa na akcję (w zł)	7,28	6,34

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane z lat ubiegłych	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
12 miesięcy zakończonych 31.12.2020 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	2	2
Podział zysku netto	0	0	0	- 7 167	7 167	0	0	973	973
Pozostałe	0	0	0	0	201	0	201	201	403
Rozliczenie zwiększenia udziału w spółce powiązanej	0	0	0	0	-504	0	-504	284	-220
Suma dochodów całkowitych	0	0	- 741	0	0	7 520	6 779	-1 192	5 587
Kapitał własny na dzień 31.12.2020 r.	1 800	23 815	- 2 488	14 908	8 662	7 520	54 217	-1 826	52 390
dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	-1 008	0	-1 008	0	-1 008
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	349	349
Podział zysku netto	0	0	0	5 023	-5 023	0	0	950	950
Pozostałe	0	0	0	0	40	0	40	40	79
Suma dochodów całkowitych	0	0	-1 440	0	34	-5 802	-7 209	-1 369	-8 578
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	7 599	-5 802	47 740	-2 094	45 646

Skonsolidowane skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.12.2020 niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.12.2019	za okres 01.10.2020 - 31.12.2020 niebadane	za okres 01.10.2019 - 31.12.2019
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk/ Strata przed opodatkowaniem	8 917	-4 941	1 732	-5 073
Korekty razem:	-1 876	2 600	4 379	10 307
Amortyzacja	9 531	8 285	2 541	2 227
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-1 513	-2 894	-173	-338
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	1 342	1 663	427	491
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-381	-246	85	-109
Zmiana stanu rezerw	4 321	-440	20	-977
Zmiana stanu zapasów	-5 699	-6 035	-21	-1 100
Zmiana stanu należności	2 192	3 953	558	-1 885
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-10 818	-616	1 440	12 328
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-615	-1 192	-318	-185
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-246	88	-183	-180
MPW	11	1	2	1
Pozostałe	0	34	0	34
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	7 041	-2 341	6 111	5 234
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	729	2 132	115	0
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	729	2 132	115	0
Inne wpływy inwestycyjne	0	0	0	0
Wydatki	5 617	8 368	1 027	2 196
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	4 887	8 368	1 027	2 196
Inne wydatki na aktywa finansowe	730	0	0	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-4 888	-6 236	-912	- 2 196
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	2	349	0	0
Inne wpływy finansowe	0	0	0	0
Kredyty, pożyczki, leasingi, zapłacone odsetki	327	7 714	-2 859	-2 598

Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	-1 008	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	328	7 055	-2 859	-2 598
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	2 481	-1 522	2 340	441
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	2 481	-1 522	2 340	426
F. Środki pieniężne na początek okresu	3 737	5 259	3 879	3 312
G. Środki pieniężne na koniec okresu	6 219	3 737	6 219	3 737
- środki o ograniczonej możliwości	0	0	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

I Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących

i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

MSSF UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), zatwierdzone do stosowania w UE i obowiązujące na dzień 31 grudnia 2020 roku.

Skrócone kwartalne skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku.

Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

W niniejszym sprawozdaniu zastosowano te same zasady rachunkowości i metody obliczeniowe co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

II Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 31 grudnia 2020 r. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości

kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2020 do 31.12.2020 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego.

Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

III Zasady konsolidacji

W okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 roku w składzie Grupy w stosunku do 31 grudnia 2019 roku odnotowano zmiany opisane w części 1.1 Informacje Ogólne, VIII Spółki zależne i stowarzyszone.

IV Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej (aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy).

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Opis istotnych zasad rachunkowości stosowanych przez Emitenta znajduje się w sprawozdaniach finansowych za lata obrotowe zakończone dnia 31 grudnia 2019 roku.

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego kwartalnego skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Emitenta za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku.

Nowe standardy i interpretacje niezastosowane w niniejszym skróconym kwartalnym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Nowe standardy, zmiany do standardów oraz interpretacji, które obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2020 r., nie zostały uwzględnione przy sporządzaniu niniejszego skróconego kwartalnego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Poniżej wymieniono standardy i interpretacje, które zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły jeszcze w życie. Według oceny Zarządu, nie miałyby one istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę na dzień bilansowy.

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzenia standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28: Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano

dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo – termin wejścia w życie został odroczone przez RMSR na czas nieokreślony;

- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) w tym Zmiany do MSSF 17 (opublikowano 25 czerwca 2020 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1: Prezentacja sprawozdań finansowych – Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe oraz Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe – odroczenie daty wejścia w życie (opublikowano odpowiednio dnia 23 stycznia 2020 roku oraz 15 lipca 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 3 Zmiany do odniesień do Założeń Koncepcyjnych (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku).

– do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;

- Zmiany do MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe: przychody osiągnięte przed oddaniem do użytkowania (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- Zmiany do MSR 37 Umowy rodzące obciążenia – koszty wypełnienia obowiązków umownych (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2018-2020 (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe – odroczenie MSSF 9 (opublikowano dnia 25 czerwca 2020 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych – Faza 2 (opublikowano dnia 27 sierpnia 2020 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

V Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

W niniejszym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dokonane przez Zarząd istotne osądy w zakresie stosowanych przez Spółkę zasad rachunkowości i główne źródła szacowania niepewności były takie same jak opisane w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za 2019 rok, część Informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, pkt. II. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości.

VI Zmiany zasad (polityki) rachunkowości

Grupa zamierza przyjąć opublikowane, lecz nie obowiązujące do dnia publikacji niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmiany MSSF, zgodnie z datą ich wejścia w życie.

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Nota 1. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Wyszczególnienie	01.01 - 31.12.2020	01.01 - 31.12.2019
Działalność kontynuowana		
Sprzedaż towarów i materiałów	13 253	5 818
Sprzedaż produktów i usług	169 903	162 683
SUMA przychodów ze sprzedaży	183 156	168 501
Pozostałe przychody operacyjne	5 241	2 787
Przychody finansowe	1 257	3 294
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	189 653	174 581
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
SUMA przychodów ogółem	189 653	174 581

Nota 2. SEGMENTY OPERACYJNE

Prezentując geograficznie (niestanowiące segmentów geograficznych) Grupa wyodrębniła cztery obszary działalności:

- rynek krajowy (Polska);
- rynek europejski (bez Polski);
- rynek Bliskiego Wschodu i Afryki;
- pozostałe kraje.

Obszary geograficzne za okres 01.01.2020 – 31.12.2020 oraz dane porównawcze za okres 01.01.2019 – 31.12.2019.

Wyszczególnienie	01.01 - 31.12.2020		01.01 - 31.12.2019	
	w tys. PLN	w %	w tys. PLN	w %
Kraj	71 063	38,80%	66 802	39,65%
Eksport, w tym:	112 093	61,20%	101 698	60,35%
Europa	77 362	42,24%	62 278	36,96%
Bliski Wschód i Afryka	12 405	6,77%	8 356	4,96%
Pozostałe	22 326	12,19%	31 065	18,44%
Razem	183 156	100,00%	168 501	100,00%

Obszary geograficzne za okres 01.01.2020 – 31.12.2020

Wyszczególnienie	Polska	Europa	Bliski Wschód i Afryka	Pozostałe
Sprzedaż klientom zewnętrznym	71 063	77 362	12 405	22 326
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	61 867	16	0	2 195
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	4 576	2	0	310
Amortyzacja	9 313	7	0	210
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 585	0	0	115

Obszary geograficzne za okres 01.01.2019 – 31.12.2019

Wyszczególnienie	Polska	Europa	Bliski Wschód i Afryka	Pozostałe
Sprzedaż klientom zewnętrznym	66 802	62 278	8 356	31 065
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	67 436	6	0	2 138
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	8 065	16	0	287
Amortyzacja	7 981	6	0	299
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 906	0	0	138

Nota 3. PODATEK ODROZONY

W wyniku współpracy z Bieglym Rewidentem podczas badania sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej LUG S.A. za 2015 rok, Zarząd Jednostki dominującej uznał, iż skutki przyznania premii inwestycyjnej zgodnie z ekonomicznym charakterem transakcji najlepiej ilustruje forma prezentacji zgodna z KSR 2. Tym samym poza aktywami z tytułu ulgi inwestycyjnej (w pozycji aktywa z tytułu podatku odroczonego) rozpoznano również międzyokresowe rozliczenia przychodów z tytułu otrzymanej premii inwestycyjnej. Rozliczenie aktywów z tytułu podatku odroczonego związane z wykorzystaniem ulgi wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji „podatek dochodowy”, natomiast rozwiązanie rozliczeń międzyokresowych przychodów w tej samej kwocie w pozycji „pozostałe przychody operacyjne”. Na koniec każdego roku obrotowego jednostka sprawdza, czy aktywowana kwota ulgi inwestycyjnej jest możliwa do wykorzystania i aktualizuje wartość podatku odroczonego.

W 2018 roku w związku z rozliczeniem premii inwestycyjnej wartość pozycji: aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów zmniejszyła się o kwotę 1.544 tys. zł. W 2019 roku nie rozliczono premii inwestycyjnej.

Nota 4. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadający na zwykłych akcjonariuszy Grupy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	01.01 - 31.12.2020	01.01 - 31.12.2019
Zysk netto z działalności kontynuowanej	7 520	-5 802
Strata na działalności zaniechanej	0	0
Zysk netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	7 520	-5 802
Efekt rozwodnienia - nie dotyczy	X	X
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję	7 520	-5 802

Liczba wyemitowanych akcji	01.01 - 31.12.2020	01.01 - 31.12.2019
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 198 570	7 198 570
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych - nie dotyczy	X	X
Zysk na jedną akcję	1,04	-0,81
Ilość potencjalnych warrantów subskrypcyjnych	0	0
Ilość potencjalnych akcji wyemitowanych po cenie rynkowej	0	0
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	7 198 570	7 198 570
Rozwodniony zysk na jedna akcję	1,04	-0,81

Nota 5. DYWIDENDY ZAPROPONOWANE LUB UCHWALONE DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

W dniu 28 czerwca 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. podjęło Uchwałę nr 7 w sprawie podziału zysku netto za 2018 rok i wypłaty dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. uchwaliło:

- Wysokość dywidendy (kwota przeznaczona na wypłatę dywidendy): 1 007 799,80 złotych (słownie: jeden milion siedem tysięcy siedemset dziewięćdziesiąt dziewięć złotych osiemdziesiąt groszy);
- Wartość dywidendy przypadająca na jedną akcję: 0,14 zł (słownie: czternaście groszy);
- Liczba akcji objętych dywidendą: 7 198 570 akcji (słownie: siedem milionów sto dziewięćdziesiąt osiem tysięcy pięćset siedemdziesiąt akcji);
- Dzień dywidendy (dzień, na który ustala się listę akcjonariuszy uprawnionych do dywidendy): 12 września 2019 roku;
- Dzień wypłaty dywidendy: 19 września 2019 roku.

Nota 6. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	2 002	28 746	37 764	7 101	5 568	1 227	82 408
Zwiększenia, z tytułu:	0	0	2 169	495	325	0	2 990
- nabycia środków trwałych	0	0	1 613	24	210	0	1 867
- zawartych umów leasingu	0	0	537	471	116	0	1 123
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	483	2 700	83	574	4 220
- zbycia i likwidacji	0	0	483	3 080	83	0	3 645
- inne	0	0	0	0	0	574	574
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	2 002	28 746	38 895	4 517	5 810	653	81 178
Umorzenie na dzień 01.01.2020	0	4 678	21 255	6 051	3 360	0	35 344
Zwiększenia, z tytułu:	0	591	3 444	733	524	0	5 292
- amortyzacji	0	591	3 444	733	524	0	5 292
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	195	454	3 081	46	0	3 776
- sprzedaży/likwidacji	0	0	454	3 081	46	0	3 581
- inne	0	195	0	0	0	0	195
Umorzenie na dzień 30.09.2020	0	5 074	24 246	3 703	3 838	0	36 860
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	46	577	9	16	0	648
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	2 002	23 626	14 627	805	1 956	653	43 669

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	2 002	28 531	35 131	6 944	5 434	850	78 892
Zwiększenia, z tytułu:	0	214	5 121	157	134	377	6 004
- nabycia środków trwałych	0	214	2 062	28	134	0	2 438
- ulepszenie ŚT	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0	0	377	377
- zawartych umów leasingu	0	0	3 058	130	0	0	3 188
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	2 489	0	0	0	2 489
- zbycia	0	0	1 950	0	0	0	1 950
- likwidacja	0	0	538	0	0	0	538
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	2 002	28 746	37 764	7 101	5 568	1 227	82 408
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0	4 088	18 539	5 143	2 845	0	30 615
Zwiększenia, z tytułu:	0	590	3 239	927	516	0	5 273
- amortyzacji	0	590	3 239	927	516	0	5 273
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	523	19	1	0	543
- sprzedaży	0	0	17	19	1	0	36
- likwidacji	0	0	507	0	0	0	507
Umorzenie na dzień 31.12.2019	0	4 678	21 255	6 051	3 360	0	35 344
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2019	0	0	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2019	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	42	625	9	15	0	692
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	2 002	24 025	15 883	1 041	2 193	1 227	46 373

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Grupa użytkuje w ramach umów leasingu finansowego urządzenia techniczne oraz samochody. Umowy leasingu zawarte zostały na okresy 2-5 lat, w zależności od umowy leasingowej.

Prawa do użytkowania aktywów związanych z lokalami

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	3 969
Zwiększenia	834
Zmniejszenia	1 679
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	3 125
Umorzenie na dzień 01.01.2020	856
Zwiększenia, z tytułu:	982
- amortyzacji	982
Zmniejszenia	463
Umorzenie na dzień 31.12.2020	1 375
Odpisy aktualizujące	
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	1 749

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	0
Zwiększenia	3 969
Zmniejszenia	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	3 969
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0
Zwiększenia, z tytułu:	856
- amortyzacji	856
Zmniejszenia	0
Umorzenie na dzień 31.12.2019	856
Odpisy aktualizujące	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	3 113

Pozostałe informacje

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły przesłanki świadczące o utracie wartości rzeczowych aktywów trwałych. W okresie sprawozdawczym Grupa nie aktywowała kosztów finansowania zewnętrznego.

Na nieruchomościach położonych w Kostrzyńsko - Słubickiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Zielonej Górze jednostka zależna LUG Light Factory Sp. o.o. ma ustanowione hipoteki jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w Santander Bank Polska S.A. oraz Banku Pekao S.A. Dotychczasowe hipoteki na rzecz Banku BGŻ BNP Paribas S.A. (dawniej Raiffeisen Bank Polska S.A.) zostały wykreślone z tytułu spłaty kredytu. Jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony również zastaw na linii produkcyjnej S-4/P-4 na rzecz Santander Bank Polska S.A.

Nota 7. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	19 592	4 409	0	24 001
Zwiększenia, z tytułu:	1 691	335	0	2 026
- nabycia	1 691	335	0	2 026
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	21 283	4 744	0	26 027
Umorzenie na dzień 01.01.2020	5 204	2 740	0	7 944
Zwiększenia, z tytułu:	2 912	221	0	3 133
- amortyzacji	2 912	221	0	3 133
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2020	8 116	2 961	0	11 077
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	9	0	9
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020	13 167	1 773	0	14 490

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	14 663	3 962	0	18 625
Zwiększenia, z tytułu:	4 930	447	0	5 376
- nabycia	4 930	447	0	5 376
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- likwidacja	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	19 592	4 409	0	24 001
Umorzenie na dzień 01.01.2019	3 296	2 496	0	5 792
Zwiększenia, z tytułu:	1 908	244	0	2 152
- amortyzacji	1 908	244	0	2 152
Zmniejszenia	0	0	0	0

Umorzenie na dzień 31.12.2019	5 204	2 740	0	7 944
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2019	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2019	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	6	0	6
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	14 388	1 662	0	16 051

Koszty prac rozwojowych obejmują koszty prac nad prototypami energooszczędnych opraw oświetleniowych oraz nowymi rozwiązaniami technologicznymi wykorzystywanymi w produkcji tychże opraw.

Nota 8. ZAPASY

Informacja o wartości sprawozdawczej zapasów została zaprezentowana w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Materiały na potrzeby produkcji	27 274	25 729
Półprodukty i produkcja w toku	12 461	10 394
Produkty gotowe	7 403	6 564
Towary	2 344	1 095
Zapasy brutto	49 482	43 783
Odpis aktualizujący stan zapasów	2 233	2 233
Zapasy netto	47 249	41 550

Zapasy wykazane zostały w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości netto, czyli pomniejszone o odpisy aktualizujące w wysokości 2.233 tys. zł.

Na 31 grudnia 2019 roku i 31 grudnia 2020 r. jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony zastaw na zapasach na rzecz ING Bank Śląski S.A.

Nota 9. NALEŻNOŚCI

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Należności handlowe	27 906	32 008
- od jednostek powiązanych	53	50
- od pozostałych jednostek	27 854	31 958
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	872	539
Należności handlowe brutto	28 778	32 547

Wyszczególnienie	31.12.2020		31.12.2019	
	Wartość brutto	Odpis aktualizujący	Wartość brutto	Odpis aktualizujący
Niewymagalne	23 833	0	25 149	0
Przeterminowane od 0 do 90 dni	3 948	0	6 107	0
Przeterminowane od 91 do 180 dni	168	42	396	0
Przeterminowane od 181 do 365 dni	142	142	142	0
Przeterminowane powyżej roku	687	687	853	539
Razem	28 778	872	32 547	539

Nota 10. ZMIANA ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO

Udzielone gwarancje i poręczenia:

Wyszczególnienie	Gwarancja / poręczenie dla	Waluta	31.12.2020	31.12.2019
Gwarancja Najmu - Zobowiązań płatniczych	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	28	0
Gwarancja Rękojmi i/lub gwarancji	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	38	0
Gwarancja dobrego wykonania oraz rękojmi	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	69	0
Gwarancja dobrego wykonania	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	EUR	152	152
Gwarancja dobrego wykonania	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	36	0
Gwarancja dobrego wykonania umowy	Bank Pekao S.A.	EUR	152	152
Gwarancja dobrego wykonania umowy	Bank Pekao S.A.	PLN	165	684
Gwarancja dobrego wykonania umowy najmu	Bank Pekao S.A.	PLN	113	101
Gwarancja przetargowa w publicznym przetargu	Bank Pekao S.A.	PLN	273	659
Gwarancja zapłaty kar w okresie rękojmi	Bank Pekao S.A.	PLN	355	385
Gwarancja zwrotu zaliczki	Bank Pekao S.A.	PLN	0	479
Gwarancja przetargowa w publicznym przetargu	Santander Bank Polska S.A.	PLN	0	365
Suma			1 380	2 976

Nota 11. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Zabezpieczone kredyty i pożyczki	36 622	36 641
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	9 217	11 612
Zobowiązania z tytułu factoringu odwrotnego	13 199	11 177
Zobowiązania z tytułu wyceny instrumentów finansowych	0	101
Suma kredytów i pożyczek, w tym:	59 038	59 530
- długoterminowe	5 578	9 679
- krótkoterminowe	53 460	49 852

Nota 12. ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE I INNE

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	3 096	3 615
Pozostałe zobowiązania, w tym	2 581	2 982
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	2 404	2 778
Inne zobowiązania	177	204
Razem inne zobowiązania	5 677	6 597

Nota 13. REZERWY NA ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	405	405
Rezerwy na nagrody jubileuszowe	0	0
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	545	545
Rezerwy na pozostałe świadczenia	0	0
Razem, w tym:	950	950
- długoterminowe	370	370
- krótkoterminowe	580	580

Nota 14. POZOSTAŁE REZERWY

Informacje o pozostałych krótkoterminowych rezerwach zaprezentowano w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Pozostałe premie, prowizje	5 972	1 903
Rezerwa na badanie	133	97
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	2 411	2 194
Razem, w tym	8 515	4 194
- długoterminowe	1 627	1 421
- krótkoterminowe	6 888	2 710

Nota 15. KAPITAŁY I TRANSAKCJE Z JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI OBJĘTYMI I NIEOBJĘTYMI KONSOLIDACJĄ

Udziały należące do udziałowców niesprawujących kontroli obejmują nie należące do Grupy udziały w spółkach objętych konsolidacją.

Kapitał należący do udziałowców niesprawujących kontroli ustala się jako wartość aktywów netto jednostki powiązanej, przypadających na dzień nabycia, akcjonariuszom spoza Grupy Kapitałowej.

Wartość tą zmniejsza/zwiększa się o przypadające na wartość udziałów należących do udziałowców niesprawujących kontroli zwiększenia/zmniejszenia kapitału własnego.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdania finansowe za okresy kończące się 31 grudnia 2020r. i 31 grudnia 2019 r. obejmują następujące jednostki wchodzące w skład Grupy:

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów (w %)	
	31.12.2020	31.12.2019
LUG S.A.	Jednostka dominująca	
LUG LIGHT FACTORY Sp. z o. o.	100%	100%
LUG GmbH, Berlin	100%	100%
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	65%	65%
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	100%	100%
LUG Argentina SA	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	75,5%	75,5%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	97%	-
LUG West Africa Limited	70%	-

Jednostka zależna T.O.W LUG Ukraina, w której jednostka dominująca posiada 100% udziałów, nie została objęta konsolidacją. Działalność jednostki zależnej na Ukrainie pozostaje zawieszona.

Transakcje z jednostkami powiązаныmi odbywały się na warunkach rynkowych.

Dane dotyczące transakcji przeprowadzonych z jednostkami powiązаныmi oraz informacje dotyczące nierozliczonych sald prezentuje za 2019 rok poniższa tabela:

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
	01.01 – 31.12 2019	01.01 – 31.12 2019	31.12.2019	31.12.2019
Jednostka dominująca				
LUG S.A.	1 900	372	2 863	144
Jednostki zależne:	6 008	7 536	6 488	9 206
LUG Light Factory Sp. z o. o.	3 461	4 448	6 042	991
LUG GmbH	1 283	0	211	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	1 005	0	166	0
LUG Argentina	0	2 963	0	7 738
BIOT Sp. z o.o.	0	66	0	12
Luna Sp. z o. o. Sp. K.	0	0	390	465
Luna Sp. z o. o.	260	59	0	0

Ponadto Spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT pożyczki w wysokości 800 tys. zł, a LLF w wysokości 5 100 tys. zł z czego do dnia 31.12.2020 wypłaciła 5 030 tys. zł.

Dane dotyczące transakcji przeprowadzonych z jednostkami powiązаныmi oraz informacje dotyczące nierozliczonych sald prezentuje za 2020 rok poniższa tabela:

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
Jednostka dominująca	01.01 – 31.12 2020	01.01 – 31.12 2020	31.12.2020	31.12.2020
LUG S.A.	1 900	402	2 958	76
Jednostki zależne:	9 480	10 978	7 938	10 820
LUG Light Factory Sp. z o. o.	5 351	6 029	7 141	1 481
LUG GmbH	1 679	0	272	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	1 447	0	207	0
LUG Argentina	0	4 396	0	8 331
BIOT Sp. z o.o.	498	109	250	20
LUG Services	230	431	67	521
Luna Sp. z o.o.	275	12	0	467
ESCOLIGHT	1	0	0	0

Ponadto Spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT Sp. z o.o. pożyczki w wysokości 800 tys. zł, a LUG Light Factory Sp. z .o.o. w wysokości 5 030 tys. zł.

Nota 16. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W okresie od 01.01.2020 do 31.12.2020 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 17. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółkom Grupy Kapitałowej nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 18. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE KWARTALNYM

W ramach działalności prowadzonej przez grupę LUG nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 19. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 20. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU KWARTALNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. W celu ograniczenia rozprzestrzeniania się wirusa rząd wprowadził szereg restrykcji takich jak ograniczenia w handlu, transporcie czy ograniczenie w przemieszczaniu się. Wprowadzone ograniczenia zostały nie tylko w Polsce, ale również przez wiele innych państw, co nie pozostanie bez wpływu na gospodarkę światową, a co za tym idzie i na gospodarkę Polski. Z początkiem maja nastąpiło stopniowe odmrażanie gospodarek światowych, w tym także polskiej.

Grupa nie zaobserwowała znacznego spadku sprzedaży w kolejnych kwartałach. Grupa na bieżąco monitoruje wpływ epidemii COVID-19 na jej działalność, w tym na przyszłą sytuację finansową oraz wyniki finansowe. Nie odnotowano również spadku zamówień, jednak realizacja części z nich została przesunięta w czasie, w związku z tym sporządzono skrócone kwartalne skonsolidowane sprawozdanie finansowe przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Aktualnie brak realnych przesłanek do przyjmowania bardziej rygorystycznych scenariuszy. Niezależnie od skali ograniczeń w kontaktach społecznych, część popytu udaje się utrzymać, aby podtrzymać działalność operacyjną. Dodatkowo, z końcem lipca 2020 r. Spółka podjęła działania w zakresie dostępu do kapitału płynnościowego powiększając możliwe finansowanie o 10 mln PLN w ING Banku Śląskim na wypadek zatorów płatniczych w drugim kwartale 2020 r. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Grupa skupiła się na przeciwdziałaniu zagrożeniom Zarząd wprowadził procedury postępowania oraz plan oszczędności.

Grupa sprawdziła się już w pracy zdalnej, podczas której 80% całej kadry biurowej przez dwa miesiące pracowało spoza biur (włącznie z kadrą R&D). W ostatnich miesiącach sprawdzono również skuteczność naszych nowowdrożonych procedur mających na celu zapobieganie pojawiania się lub ewentualnego rozprzestrzeniania się wirusa COVID-19. Wyraźnie zauważono wśród pracowników zwiększoną czujność na ewentualne ryzyka oraz reaktywność od momentu powzięcia informacji o nim. W celu zapobieżenia rozprzestrzeniania się wirusa skierowano całe departamenty do pracy w trybie zdalnym, a biura niezwłocznie zdezynfekowano. Osoby potencjalnie najbardziej narażone na ryzyko zarażenia koronawirusem kontynuowały prace w trybie zdalnym do momentu uzyskania wyników badań osób wystawionych na możliwy kontakt z wirusem. Wszystkie trzy wspomniane przypadki okazały się negatywne, a bieżąca aktywność nie została przerwana.

W okresie pandemii Grupa Kapitałowa LUG S.A. przykładą szczególną uwagę do cyberbezpieczeństwa. W związku z dynamicznie rosnącym wykorzystaniem kanałów elektronicznych (praca zdalna, telekonferencje, webinaria) Zarząd na bieżąco monitorował i podejmował czynności ograniczające wystąpienie zagrożeń. Polisą zostało objęte ubezpieczenie od ryzyk cybernetycznych oraz, poprzez akcje informacyjne, aktywnie ostrzegano o pojawiających się zagrożeniach wynikających z prób wykorzystania pandemii przez przestępców, zwiększając świadomość i czujność.

Wpływ pandemii na funkcjonowanie Grupy opisano szerzej w podrozdziale 4.1 na stronach 21-22 niniejszego raportu.

W dniu 13 stycznia 2021r. spółka zależna LUG Light Factory Sp. z o. o. podpisała kontrakt na wymianę opraw oświetleniowych w technologii LED dla Miasta Stołecznego Warszawa. Wymianie będzie podlegać 38,5 tys opraw ulicznych a cała inwestycja będzie miała wartość 32,08 mln złotych brutto. Szczegóły dot. kontraktu opisano w rozdziale 4.1. Istotne działania i wydarzenia na stronie 20.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku.

Sprawozdanie zatwierdził w dniu 11 lutego 2021 roku Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

7.4 Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

Jednostkowy rachunek zysków i strat LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.12.2020 Niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.12.2019	za okres 01.10.2020 - 31.12.2020 Niebadane	za okres 01.10.2019 - 31.12.2019
Przychody ze sprzedaży	1 900	1 900	720	720
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	1 900	1 900	720	720
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	0	0	0	0
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	0	0	0	0
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	0	0	0	0
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	0	0	0
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	1 900	1 900	720	720
Pozostałe przychody operacyjne	0	2	0	2
Koszty sprzedaży	0	0	0	0
Koszty ogólnego zarządu	1 298	1 677	346	600
Pozostałe koszty operacyjne	23	56	23	51
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	580	169	352	71
Przychody finansowe	23	1 318	20	7
Koszty finansowe	11	0	0	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	592	1 487	372	78
Podatek dochodowy		31	0	31
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	592	1 456	372	47
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0	0	0
Zysk (strata) netto	592	1 456	372	47
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,08	0,20	0,05	0,01
Rozwodniony za okres obrotowy	0,08	0,20	0,05	0,01
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,08	0,20	0,05	0,01
Rozwodniony za okres obrotowy	0,08	0,20	0,05	0,01
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)				

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

Wyszczególnienie

	za okres 01.01.2020 - 31.12.2020 Niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.12.2019	za okres 01.10.2020 - 31.12.2020 Niebadane	za okres 01.10.2019 - 31.12.2019
Zysk (strata) netto	592	1 456	372	47
Inne dochody całkowite	0	0	0	0
Suma dochodów całkowitych	592	1 456	372	47

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (aktywa bilansu)

AKTYWA	stan na 31.12.2020 r. niebadane	stan na 31.12.2019 r.
Aktywa trwałe	32 267	31 902
Rzeczowe aktywa trwałe	0	0
Wartości niematerialne	0	0
Nieruchomości inwestycyjne	0	0
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	31 390	31 046
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	0	0
Pozostałe aktywa finansowe	821	800
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	56	56
Należności długoterminowe	0	0
Aktywa obrotowe	3 181	3 060
Zapasy	0	0
Należności handlowe	718	325
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	160	0
Pozostałe należności	2 287	2 614
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	0	0
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	0	0
Pozostałe aktywa finansowe	0	0
Rozliczenia międzyokresowe	2	117
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	14	3
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0
AKTYWA RAZEM	35 448	34 962

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (pasywa bilansu)

PASYWA	stan na 31.12.2020 r. niebadane	stan na 31.12.2019 r.
Kapitał własny	35 093	34 501
Kapitał zakładowy	1 800	1 800
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	23 815	23 815
Akcje własne	0	0
Pozostałe kapitały	8 471	7 015
Niepodzielony wynik finansowy	415	415
Wynik finansowy bieżącego okresu	592	1 456
Zobowiązanie długoterminowe	22	20
Kredyty i pożyczki	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	0
Inne zobowiązania długoterminowe	19	17
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3	3
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0	0
Pozostałe rezerwy	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	334	441
Kredyty i pożyczki	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	0
Zobowiązania handlowe	100	256
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	7
Pozostałe zobowiązania	189	146
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0	0
Pozostałe rezerwy	45	33
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0
PASYWA RAZEM	35 448	34 962
Wartość księgowa na akcję (w zł)	4,87	4,86

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
12 miesięcy zakończonych 31.12.2020 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0
Podział zysku netto	0	0	1 456	-1 456	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	592	592
Kapitał własny na dzień 31.12.2020 r.	1 800	23 815	8 471	415	592	35 093
12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	2 863	5 575	0	34 053
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	2 863	5 575	0	34 053
Wypłata dywidendy	0	0	0	- 1 008	0	- 1 008
Podział zysku netto	0	0	4 153	- 4 153	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	1 456	1 456
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	1 800	23 815	7 015	415	1 456	34 501

Załączone noty stanowią integralną część niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 31.12.2020 Niebadane	za okres 01.01.2019 - 31.12.2019	za okres 01.10.2020 - 31.12.2020 Niebadane	za okres 01.10.2019 - 31.12.2019
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk/ Strata przed opodatkowaniem	592	1 487	372	79
Korekty razem:	-600	-1 116	-531	-78
Amortyzacja	0	0	0	0
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0	-2	0	-2
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-11	-1 000	7	311
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0	0	0	0
Zmiana stanu rezerw	12	-7	36	-6
Zmiana stanu zapasów	0	0	0	0
Zmiana stanu należności	-354	256	-410	101
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-195	-214	-179	-474
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	115	-114	48	-111
Inne korekty z działalności operacyjnej	0	0	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-167	-34	-33	103
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-8	371	-159	1
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	291	1 000	168	0
Zbycie aktywów finansowych	0	0	0	0
Dywidendy i udziały w zyskach, odsetki	291	1 000	168	0
Wydatki	260	364	0	24
Udziały	260	364	0	24
Udzielone pożyczki	0	0	0	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	31	364	168	-24
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy	0	0	0	0
Wydatki	0	1 008	0	0
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0	0	0
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	1 008	0	0
Odsetki	11	0	11	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-11	-1 008	-11	0
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	11	-1	-3	-23
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	11	-1	-3	-23
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
F. Środki pieniężne na początek okresu	3	4	17	27
G. Środki pieniężne na koniec okresu	14	3	14	3
- środki o ograniczonej możliwości	0	0	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO KWARTALNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZAKOŃCZONEGO

PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki winno być czytane łącznie z kwartalnym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatwierdzonym do publikacji przez Zarząd i opublikowanym tego samego dnia co skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe, celem uzyskania pełnej informacji o sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz wyniku finansowego za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie z jednostkowym sprawozdaniem finansowym za rok zakończonym 31 grudnia 2019 r. zatwierdzonym do publikacji w dniu 11 lutego 2021 r.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych polskich, a wszystkie wartości, o ile nie jest to wskazane inaczej, podane są w tysiącach (tys. PLN).

Dane porównawcze obejmują sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz rachunek przepływów pieniężnych za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku oraz zestawienie zmian w kapitale własnym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku.

Kwartałny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

Zaprezentowane dane finansowe nie podlegały przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta.

Przy sporządzaniu niniejszego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie zastosowano żadnego z opublikowanych, ale nie obowiązujących standardów i interpretacji standardów.

Skrócone sprawozdanie finansowe za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 roku zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności.

W skróconym sprawozdaniu finansowym przestrzegano tych samych zasad polityki rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

W skróconym sprawozdaniu finansowym nie wystąpiły znaczące zmiany wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich okresach kwartalnych bieżącego roku obrotowego, ani zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich latach obrotowych, które wywierałyby istotny wpływ na bieżący okres kwartałny.

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Nota 1. UDZIAŁY W JEDNOSTKACH ZALEŻNYCH I STOWARZYSZONYCH

Zmiana stanu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Stan na początek okresu	31 046	30 682
Zwiększenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	345	364
- zakup jednostki – ESCOLIGHT Sp. z o. o.	0	30
- udziały w spółkach zależnych LUG West Africa Ltd.	76	0
- zakup jednostki – LUG Services Sp. z o.o.	49	0
- podwyższenie kapitału w LUG Argentina SA	0	334
- zakup udziałów w BIOT Sp. z o.o.	220	0
Zmniejszenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	0	0
- odpis wartości udziałów w LUG do Brasil Ltda.	0	0
- odpis pożyczki w LUG do Brasil Ltda.	0	0
- inne zmniejszenia	0	0
Stan na koniec okresu	31 391	31 046

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostkach zależnych w 2019 roku dotyczyło podwyższenia kapitału własnego w ESCOLIGHT Sp. z o.o. (30 tys. zł) oraz podwyższenia w LUG Argentina SA (334 tys. zł).

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w 2020 roku dotyczyło podwyższenia kapitału własnego w LUG Services (49 tys. zł), zakupu udziałów w BIOT Sp. z o.o. w kwocie 220 tys. zł, objęcia udziałów w LUG West Africa w kwocie 76 tys. zł.

Inwestycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na dzień 31.12.2020 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Metoda konsolidacji
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	29 000	0	29 000	100%	100%	pełna
T.O.W LUG Ukraina, Kijów	99	99	0	100%	100%	nd.
LUG GmbH, Berlin	83	0	83	100%	100%	pełna
LUG do Brasil, Sao Paulo	509	509	0	65%	65%	pełna
LUG Lighting UK, Londyn	25	0	25	100%	100%	pełna
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	1 720	0	1 720	75,5%	75,5%	pełna
LUG Argentina, Buenos Aires	383	0	383	50%	50%	pełna
LUG Turkey, Stambuł	25	0	25	67%	67%	pełna
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	30	0	30	30%	30%	praw własności
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	49	0	49	97%	97%	pełna
LUG West Africa Ltd., Lagos	76	0	76	70%	70%	pełna
Razem	31 999	608	31 391			

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 31.12.2020 oraz na dzień 31.12.2019 roku obejmują:

Na dzień 31.12.2020 roku:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	46 667	29 000	12 428	5 238	144 091	65 513	78 578	97 424	179 274
LUG GmbH, Berlin	363	83	236	44	596	52	544	233	1 679
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	199	25	141	32	254	0	254	56	1 447
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 890	677	-4 621	-1 947	122	6	116	6 013	0
LUG Argentina SA., Buenos Aires	963	718	-284	530	10 133	2 189	7 944	9 170	9 128
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	103	200	427	-524	6 291	42	6 249	6 188	498
LUG Turkey, Stambuł	-53	38	-42	-50	35	0	35	88	0
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	-163	50	0	-213	458	0	458	621	323
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	62	100	-3	-35	66	0	66	4	0
LUG West Africa Ltd, Lagos	76	76	0	0	76	0	76	0	0

Na dzień 31.12.2019 roku:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	35 753	29 000	15 376	-8 623	136 483	55 682	80 801	92 306	163 160
LUG GmbH, Berlin	293	106	158	29	347	34	313	24	1 271
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 253	406	-5 153	-505	333	11	322	5 585	25
LUG Lighting UK Ltd, Londyn	161	25	109	27	218	0	218	57	1 022
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	627	200	921	-495	4652	57	4 595	4 025	0
LUG Argentina SA, Buenos Aires	325	552	-203	-24	9259	2 127	7 132	8 934	553
LUG Turkey, Stambuł	-10	38	0	-45	38	0	38	49	0
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	100	100	0	0	100	100	0	0	0

Skład Grupy Kapitałowej LUG S.A. na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, po dniu 31 grudnia 2020 roku nie uległ zmianie.

Nota 2. POZOSTAŁE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE

Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe na 31 grudnia 2020 r. obejmowały pożyczki udzielone jednostce zależnej BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra w kwocie 821 tys. zł.

Nota 3. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejo- wania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej w PLN	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji
A	BRAK	BRAK	4 320 000	0,25	1 080 000,00	GOTÓWKA	2001
B	BRAK	BRAK	1 438 856	0,25	359 714,00	Emisja Publiczna	2007
C	BRAK	BRAK	1 439 714	0,25	359 928,50	Emisja Publiczna	2010
RAZEM			7 198 570		1 799 642,50		

Kapitał zakładowy – struktura na 31.12.2020 roku oraz 31.12.2019 r.

Akcjonariusze	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	2 670 610	668	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	1 120 000	280	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	1 349 715	337	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcjonariusze	2 058 245	515	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	7 198 570	1 800	100,00%	7 198 570	100,00%

Nota 4. KAPITAŁ ZAPASOWY Z OBJĘCIA UDZIAŁÓW POWYŻEJ ICH WARTOŚCI NOMINALNEJ

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną, która została pomniejszona o koszty emisji akcji ujęte jako zmniejszenie kapitału zapasowego.

Wyszczególnienie	31.12.2020	31.12.2019
Nadwyżka ceny emisyjnej nad nominalną	25 754	25 754
Koszty emisji	1 939	1 939
RAZEM	23 815	23 815

Nota 5. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W ciągu 2020 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 6. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółce nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 7. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE KWARTALNYM

W ramach działalności prowadzonej przez LUG S.A. nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 8. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 9. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU KWARTALNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. W celu ograniczenia rozprzestrzeniania się wirusa rząd wprowadził szereg restrykcji takich jak ograniczenia w handlu, transporcie czy ograniczenie w przemieszczaniu się. Wprowadzone ograniczenia zostały nie tylko w Polsce, ale również przez wiele innych państw, co nie pozostanie bez wpływu na gospodarkę światową, a co za tym idzie i na gospodarkę Polski. Z początkiem maja nastąpiło stopniowe odmrażanie gospodarek światowych, w tym także polskiej.

Grupa Kapitałowa LUG S.A. nie zanotowała znaczącego spadku przychodów ze sprzedaży w omawianym okresie. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje wpływ epidemii COVID-19 na działalność, w tym na przyszłą sytuację finansową oraz wyniki finansowe. Nie odnotowano również spadku zamówień, jednak realizacja części z nich została przesunięta w czasie, w związku z tym sporządzono skrócone kwartalne skonsolidowane sprawozdanie finansowe przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Aktualnie brak realnych przesłanek do przyjmowania bardziej rygorystycznych scenariuszy. Niezależnie od skali ograniczeń w kontaktach społecznych, część popytu udaje się utrzymać aby podtrzymać działalność operacyjną. Dodatkowo, z końcem lipca 2020 r. Spółka podjęła działania w zakresie dostępu do kapitału płynnościowego powiększając możliwe finansowanie o 10 mln PLN w ING Banku Śląskim na wypadek zatorów płatniczych w drugim kwartale 2020r. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Grupa skupiła się na przeciwdziałaniu zagrożeniom. Zarząd wprowadził procedury postępowania oraz plan oszczędności.

Grupa sprawdziła się już w pracy zdalnej, podczas której 80% całej kadry biurowej przez dwa miesiące pracowało spoza biura (włącznie z kadrą R&D). W ostatnich miesiącach sprawdzono również skuteczność naszych nowowdrożonych procedur mających na celu zapobieganie pojawianiu się lub ewentualnego rozprzestrzeniania się wirusa COVID-19. Wyraźnie zauważono wśród pracowników zwiększoną czujność na ewentualne ryzyka oraz reaktywność od momentu powzięcia informacji o nim. W celu zapobieżenia rozprzestrzeniania się wirusa skierowano całe departamenty do pracy w trybie zdalnym, a biura niezwłocznie zdezynfekowano. Osoby potencjalnie najbardziej narażone na ryzyko zarażenia koronawirusem kontynuowały prace w trybie zdalnym do momentu uzyskania wyników badań osób wystawionych na możliwy kontakt z wirusem. Wszystkie trzy wspomniane przypadki okazały się negatywne, a bieżąca aktywność nie została przerwana.

W okresie pandemii Grupa Kapitałowa LUG S.A. przykłada szczególną uwagę do cyberbezpieczeństwa. W związku z dynamicznie rosnącym wykorzystaniem kanałów elektronicznych (praca zdalna, telekonferencje, webinaria) Zarząd na bieżąco monitorował i podejmował czynności ograniczające wystąpienie zagrożeń. Polisa zostało objęte ubezpieczenie od ryzyk cybernetycznych oraz, poprzez akcje informacyjne, aktywnie ostrzegano o pojawiających się zagrożeniach wynikających z prób wykorzystania pandemii przez przestępców, zwiększając świadomość i czujność.

Wpływ pandemii na funkcjonowanie Grupy opisano szerzej w podrozdziale 4.1 na stronach 21-22 niniejszego raportu.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku.

Sprawozdanie zatwierdził dnia 11 lutego 2021 roku Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE:

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń LUG S.A. oraz jej Grupy w okresie od 01.01. do 31.12.2020 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte w okresie od 01.01. do 31.12.2020 roku wyniki finansowe.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
3. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
4. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2020 rok w kontekście wyników zaprezentowanych w raporcie za IV kwartał 2020 roku.
Zarząd spółki LUG S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych Spółki ani Grupy Kapitałowej LUG na 2020 rok.
5. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień przekazania niniejszego raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za III kwartał 2020 roku).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
6. Akcje LUG S.A. będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za III kwartał 2020 roku).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
7. Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowań arbitrażowych lub organem administracji publicznej.
W okresie od 01.01. do 31.12.2020 roku Emitent ani spółki Grupy LUG nie były stroną postępowań (pojedynczo lub łącznie), których wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych Emitenta.
8. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.
W okresie od 01.01. do 31.12.2020 roku Spółka LUG S.A. i jednostki od niej zależne nie zawarły żadnej umowy transakcyjnej z jednostkami powiązanymi odbiegającej od rynkowych i rutynowych zawieranych na warunkach rynkowych, które byłyby dla Grupy istotne.

9. Informacje dotyczące udzielenia przez LUG S.A. lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki oraz udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce od niego zależnej, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych LUG.

W okresie od 01.01. do 31.12.2020 roku Spółka LUG.A. oraz jednostki od niej zależne nie udzieliły poręczeń, kredytów, pożyczek oraz gwarancji, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych LUG S.A.

10. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID- 9, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. Informacje o tym zjawisku oraz jego wpływ na kondycję finansową Emitenta opisano w nocie nr 9.

11. Czynniki, które w ocenie Grupy Kapitałowej będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”

8 Oświadczenie Zarządu Emitenta

Zarząd LUG S.A., jako zarząd spółki dominującej oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy, wybrane dane finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób rzetelny i prawdziwy obraz sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Zielona Góra, dn. 11 lutego 2021 roku

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu



LUG S.A.

ul. Gorzowska 11
65-127 Zielona Góra
www.lug.com.pl

Relacje Inwestorskie
relacje@lug.com.pl